

Ш.А. Смагулова, А.Д. Баспакова

МАКРОЭКОНОМИКА

ВВЕДЕНИЕ

Учебный курс по макроэкономике важен с точки зрения изучения происходящих глобальных экономических явлений в экономике любого государства.

Целесообразность, необходимость овладения этим предметом обусловливается становлением и дальнейшим развитием рыночных отношений в Республике Казахстан.

Ныне, в конце 20 в., национальная экономика находится в довольно сложной ситуации, поэтому исследование макроэкономических проблем поможет в решении приоритетных задач; сможет предложить эффективные меры и способы государственного регулирования некоторых отраслей хозяйства, что в наше время совершенно необходимо.

В Казахстане достаточно учебников и методических пособий по макроэкономике. Это переводные с английского языка учебники таких известных западных ученых, как С. Фишер, Г. Мэнкью, К. Макконнелл, П. Хейне, а также российских авторов – В. Гальперин, В. Камаев, О. Замков, В. Сидорович и др. Однако, все они имеют существенный недостаток, так как в основном ориентированы на изучение экономики промышленно развитых стран и России.

Данное учебное пособие ценно тем, что практически каждый его раздел содержит конкретные примеры, касающиеся развития казахстанской экономики;

рассмотрение макроэкономических событий ведется с учетом мнений и положений не только отдельных авторов, но и большинства ведущих макроспециалистов;

определение круга экономических вопросов учитывает специфику формирования отраслей хозяйства республики;

используются обновленные статистические данные, анализируются экономические явления конца 90-х гг.

Структура учебного пособия построена таким образом, чтобы студенты последовательно — от одного раздела к другому — могли усваивать учебный материал.

В конце каждого раздела помещен список контрольных вопросов, с помощью которых можно определить уровень усвоения учебного материала.

Глава 1

МАКРОЭКОНОМИКА КАК САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ ПРЕДМЕТ

В данной главе, посвященной вводному макроэкономическому анализу, ее первой части содержится краткий исторический экскурс. Предполагается, что уже в средневековье в некоторых государствах было положено начало осуществлению монетарной политики, которая впоследствии легла в научную основу формулировки содержания количественной теории денег. Считается, что одним из основоположников науки макроэкономики является Д. Кейнс, уделявший большое внимание государственному регулированию экономики, формированию совокупного спроса, причинам безработицы и анализу уровня доходов потребителей. Кроме Д. Кейнса, в изучении данного вопроса принимали участие такие видные ученые, как М. Фридман, А. Шварц, Р. Лукас, Р. Барро и др.

Известно, что макроэкономика изучает развитие экономических процессов на государственном уровне, т. е. включает становление и развитие всех отраслей и секторов национального хозяйства, а именно:

- домашние хозяйства;
- фирмы;
- государственные учреждения.

С целью получения полного и достоверного результата анализа в макроэкономике применяются экономико-математические методы, охватывающие комплекс экономических явлений и событий, одновременно изучается уровень их влияния и воздействие на экономику в целом.

1.1. ВОЗНИКНОВЕНИЕ НАУКИ МАКРОЭКОНОМИКИ

Изучение любого курса или предмета всегда целесообразнее начинать с ознакомления с теоретическими и методологическими подходами; дисциплина "Макроэкономика" — не исключение. Теоретический аспект включает познание общих законов и закономерностей развития экономики стран. Так,

английский экономист А. Маршалл утверждает, что экономические законы — это выражение общественных тенденций, "обобщение, гласящее, что от членов какой-либо социальной группы при определенных условиях возможно ожидать определенного образа действий"¹. С помощью использования специальных методов и приемов можно полнее проанализировать экономические процессы и явления, происходящие в национальном хозяйстве.

Особое место в макроэкономическом курсе отводится практической стороне предмета: ведь теория без взаимосвязи с практикой не имеет под собой твердой почвы. Другими словами, научно-теоретические выводы и предположения без их апробации на практике не представляют какого-либо интереса. Вот почему необходимо ознакомиться с формированием макроэкономики в виде полноценного курса. Поэтому вернемся к истории становления макроэкономики как науки: Так, в XVIII-XIX вв. Д. Юмом было положено начало развитию монетаристского подхода к платежному балансу, заключающегося в анализе взаимосвязей денежной политики и международной торговли, который привел к созданию количественной теории денег².

Однако макроэкономика вплоть до XX в. не была признана как самостоятельная дисциплина. Для обработки и систематизации экономических явлений надо было создавать информационный банк данных, который начал стремительно развиваться при активной поддержке правительственных структур. Важным толчком к этому послужила I-я Мировая война, а также научное обоснование факта, что деловые циклы в экономике регулярно повторяются и содержат несколько фаз — пики, спады, кризисы и подъемы.

К концу 20-х — началу 30-х гг. многие развитые страны мира, такие, как Германия, Франция, Великобритания и США, переживали большой экономический кризис, впоследствии названный Великой депрессией. Данный катаклизм был вызван сокращением объема производства и высоким уровнем безработицы.

Урок Великой депрессии доказал несостоятельность прежних экономических методов и рыночных механизмов. Встал

¹ *Маршалл А.* Принципы политической экономии. В 3-х тт. Т. 1. М. 1983. С. 123.

² *См.: Сакс Д. Д., Ларрен Ф.* Макроэкономика. Глобальный подход. М.: Дело. 1996. С. 28.

вопрос необходимости поиска совершенно новых способов и приемов в борьбе с всеобщим кризисом 30-х гг. Эту теоретическую проблему в основном успешно решил британский ученый-экономист Джон Мейнард Кейнс, в 1936 г. написав знаменитый труд "Общая теория занятости, процента и денег", примененный на практике. Впоследствии Д. М. Кейнс стал лауреатом Нобелевской премии (посмертно) за обоснование идеи колебаний в экономике и, что очень существенно, им проанализирована макроэкономическая ситуация тех лет, высокий уровень безработицы и обоснована необходимость государственного вмешательства с помощью бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики.

На протяжении более чем двух десятилетий (вплоть до 70-х гг.) учение Д. М. Кейнса о государственном регулировании рыночной экономики оставалось одним из основных. К сожалению, в соответствии с циклическим развитием национального хозяйства, сменив стадию подъема, экономики промышленно развитых стран столкнулись с стагфляцией. В 70-х гг. она была вызвана нестабильностью функционирования рыночного хозяйства, выражавшаяся наличием высокой степени инфляции с одной стороны, а с другой — ростом уровня безработицы (более подробно эти вопросы нами рассматриваются далее).

Кейнсианцы не смогли разрешить эту проблему и предложить эффективные макроэкономические меры для стабилизации положения. Выход из создавшейся ситуации был найден одним из лучших американских ученых Милтоном Фридманом (лауреат Нобелевской премии 1976 г.). М. Фридман начал последовательно развивать свои идеи, посвященные "монетаризму" в книге, изданной в соавторстве с Анной Шварц "История монетаризма в США", где содержатся следующие основные научные выводы:

экономика в рыночных условиях представляется саморегулирующейся;

активная государственная политика является составной частью проблемы, а не ее решением;

отмечается стремление предпринимателей к капиталовложениям, новациям и риску;

ключом к устойчивой экономике должна быть стабильная, (а не переменная) денежная масса в обращении¹.

¹См.: Сакс Д. Д., Ларрен Ф. Указ. соч. С. 35.

Однако подобные утверждения не остановили ученых-экономистов — последователей неоклассической макроэкономики во главе с Робертом Лукасом (лауреат Нобелевской премии 1995 г.) из Чикагского университета и Роберта Барро из Гарвардского университета, других видных западных ученых. Например, в конце 70-х — середине 80-х гг. Р. Лукас и Р. Барро разработали концепцию "рациональных ожиданий", основанную на формировании потребительских ожиданий относительно будущих экономических событий "рациональным способом". Данная теория, в частности, предполагает, что:

население использует в своих интересах всю доступную информацию, включая новейшие данные;

в экономике существуют гибкие цены и заработная плата, учитывающие быстрое реагирование на изменение соотношения между спросом и предложением.

Одновременно ученые-экономисты всего мира предлагали иные пути в решении вопроса устойчивого развития экономики. Так, была выдвинута теория реального делового цикла, смыслом чего является следующее: объяснение экономических колебаний заложено не в сфере спроса, а в технологических шоках.

Последующая научная разработка Дж. Бьюкенена (лауреат Нобелевской премии 1986 г.) посвящалась теории общественного выбора. Последователи данной теории отрицают подход к государству как к единому органическому целому, но они и не рассматривают его как механизм, автоматически корректирующий недостатки рыночного процесса. Более того, существуют и другие течения. К примеру, "неокейнсианцы" стоят за активное государственное регулирование с целью стимулирования стабильности в секторах экономики.

Таким образом, следует сделать вывод, что макроэкономика — динамично развивающаяся наука, включающая немало дискуссионных аспектов, каждый из которых должен быть принят во внимание. Тем более, что экономике стран присущи свои особенности, и их надо принимать во внимание и учитывать при проведении экономического анализа.

1.2. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

Как улучшить благосостояние народа, что необходимо сделать для того, чтобы жилось лучше? На эти вопросы дает ответ наука макроэкономика. Она рассматривает функционирование экономики в совокупности, в целом, при этом исследуются такие проблемы, как:

совокупный спрос и совокупное предложение;
уровень безработицы и темпы инфляции;
бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политика;
экономический рост и научно-технический прогресс;
инвестиции и сбережения;
платежный баланс и обменные курсы и т. д.

Совокупный спрос и совокупное предложение (модель AD-AS) представляет основу для определения стратегии поведения домашних хозяйств, количества выпускаемой продукции, установления ценообразования, влияния государственного сектора на рынок.

Вопросы уровня безработицы и темпа инфляций представляются очень важными с позиции социально-экономического аспекта. Как увеличить занятость и снизить инфляцию? — вечные вопросы, возникающие в процессе проведения макроэкономического анализа.

Основными инструментами макроэкономики являются меры бюджетно-налоговой и денежно-кредитной сфер. Смысл этих политик заключается в стабилизации государственного бюджета и эффективности функционирования денежного рынка.

Роль инвестиций и сбережений трудно переоценить, так как от их привлечения и использования зависят как доходы населения, так и степень развития экономики государства в целом.

Состояние и структура платежного баланса имеет крайне важное значение в организации и развитии внешнеэкономической деятельности, в экономике страны.

Конечной целью всего макроэкономического анализа является экономический рост и возможность применения новейших достижений науки и техники в отраслях национальной экономики страны (научно-технический прогресс).

При этом необходимо учитывать, что при макроэкономическом исследовании все экономические показатели выражаются агрегировано (т. е. в совокупности или в обобщенном порядке). Таким образом, данный курс проводит анализ общих экономических закономерностей на уровне всего национального хозяйства, в то время как микроэкономика предусматривает исследование и поведение определенных фирм и свойственных им тенденций на локальном уровне (территории, отрасли).

Итак, главным смыслом макроэкономики служит определение условия рыночного равновесия, где достигается паритет между спросом и предложением товаров и услуг.

1.3. МАКРОЭКОНОМИКА И МЕТОДЫ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

В процессе проведения экономического анализа наука макроэкономика использует всю совокупность экономических явлений и процессов. Для получения наиболее достоверных результатов применяются методы экономико-математического моделирования (ЭММ). Их сущность сводится к описанию определенных экономических процессов с помощью математических уравнений, формул, выкладок и графического изображения. В пользу данного методологического подхода свидетельствуют следующие показатели:

- комплексный охват факторов;
- возможность получения результатов прогноза;
- выяснение влияния экономических переменных в соответствующих экономических условиях;
- возможность одновременного манипулирования большим количеством статистических данных для выявления оптимальных ответов и получения результатов;
- наличие специальных информационных программ и заданий, позволяющих избрать эффективные пути решения определенной проблемы;
- попытки проверки теоретических вопросов на основе моделирования какой-либо ситуации.

Целесообразно представить непосредственно сам процесс построения экономической модели. Вначале идет описательный характер конкретных экономических явлений, которые вводятся в модель. При этом в моделях применяются:

экзогенные переменные — явления, существующие независимо от любых факторов; они объективно функционируют до начала построения модели;

эндогенные переменные — это переменные, которые определяются непосредственно внутри модели в результате проведения анализа.

То есть модель объясняет, каким будет результат на уровне экзогенных переменных, если произойдут изменения в эндогенных переменных. После того, как с помощью компьютера и статистических данных в модель введена необходимая информация, имеется возможность получить результаты экономических расчетов. Причем, в силу того, что вычислительная техника располагает огромной памятью и большим банком данных, можно получать различные варианты математических расчетов с учетом влияния множества переменных. Появляется возможность сравнивать полученные выводы и, следовательно, выяв-

лять и формулировать определенные экономические тенденции и закономерности. В расчете, где теснее корреляция между экономическими переменными, и будет находиться более правильное решение.

В дальнейшем исходные данные, полученные на базе математических формул и компьютерной обработки, необходимо проверить на практике. Важно подчеркнуть, что экономико-математическое моделирование упрощает анализ, при этом возможно имитировать ситуации с помощью вычислительных машин. Одновременно уже на первой стадии можно отбросить ошибочные варианты и, таким образом, увеличить долю вероятности в получении наиболее эффективного решения. Можно утверждать, что моделирование ситуации не только экономит время и средства, но и позволяет в ближайшей перспективе прогнозировать события, основанные на научных прогнозах.

Математическое моделирование использует двухмерные и многомерные виды экономических моделей. В двухмерных моделях применяются только две переменные. Например, в модели "Конкурентный спрос на молоко" используется зависимость двух факторов — цены и дохода. Поэтому математическая запись сводится к формуле:

$$d_m = F(P_m, I), \quad (1)$$

где d_m — спрос клиентов;

F^m — функция;

P_m — цена;

I — доход потребителей.

Конечно, спрос на молоко зависит и от других факторов (сезонность, вкусовые качества молока, привычки людей), но они не имеют сколь-нибудь значительного воздействия. Это объясняется тем, что молоко относится к продуктам питания, т. е. спрос на эту группу товаров является неэластичным (не зависит от цены на товар).

Рассмотрим пример многомерной математической модели. Так, модель "Спрос на книги" зависит не только от цены и дохода. Есть и другие немаловажные факторы, к которым можно отнести уровень интеллекта населения, рекламу, количество издательств и т. д. С учетом всех этих факторов многомерная модель записывается в следующем виде:

$$F(i_1, i_2, \dots, i_k, \dots, i_m), \quad (2)$$

где i — вид фактора;

индекс $k = 1, \dots, m$ — порядковый номер фактора.

В целом с учетом вышеупомянутого методы экономико-математического моделирования существенно увеличивают достоверность полученных результатов и выводов, что позволяет рационально использовать ограниченные ресурсы страны и получить реальную картину экономического развития государства.

Вопросы для самоконтроля

1. Когда возникла наука макроэкономика?
2. Что изучает?
3. Какие проблемы стоят перед ней?
4. Какие переменные применяются в экономических моделях?
5. В чем заключается необходимость использования методов экономико-математического моделирования?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

В данной главе предпринят исторический экскурс, посвященный становлению науки макроэкономики как самостоятельной дисциплины. При этом авторы не исключают мысли о возможных спорных моментах, связанных с историческими событиями и не нашедших отражения в настоящем учебном пособии. Ведь до сих пор дискуссионным является вопрос — кто из ученых стоял на заре зарождения этой науки? Со временем, быть может, будут открыты новые имена, но одно бесспорно: макроэкономика как предмет сформировалась, и ее изучение с точки зрения развития экономических процессов, несомненно, представляется актуальным.

Бесспорна важность осмысления и исследования мирового опыта государственного регулирования рынка, который, вне всякого сомнения, оказывает влияние на процесс создания эффективных инструментов в области денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики.

Особая роль отводится экономико-математическому моделированию. Возможность одновременного охвата широкого спектра экономических событий позволяет получить достаточно полную картину происходящих событий, помочь осуществлению эффективной макроэкономической политики и, что еще более существенно — выработать комплекс защитных мер, предотвращающих негативные последствия.

Глава 2

ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Центральное место в макроэкономической теории, как известно, занимают статистические данные, в совокупности отражающие экономические результаты хозяйственной деятельности. Каждая дисциплина, в т. ч. и макроэкономика, располагает достаточно широким объемом специфических определений, которые необходимы для научного исследования поведения экономики вообще. К основным макроэкономическим показателям следует отнести:

валовый национальный продукт;
валовый внутренний продукт;
чистый национальный продукт;
национальный доход;
личный и располагаемый доход;
индекс потребительских цен и др.

Далее будут представлены расчеты экономических показателей, являющиеся основой для проведения экономического анализа. Добавим, что эти показатели — свидетельство общего экономического состояния государства, которые дают возможность формировать и претворять в жизнь меры по выравниванию сложившейся ситуации как в теории, так и в реальной практике.

К тому же на уровне макроэкономической дисциплины появляется возможность не только проводить измерения экономических показателей, но и анализировать создавшееся положение с помощью привлечения определенных способов и мер.

2.1. СПОСОБЫ ИСЧИСЛЕНИЯ ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА

Валовый национальный продукт (ВНП) — один из самых важных показателей макроэкономической теории: это рыночная стоимость товаров и услуг, произведенных с использованием внутренних ресурсов страны в течение определенного периода времени (за месяц, квартал, год). Отметим, что факторы производства могут принадлежать резидентам (гражданам) данной страны и при этом находиться не только на собственной территории, но и за рубежом.

В макроэкономике применяется несколько способов измерения ВНП, каждый из которых имеет свою специфику, однако при этом все равно полученные конечные результаты равны между собой. Они включает следующую классификацию:

**исчисление ВВП на основе расходов (закупок);
на базе добавленной стоимости;**

общая сумма всей доходной части факторов производства.

Различная учебная литература и методические пособия (Г. Мэнкью, Д. Сакс, С. Фишер, К. Макконелл) описывают два или три способа исчисления ВВП. Мы полагаем, что для более подробного анализа целесообразно рассматривать все перечисленные выше.

* Первый метод предусматривает сумму произведенной продукции для потребления домашними хозяйствами (это группа людей, которая ведет совместную семейную деятельность по приготовлению пищи, уборке квартиры, стирке белья и др. и имеет общий финансовый бюджет) — (С); государственными структурами (G), на инвестиционные вложения (I), на чистый экспорт (Nx). Таким образом, уравнение **ВВП по расходам** выглядит как:

$$\text{ВВП} = C + G + I + Nx \quad (2.1).$$

Рассмотрим подробнее переменные C, G, I, Nx.

C (consumption) — потребительские расходы домохозяйств на товары краткосрочного (продукты питания, носильная одежда, оплата коммунальных услуг) и длительного (бытовая техника, автомобили) пользования. Подчеркнем, что C не предполагает расходов на приобретение домов или покупку квартир.

G (government) — затраты правительства на содержание центрального аппарата управления, национальной армии, правоохранительных органов, местных властных структур (штат, область, край, район) и других государственных структур. Отметим, что трансфертные платежи (перераспределенные доходы в виде пенсий, пособий, стипендий) не включаются в G, так как они не связаны с движением товаров и услуг.

I (investment) — валовые инвестиции — это капиталовложения в основные производственные фонды, т. е. приобретение станков, оборудования или строительство зданий и сооружений. Можно также выразить I как поток продукции, направляемый на финансирование основного капитала. Однако, надо заметить, что определенная часть капитала ежегодно выбывает вследствие морального и физического износа (амортизация) в процессе эксплуатации. Следовательно, валовые инвестиции — это сумма амортизации и чистых инвестиций. Чистые инвестиции поступают или на расширение производства (дополнительная покупка новых технологических линий) или идут на прирост запасов.

Для того, чтобы лучше понять сущность валовых инвестиций, необходимо рассмотреть типы развития экономических систем. Так, различают:

- кризисную экономику;
- застойную (статичную) экономику;
- растущую экономику.

В кризисной экономике одних валовых инвестиций недостаточно, чтобы покрыть амортизацию, т. е. в этом случае речь не идет о приросте капитала, а решается другой вопрос: хотя бы попытаться поддержать работу имеющихся основных фондов.

В застойной экономике инвестиции полностью покрывают амортизацию, т. е. то, что произведено фирмами, направляется на восстановление и ремонт сооружений, механизмов, станков и оборудования.

Валовые инвестиции превышают амортизацию в случае развивающейся экономики, где основные фонды не только восстанавливаются, но и могут возобновляться (чистые инвестиции). Например, покупка новых машин, строительство заводов.

N_x (**net export**) — чистый экспорт — рассчитывается как разность экспортных и импортных операций. Если экспорт больше импорта, то N_x записывается с положительным знаком "+" и, наоборот, если импорт больше экспорта, то N_x записывается с отрицательным знаком "-". Другими словами, страна больше вывозит (экспортирует) в той ситуации, если есть высокий спрос на ее продукцию у зарубежных государств.

* Метод, основанный на **добавленной стоимости**, учитывает объем продаж за минусом издержек и затрат, добавленных на каждой стадии производства. Этот метод содержит особенность, которая состоит в том, что при измерении объема производства требуется избежать двойного счета. Так, в ВВП включается стоимость готовых товаров — книг, телевизоров, швейных машин и т. д. Чтобы исключить возможность повторного счета, в ВВП не включается стоимость бумаги, микросхем, иглолок и других комплектующих материалов, уже учтенных ранее. Поэтому в экономике вся выпущенная продукция подразделяется на промежуточную и конечную.

Промежуточная продукция — это продукция, являющаяся составной частью стадий производства, которая в дальнейшем может использоваться для обработки или переработки. Конечные товары или услуги — это те, которые приобретаются в готовом, законченном виде и не могут использоваться для промежуточного потребления.

Пример исчисления ВВП по методу добавленной стоимости содержится в данных табл. 2.1:

Таблица 2.1

РАСЧЕТ ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА ПО ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

№ стадии	Стадия производства	Сумма, \$	Добавленная стоимость	Сумма, \$
1	Приобретение шерсти и хлопка	10	(10-0)	10
2	Переработка в нити	15	(15-10)	5
3	Выработка ткани	20	(20-15)	5
4	Раскрой ткани	25	(25-20)	5
5	Пошив платья	30	(30-25)	5
	Общая стоимость	100		
	Добавленная стоимость			30

Таким образом, общая стоимость платья с учетом всех промежуточных стадий, необходимых для его изготовления, равна \$100. При этом необходимо иметь в виду, что такая запись искусственно увеличивает ВВП, так как имеет место повторный учет. Более того, такой рост ВВП искажает действительное положение вещей из-за того, что на самом деле было сшито платье стоимостью не \$100, а всего \$30, т. е. учитывается только сумма, добавленная конкретно на каждой отдельной стадии производства за вычетом всех вместе взятых косвенных затрат. Приведенный пример наглядно доказывает, что исчисление ВВП должно включать только сумму конечных изделий.

* Последний метод расчета ВВП базируется на **совокупности всех видов доходов** в экономике, плюс стоимость износа основного капитала и косвенных налогов. Этот метод содержит:

- заработную плату и премии;
- доходы собственников некорпоративных предприятий, малых торговых фирм и т. п.;
- рентные доходы, полученные владельцами недвижимости, включая условно начисленную арендную плату, которую они "платят" сами себе;
- прибыль корпораций, остающаяся в их распоряжении после выплат сотрудникам;
- чистый процент — сумма процентных платежей фирм данной страны, за вычетом суммы полученных процентов плюс

сумма процентных поступлений от экономических агентов других зарубежных стран. Существуют два основных дохода: 1) доход от использования труда; 2) доход на собственность. Первый вид составляет наибольшую часть в структуре всех доходов (например, зарплата и доходы собственников предприятий, полученные в виде вознаграждения за труд).

Все указанные методы выражаются, как правило, в общей единице измерения — денежной форме, т. е. в национальной валюте страны. Мы уже говорили о том, что ВВП учитывает стоимость конечных товаров по определенным рыночным ценам, однако добавим, что в экономике также имеют место сделки, не учитываемые в ВВП по причине невозможности установления их цены (к примеру, если семьи не отдадут белье в стирку, а самостоятельно его стирают или если домохозяйства не ходят обедать в кафе и рестораны, а собственноручно занимаются дома приготовлением пищи).

Кроме этого, ВВП рассчитывается также на душу населения, т. е. выясняется стоимость произведенной продукции на одного человека. Для этого необходимо разделить ВВП за определенный год на количество населения этого года. Например, предположим, что если ВВП страны в 1997 г. составляет \$1000, а численность населения 100 человек, то ВВП на душу населения будет равен \$10. Значит, ВВП на душу населения содержит информацию о степени благополучия населения и уровне развития страны.

2.2. РЕАЛЬНЫЙ И НОМИНАЛЬНЫЙ ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ. ДЕФЛЯТОР ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА

При проведении сравнительного анализа в макроэкономике используются разные периоды времени, объемы производства и уровень цен. Подчеркнем, что очень важно уметь проводить эффективную оценку не только с учетом физических величин, но и на стоимостной основе (в денежной форме). Целесообразно считать, что экономический рост может быть связан исключительно с увеличением цен (инфляцией), а не наращиванием объема произведенной продукции. Если не учитывать таких различий, то можно прийти к ошибочному выводу, что отрицательно скажется на развитии национального хозяйства. Для детальной оценки экономической ситуации используется такие показатели, как номинальный и реальный ВВП.

Номинальный ВВП — стоимость товаров и услуг, измеренные в ценах текущего периода (квартал, год). Реальный ВВП —

стоимость объема производства, измеренная в постоянных ценах базисного периода. В табл. 2.2 приведен пример по исчислению реального и номинального ВВП. Здесь базисным годом является 1992 г., а текущим — 1997 г. То есть реальный ВВП будет рассчитываться на уровне цен 1992 г., а номинальный ВВП — на уровне цен 1997 г.

Таблица 2.2

**РАСЧЕТ РЕАЛЬНОГО И НОМИНАЛЬНОГО ВАЛОВОГО
НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА**

Наименование продукции	Выпуск продукции, шт.		Цена за шт., в \$		Стоимость продукции в текущих ценах		Стоимость продукции в ценах 1992 г.	
	1992	1997	1992	1997	1992	1997	1992	1997
Мука	10	20	2	4	20	80	20	40
Картофель	5	10	1	3	5	30	5	10
Мясо	15	20	3	5	45	100	45	60
Масло	10	20	2	4	20	80	20	40
Номинальный ВВП						90		150
Реальный ВВП			90		290			

Как видно из таблицы 2.2, номинальный ВВП больше реального в абсолютном значении. Но здесь речь идет о росте цен и о росте объема продукции. Поэтому, если измерить выпуск продукции 1997 г. в ценах 1992 г., то рост составит всего 150, а не \$290 (за счет инфляции). Следовательно, можно сделать такой вывод — реальный ВВП является более точным показателем состояния экономики страны, чем номинальный ВВП.

Чтобы выразить различие между номинальным и реальным ВВП, воспользуемся другими статистическими показателями — дефлятором ВВП (дефлятор цен). Дефлятор ВВП — это отношение номинального ВВП к реальному ВВП, или:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{реальный ВВП}} \quad (2.2).$$

Дефлятор ВВП выражается в виде индекса, что означает умножение дроби на 100 %.

Рассчитаем дефлятор ВВП на основе данных табл. 2.2. Дефлятор ВВП 1997 г. = $(290 : 150) \times 100 = 193,3$. Соответственно, цены поднялись между 1992 г. и 1997 г. на 93,3% или 193,3% —

100%. Так, цены на муку, картофель и масло выросли за 5 лет (1992-1997 гг.) на 100%, а цены на мясо — всего лишь на 33%. Тогда, основываясь на расчете дефлятора ВВП, цены в среднем выросли на 93,3 %. Другими словами, можно констатировать, что дефлятор ВВП фиксирует изменения цен на среднем уровне.

Таким образом, номинальный ВВП характеризует стоимостную оценку выпуска продукции; реальный ВВП показывает объем продукции, измеренный в ценах базисного периода, дефлятор ВВП рассматривает изменение цены единицы продукции в отчетном по отношению к базисному периоду.

2.3. ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

Это другой важный статистический показатель, оценивающий объем произведенной продукции на территории данной страны. Причем, следует заметить, что производственные факторы могут принадлежать резидентам и нерезидентам этой страны. Таким образом, ВВП включает доход, независимо от того, находятся факторы производства в собственности данной страны или принадлежат государствам.

В принципе расчет ВВП осуществляется теми же способами, как и ВВП. Но все же между ВВП и ВВП есть определенные различия. К примеру, резидент (гражданин) Турции владеет фирмой, расположенной на территории США. Тогда получаемый им доход от производства продукции включается в состав американского ВВП, так как факторы производства находятся на территории США. Однако, следует иметь в виду, что объем этого дохода не входит в состав ВВП Америки потому, что владелец фабрики является турецким гражданином.

Разница между показателями — ВВП и ВВП в экономике любой страны не одинакова. Так, если ВВП и ВВП почти равны между собой, то это связано с тем, что доходы, полученные за границей, низкие, либо их объем равен сумме, получаемой иностранцами внутри данной страны. И наоборот, абсолютно величины ВВП и ВВП могут быть идеально равными между собой только в модели закрытой экономики, где отсутствуют внешняя торговля и внешнеэкономическое деятельность. Но так как практически все страны мира занимаются экспортно-импортными операциями, то на деле показатели ВВП и ВВП все же существенно отличаются друг от друга в той или иной степени (в зависимости от уровня экономического развития).

2.4. ДРУГИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

В макроэкономике, кроме ВВП и ВВП, используются другие статистические показатели. Один из них — чистый национальный продукт (ЧНП) — представляет ВВП минус амортизационные отчисления, или износ основного капитала. В результате задействования в производственном процессе здания, сооружения, станки изнашиваются, поэтому для их восстановления требуется постоянное вливание капитала. Вследствие этого ЧНП — это показатель, характеризующий именно действительный или чистый результат хозяйственной деятельности отраслей национальной экономики.

Далее, чтобы вывести другой макроэкономический показатель — национальный доход — требуется из ЧНП вычесть косвенные налоги на бизнес. К таким налогам причисляют сумму акцизов и налогов на продажи. Следовательно, национальный доход (НД) — это совокупный доход в экономике, получаемый владельцами факторов производства. Например, 1 литр молока в магазине стоит 35 тенге, а 10 тенге — это налоговые выплаты. Получается, что владельцы магазина получают в виде доходов только 25 тенге.

На основе определенных корректировок из национального дохода можно вывести личный доход, который равен:

минус (-) прибыль корпораций, взносы на социальное страхование, чистый процент;

плюс (+) дивиденды, государственные трансфертные платежи, личный доход в виде процентов.

В результате налоговых выплат государству не вся величина НД доходит в распоряжение домохозяйств, поэтому личный располагаемый доход — это доход, доступный для непосредственных расходов семей. То есть личный располагаемый доход = личные доходы — личные налоговые и неналоговые платежи.

В свою очередь, личный располагаемый доход подразделяется на потребление и сбережение. Если доходы населения постоянны, то большая их доля расходуется на текущие затраты, такие, как оплата жилья, покупка продуктов питания и необходимой одежды, а оставшаяся небольшая часть доходов вкладывается в банковские учреждения. Но если доходы склонны к увеличению, то их доля, затрачиваемая на текущие затраты, фиксируется на определенном уровне, а сберегательная доля растет. Значит, потребление складывается из расходов домашних хозяйств на покупку товаров и услуг, а личные сбережения — это та часть дохода, которая направляется семьями на накопления.

Пример. Допустим, семья Джексона располагает суммарными месячными доходами \$10 000, состоящими из зарплаты и доходов от акций и облигаций. Потребительские расходы на текущие нужды семьи составляют \$7000, тогда \$3000 (\$10 000 — \$7 000) откладываются в банк на депозит, т. е. включается в сумму личных сбережений.

Уже упоминалось, что доходы семей могут изменяться — увеличиваться или уменьшаться. Если доходы населения уменьшаются, то общая величина личных сбережений будет неуклонно падать, что, в конце концов, отразится на снижении уровня национальных сбережений, а, следовательно, и на уменьшении внутренних инвестиций в национальную экономику. Если потребительские доходы растут, то, соответственно, увеличатся и расходы домохозяйств и доля их личных сбережений. Следовательно, можно сделать заключение, что на уровне макроэкономики стоит важная задача стимулирования и способствования подъема доходов населения.

Следует также отметить, что существует закон Энгеля, смысл которого сводится к положению: с увеличением дохода его доля, расходуемая на товары первой необходимости, постепенно уменьшается, в то время как доля расходов на предметы роскоши увеличивается. Но нужно иметь в виду — данный закон может выполняться только в двух случаях:

сначала потребители насыщаются исключительно товарами первой необходимости;

необходимость увеличения роста потребительских доходов.

Данное положение можно проиллюстрировать с помощью графика 2.1:

График 2.1



Из данных графика видно, что с увеличением располагаемого дохода ($Y-T$) растет и объем потребления (C). Налицо прямая или положительная зависимость: $\uparrow(Y - T) \rightarrow \uparrow(C)$.

Предприятиями, учреждениями и организациями в национальной экономике создается множество товаров и услуг, которые реализуются по установленным ценам. Поэтому важной задачей в курсе предмета "Макроэкономика" является определить — как общий уровень цен влияет на динамику ВВП? Для решения этой задачи построим индекс цен (P_{ct}), соответствующий средневзвешенной величине всех цен на произведенную продукцию для времени (t):

$$P_{ct} = W_1 (P_{1t} \backslash P_{10}) + W_2 (P_{2t} \backslash P_{20}) + W_3 (P_{3t} \backslash P_{30}) + \dots + W_n (P_{nt} \backslash P_{n0}), \quad (2.3)^1$$

где $W_1, W_2, W_3 \dots W_n$ — веса, отражающие степень важности цен;

$P_{10}, P_{20}, P_{30}, \dots P_{n0}$ — цены товаров в базовом году, номер которого принят за 0.

Такой индекс цен принято называть индексом потребительских цен, или индексом Ласпейреса. По-другому этот же индекс можно выразить как:

$$\frac{P^1}{P^0} = \frac{P^1 \sum_{i=1}^n \bar{P}_i^0 Q_i^0}{P^0 \sum_{i=1}^n \bar{P}_i^0 Q_i^0} = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^1 Q_i^0}{\sum_{i=1}^n P_i^0 Q_i^0} \quad (2.4)^2,$$

где P^1 — цены текущего периода;

P^0 — цены базового периода;

n — блага;

Q — количество благ.

Пример. Предположим, потребляются такие виды товаров, как хлеб, яблоки и мыло.

Товары	Кол-во	Цены в 1990 г., в долл.	Цены в 1997 г., в долл.
Хлеб	5	2	3
Яблоки	10	1	2
Мыло	5	2	3

¹ См.: Сакс Д., Ларрен Ф. Указ. соч. С. 51.

² См.: Гальперин В., М. и др. Макроэкономика. Санкт-Петербургский государственный ун-т экономики и финансов. 1997. С. 24.

Необходимо рассчитать индекс потребительских цен (ИПЦ).

$$\text{ИПЦ} = \frac{(3 \times 5) + (2 \times 10) + (3 \times 5)}{(2 \times 5) + (1 \times 10) + (2 \times 5)} = \frac{15 + 20 + 15}{10 + 10 + 10} = 1,67.$$

Подчеркнем, что индекс Ласпейреса использует неизменный набор потребительской корзины, а это значит, что ИПЦ = 1,67 показывает, во сколько раз увеличились цены в текущем году по сравнению с базисным периодом времени (т. е. в среднем на 67 %).

Отметим, что в набор потребительской корзины включают товары и услуги, наиболее часто употребляемые населением определенной страны. Конечно, набор потребительской корзины промышленно развитых стран существенно отличается от соответствующего набора в слаборазвитых странах. Речь идет об уровне доходов и благосостоянии населения конкретной страны.

Иногда ИПЦ путают с дефлятором ВВП, поэтому остановимся на их основных различиях. Дефлятор ВВП включает цены всех товаров и услуг, производимых в стране, а ИПЦ отражает только цены товаров и услуг на уровне потребительской корзины. Второе различие заключается в том, что дефлятор ВВП учитывает объем продукции, производимой в данной стране, в то время как ИПЦ включает также товары, произведенные за пределами страны. И последнее. Индекс потребительских цен исчисляется на базе цен товаров и услуг, имеющих фиксированную величину, а при расчете дефлятора ВВП используются переменные величины, так как в разные годы объем ВВП может или снижаться, или расти.

Итак, выше были представлены важные макроэкономические показатели, такие, как ВВП, ВВП, дефлятор ВВП, индекс потребительских цен, ЧНП, НДС, ЛД и располагаемый доход.

Вопросы для самоконтроля

1. Перечислите основные макроэкономические показатели и раскройте их сущность.
2. Что представляют собой способы исчисления ВВП?
3. Какая разница между двойным счетом и добавленной стоимостью?
4. Охарактеризуйте ВВП.
5. Приведите расчеты реального и номинального ВВП.
6. В чем различия дефлятора ВВП от ИПЦ?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

В данной главе рассмотрены расчеты макроэкономических показателей, объединенных в систему национальных счетов (СНС). Изучение показателей дает возможность объективно оценивать состояние национального хозяйства. Было выявлено, что существует разница между номинальными и реальными данным, которые могут отличаться не только в абсолютных выражениях, но и в фактическом производстве товаров и услуг или росте цен. Для успешного усвоения учебного материала были предложены практические примеры и задачи, позволяющие провести апробацию теоретико-методологической базы этого курса.

На основе исчисления статистических показателей можно проследить динамику состояния отраслей экономики в целом и, что очень важно, определить способы и пути по более эффективному их использованию. Следует заметить, что, к примеру, измерение ИПЦ оказывает существенное влияние на механизм формирования социальных программ, где минимальный и средний уровень заработной платы служит главным ориентиром при установлении размера индексации доходов населения и определения их общего благосостояния.

Таким образом, мы описали основные макроэкономические показатели и доказали, что без их понимания невозможно изучить и усвоить макроэкономическую теорию. Тем более, что в дальнейшем в последующих главах мы постоянно будем возвращаться к ним, так как весь экономический анализ будет строиться на их основе.

Глава 3 СОВОКУПНЫЕ СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Характерной особенностью современной макроэкономики является тот факт, что в ней присутствуют множество противоположных научных течений. Но все ученые единодушны в том, что любая экономика подвержена колебаниям. В связи с этим одна из серьезных задач макроэкономики заключается в определении, как и почему колебания влияют на уровень ВНП. В этой связи мы проанализируем совокупный спрос и совокупные предложения, определяющие потенциальный уровень выпуска продукции. Отметим попутно, что модели совокупного спроса и совокупного предложения зародились относительно

недавно — в 30-е гг. текущего столетия. Так как экономические процессы являются динамичными, то и поныне продолжают проводиться исследования в этих областях.

Наша задача — определить, как совокупный спрос и совокупное предложение функционируют в закрытой экономике (модель открытой экономики изучается в главе 6-й), когда государство рассчитывает только на свои собственные природные ресурсы и потенциальные возможности, которые являются к тому же ограниченными.

Заметим, что агрегированные показатели спроса и предложения имеют отличительные черты в краткосрочном и долгосрочном периодах. Мы уже указывали наличие постоянных и переменных факторов в течение короткого периода времени, а в течение длительного периода — исключительно переменных факторов производства. В зависимости от временного промежутка данным показателям присущ тот или иной наклон кривых AD и AS.

3.1. СОВОКУПНЫЙ СПРОС

Впервые модель совокупного спроса (AD), изучаемая по сей день, была разработана в 30-е гг. Джоном Кейнсом на основе исследований причин безработицы и спада производства (Великая депрессия), а также необходимости государственного вмешательства. Кроме того, на современном этапе предусматривается проведение анализа всевозможных причин инфляции.

Совокупный спрос — это модель, описывающая связь между объемом производства и общим уровнем цен, товаров и услуг, на которые предъявляется спрос. Согласно системе национальных счетов (СНС), спрос на товары и услуги предъявляется с четырех сторон — потребление (С), инвестиции (I), государства (G) и чистый экспорт (Nx). Отметим, что существует закрытая и открытая экономики.

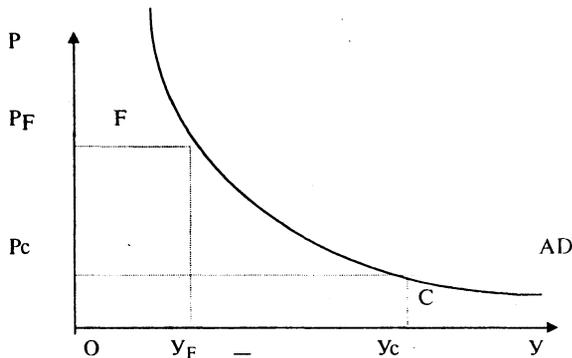
Прежде рассмотрим функционирование закрытой экономики, которая не предполагает внешнеэкономической деятельности и рассчитывает на внутренние возможности. То есть совокупный спрос выражается как спрос со стороны резидентов страны на общее количество товаров и услуг (включает сумму потребления, инвестиций и государственных закупок). Следовательно, уравнение AD в закрытой экономике описывается как:

$$AD = C + I + G \quad (3.1).$$

Уравнение 3.1 можно изобразить графическим способом в виде кривой AD (см. график 3.1). Наклон кривой AD имеет отрицательную или обратную зависимость по следующим причинам. Допустим, что в экономике начиналась инфляция (рост цен). При увеличении цен (P) спрос на продукцию (Y) будет уменьшаться, что соответствует такому положению: $\uparrow P \downarrow Y$. Например, возьмем точку C на кривой AD, соответствующую уровню цен P_c и объему производства Y_c . Если цены начали расти от P_c к P_F , то соответственно спрос на продукцию снизится с Y_c до Y_F в точке F на кривой совокупного спроса. Таким образом, если цены растут, то спрос на товары и услуги падает. И наоборот, если цены снижаются, то совокупный спрос на такую продукцию увеличивается.

График 3.1

Кривая совокупного спроса



Заметим, что в закрытой экономике спрос потребителей, фирм и правительства зависит от уровня дохода, стоимости (факторов производства и будущих ожиданий). Выясним более подробно, каким образом формируется спрос потребителей, фирм и производства. Потребительский спрос целиком зависит от располагаемого дохода ($Y-T$), потому что чем выше располагаемый доход, тем больше объем потребления, т. е.:

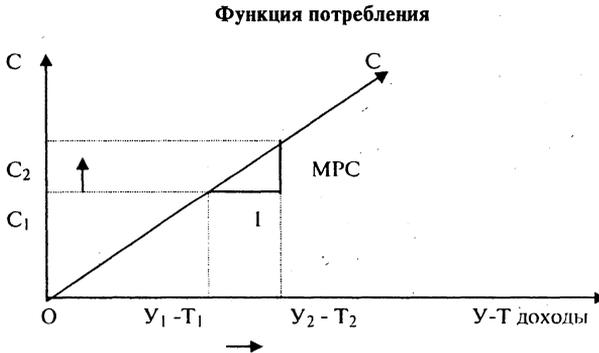
$$C = C(Y-T) \quad (3.2).$$

Функция потребления (график 3.2) определяет планируемый уровень потребительских расходов с учетом размеров личного располагаемого дохода. Если исследовать долю прироста дохода, на которую растет потребление, то получим показатель предельной склонности к потреблению (MPC). Как правило, MPC

располагается в интервале $[0; 1]$, а это подразумевает весь доход $= 100\%$. Это значит, что если тратится 85% дохода, то $MPC = 0,85$, а остальные 15% представляют предельную склонность к сбережению (MPS), т. е. она равна $= 0,15$. Если сложить MPC и MPS , то $0,85 + 0,15 = 1$ или то же самое, что потребительский доход равен 100%.

Поэтому функцию потребления можно записать как: $C = 0,85y$, где y — доходы; функция сбережения тогда равна: $S = 0,15y$ (сколько идет на потребление и сбережение).

График 3.2

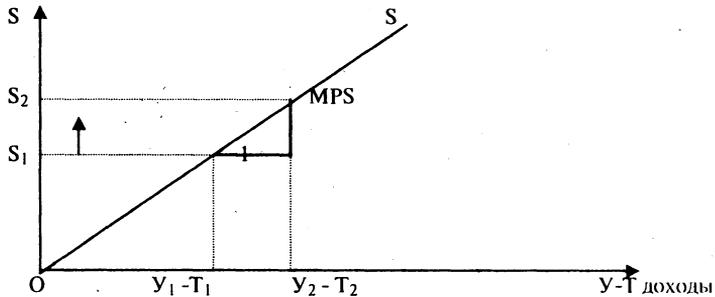


Что же показывает инвестиционный спрос? Он прежде всего выражает способность предприятий и фирм к расширению основного и товарного капиталов. Совокупный спрос со стороны фирм напрямую зависит от состояния экономики. В случае, когда развитие экономики находится на подъеме, то ВВП растет, а, значит, растут и доходы, а это, в свою очередь, расширяет инвестиционный спрос и стимулирует фирмы к увеличению предложения различных товаров и услуг, так как необходимо полностью насытить спрос потребителей.

Если же экономика находится в фазе спада, то фирмы вынуждены занимать выжидательную позицию из-за снижения потребительских доходов. Более того, от степени дохода зависит и уровень сбережений (график 3.3). Функция сбережений показывает часть дохода домохозяйств, откладываемую в виде накоплений. При этом чем выше уровень дохода, тем большая часть денег сберегается. Предельную склонность к сбережениям можно выразить так (напомним, что I — это весь доход):

$$MPS = 1 - MPC \quad (3.3).$$

Функция сбережений



Последняя переменная совокупного спроса в закрытой экономике — спрос со стороны государства. Главная задача государства — финансирование приоритетных отраслей экономики (в каждой стране они определяются, исходя из специфики развития национальной экономики), например, сельское хозяйство, угольная и легкая промышленность, а также армия, правоохранительные органы, здравоохранение, образование, непосредственно сам управленческий аппарат; для их поддержания в госбюджете предусматриваются статьи расхода.

В основном спрос правительства определяется государственными планами и программами, которые в большинстве случаев направлены на стабильное и динамичное развитие национальной экономики, а, следовательно, и на поддержание совокупного спроса на высоком уровне. Забегая вперед, отметим, в открытой экономике совокупный спрос включает спрос не только потребления, инвестиций, правительства, но и чистый экспорт. Можно сказать, что речь идет о внешней торговле или ввозе и вывозе продукции. Следовательно, страна торгует излишками товаров внутреннего производства и покупает продукцию, которую или не производит, или производит в недостаточном количестве. Значит, и в модели открытой экономики кривая совокупного спроса направлена вниз. Заметим, что если происходит рост внутренних цен на отечественные товары по отношению к зарубежным, то потребительский спрос будет направлен в сторону, где цены будут ниже, что означает увеличение импортных операций.

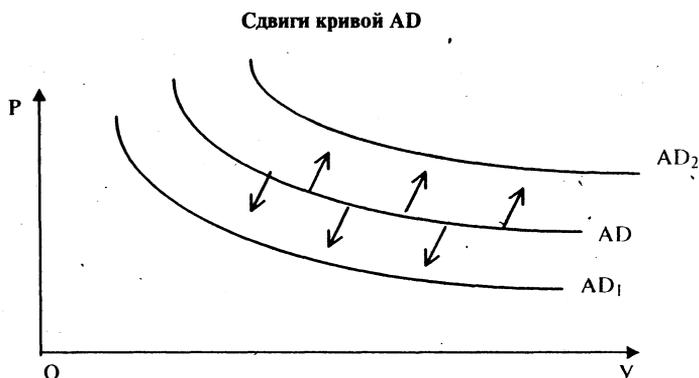
3.2. СДВИГИ КРИВОЙ СОВОКУПНОГО СПРОСА

Изменение различных факторов влияет на смещение кривой совокупного спроса то влево, то вправо.

Пример. Кривая AD сдвигается вправо до кривой AD_2 (график 3.4) в случае, если центральный банк страны, контролирующей денежное предложение, увеличивает объем денежной массы. Далее рост предложения денег стимулирует инвестиционный спрос со стороны фирм, каждая из которых, в свою очередь, наращивают объемы производства по сравнению с первоначальным.

Если экономика какой-либо страны испытывает кризис, то кривая AD смещается влево и вниз до кривой AD_1 (график 3.4):

График 3.4



Спаду в экономике сопутствуют снижение объемов производимой продукции и доходов, а, следовательно, домохозяйства уменьшают совокупный спрос на товары. Заметим, что важную роль в формировании совокупного спроса призвано играть государство. Впервые эту роль оценил Д. Кейнс в конце 20-х — начале 30-х гг. этого столетия. Действительно, государство посредством влияния на потребительские доходы, инвестиционные ресурсы и внешнеэкономические связи может эффективно регулировать совокупный спрос.

Важно иметь в виду, что поддержка социально уязвимого слоя населения в основном может обеспечиваться только государством с помощью выплат пособий по безработице, материальных компенсаций, всевозможных дотаций и др., которые, в свою очередь, могут повлиять на уровень совокупного спроса.

Так, если правительство вводит закон о минимальной зарплате, то тем самым обеспечивается хотя бы какой-то прожиточный минимум, обеспечивающий потребление необходимого набора продуктов питания. Другими словами, спрос покупателей на данные товары, несмотря на не лучшее состояние экономики, останется практически на постоянном уровне. Поэтому роль государственного вмешательства в модели AD трудно переоценить.

3.3. СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

В предыдущем разделе мы исследовали кривую совокупного спроса и отметили, что чем выше доходы, тем больше увеличивается спрос. Заметим, однако, что спрос не может постоянно расти, так как любая экономика обладает ограниченными ресурсами, а, следовательно, выпуск продукции имеет определенные пределы. Скорее всего, при постоянно увеличивающемся совокупном спросе, когда объемы производства уже не могут расти, поднимаются цены и, следовательно, спрос пойдет на убыль. Речь уже идет о наличии инфляции в такой экономике. Значит, чтобы не допустить подобной ситуации, необходимо проанализировать потенциальные возможности стран; с этой целью подробнее рассмотрим совокупное предложение.

Из курса микроэкономики известно, что предприятия и фирмы с помощью факторов производства занимаются выпуском товаров и услуг. На основе использованных издержек производства они устанавливают цены. Как правило, чтобы максимизировать прибыль, а также в случае выпуска конкурентоспособной продукции цена равняется средним издержкам (АС).

Совокупное предложение — AS показывает общий объем продукции на рынке при каждом данном уровне цен. На зависимость объема производства и уровня цен большое влияние оказывают временные промежутки — краткосрочный и долгосрочный периоды. Сущность краткосрочного периода определяется наличием фиксированных цен на товары и услуги, а в долгосрочном периоде цены склонны изменяться, что, в свою очередь, изменяет совокупный спрос и совокупное предложение.

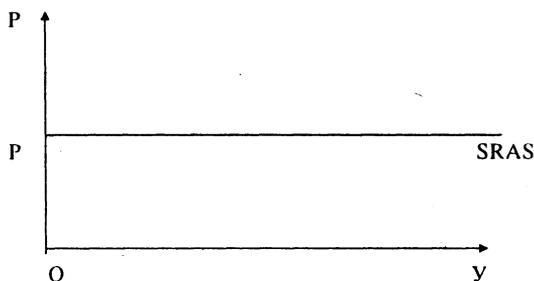
Краткосрочный период и совокупное предложение. Для производства продукции фирмы используют основные факторы производства — труд (L) и капитал (K). В краткосрочном периоде труд представляет переменную величину, а капитал — постоянную, т. е. в пределах краткого периода времени одни

факторы производства являются постоянными и их использование нельзя изменить, и поэтому производители платят за станки и машины, несмотря на их фактическое использование. Фирмы, имея постоянную величину капитала, не могут выйти за пределы данной мощности, но увеличить объем выпускаемой продукции они могут за счет дополнительного использования трудовых ресурсов.

Следовательно, в краткосрочном периоде времени кривая совокупного предложения представлена горизонтальной линией (график 3.5), характеризующей невозможность изменения капитала. Совокупное предложение в краткосрочном периоде обозначается как SRAS.

График 3.5

Кривая совокупного предложения в краткосрочном периоде

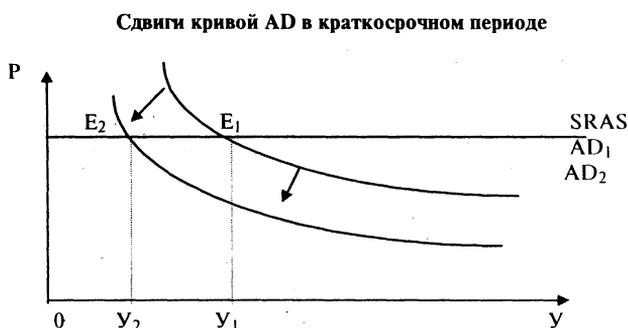


Пример. Предположим, что на каком-то заводе есть 5 производственных комнат и 100 станков. За короткий промежуток времени заводу необходимо увеличить производство продукции. Так как постоянный капитал не может изменяться, то завод будет работать целые сутки, т. е. в 3 смены (3 x 8 час. = 24 часа). Для этого необходимо будет нанять дополнительное количество работников — значит увеличить объем производства. В этом случае соотношение применяемого труда к капиталу также увеличивается (здесь надо учитывать, что количество предложения трудовых ресурсов находится всегда в избытке независимо от промежутка времени).

Совокупное предложение в краткосрочном периоде времени рассматривал и Д. Кейнс. Он отмечал, что в том случае, когда номинальная зарплата является фиксированной величиной, то кривая SRAS — горизонтальная прямая на уровне $P = W/A$, где W — номинальная зарплата, а A — постоянная величина предельного продукта труда.

Поскольку номинальная зарплата — константа, то и уровень цен постоянный, тогда объем выпускаемой продукции зависит от изменений совокупного спроса. Например, в коротком промежутке времени первоначально совокупный спрос составлял AD_1 и точка равновесия соответственно E_1 , а выпуск — Y_1 . Допустим, что совокупный спрос уменьшился и сдвинулся влево до AD_2 и равновесной точки E_2 , значит, выпуск соответствует Y_2 (график 3.6):

График 3.6



Следовательно, в связи с изменениями совокупного спроса падает и объем продукции.

Таким образом, в краткосрочном периоде кривая совокупного предложения представлена горизонтальной прямой, а изменения величины совокупного спроса влияют на выпуск продукции.

Долгосрочный период и совокупное предложение. На уровне длительного периода времени фирмы имеют возможность расширять или сокращать свои производственные мощности. В этом периоде все факторы производства представляются переменными потому, что у фирм есть достаточно много времени для изменения и капитала, и труда (труд можно изменить и в краткосрочном плане). Значит, в долгосрочном плане фирмы контролируют объемы производства и издержки, при этом последовательно влияя на размеры и количество самих предприятий.

В общем виде кривая совокупного предложения направлена вверх (график 3.7). Это связано со следующим положением: по мере роста уровня цен (P) реальная зарплата сокращается, а желательные уровни затрат труда и предложения выпуска растут. Предположим (график 3.7), что P_2 — это уровень цен,



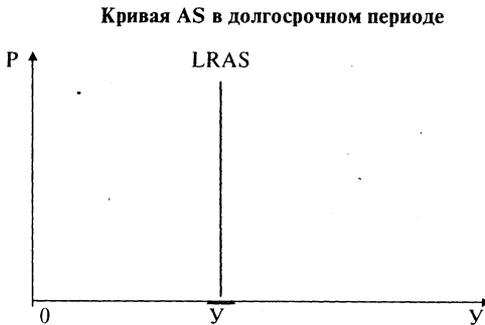
при котором зарплата находится на уровне полной занятости ($W_2 = (W/P_2)$). Отсюда объем продукции, соответствующий P_2 , равен Y_2 . При $P_1 < P_2$ реальная зарплата больше равновесного уровня ($(W/P)_1 > W_2$), а объем выпуска $Y_1 < Y_2$.

Далее исследуем развитие экономики с позиции классического подхода в долгосрочном плане. В соответствии с этим подходом объем выпуска не зависит от общего уровня цен, и, таким образом:

$$y = \bar{F}(\bar{K}, \bar{L}) = \bar{Y} \quad (3.4).$$

Следовательно, можно сделать вывод о том, что в крайнем классическом виде кривая совокупного предложения в долгосрочном периоде (LRAS) представлена вертикальной прямой (график 3.8).

Так как объем производства в долгосрочном временном промежутке зафиксирован, возникает вопрос: могут ли изменения совокупного спроса повлиять на уровень цен?

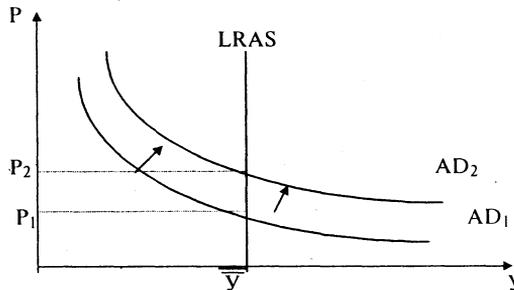


Пример. Допустим, что у домашних хозяйств увеличились доходы. В начале совокупный спрос был на уровне AD_1 , в результате роста потребительских доходов он вырос до AD_2 , так что уровень цен сместился с P_1 до P_2 . Такую ситуацию иногда называют инфляцией спроса (график 3.9). Что же произошло на самом деле? В долгосрочном периоде факторы производства тоже имеют ограниченные ресурсы (это земля, труд, капитал, — более того, они являются редкими и трудновосполнимыми) т. е. не могут постоянно увеличиваться, поэтому на возросший совокупный спрос фирмы скорее всего отреагируют поднятием цен, чтобы хоть как-то стабилизировать ситуацию.

Итак, можно сделать заключение: в долгосрочном периоде кривая совокупного предложения представлена вертикально, при этом изменения совокупного спроса могут влиять только на общий уровень цен, но не на объем выпускаемой продукции.

График 3.9

Сдвиг кривой AD в долгосрочном периоде



3.4. ДОЛГОСРОЧНОЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ

Вообще равновесие предполагает соответствие между имеющимися ресурсами и возникающими потребностями. Одним из важных рычагов, обеспечивающих равновесие, является ценовой механизм. В макроэкономике равновесие устанавливается на уровне всей национальной экономики с учетом согласования агрегированного спроса и агрегированного предложения. Отметим, что на макроуровне принято различать общее и частичное равновесие. Так, частичное равновесие выражает количественное равенство двух связанных величин (например, частичное равновесие между денежным и товарным предложениями, спросом на труд и предложением труда, ресурсами и потреблением и т. п.).

Общее равновесие характеризует балансирующее и поступательное развитие всех отраслей национального хозяйства. Так, общее равновесие может присутствовать между совокупным спросом и совокупным предложением на всех рынках.

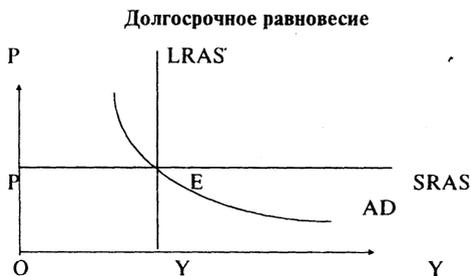
Разработкой теории равновесия в разное время занимались многие известные ученые. Например, механизм частичного равновесия исследовал А. Маршалл, отмечавший, что в короткие отрезки времени большую роль в экономике играет спрос, а в продолжительные периоды — предложение товаров. Дж. Робинсон и Э. Чемберлин при изучении проблемы рыночного равновесия в условиях несовершенной конкуренции пришли к выводу, что при монопольной власти цена устанавливается выше средних и предельных издержек¹.

Анализом общего экономического равновесия детально занимался Л. Вальрас. Закон Вальраса гласит: в народном хозяйстве, состоящем из n -взаимосвязанных рынков, на n -м рынке всегда будет равновесие, если оно достигнуто на всех остальных $n-1$ рынках. В основу этого закона легло положение о том, что суммарный результат сделок на всех рынках у каждого субъекта равен нулю. Введем обозначения. Избыточный спрос или предложение i -того субъекта на рынке благ $\Delta Y_i = Y_i^d - Y_i^s$, на рынке труда $N_i = N_i^d - N_i^s$, на денежном рынке $\Delta M_i = M_i^d - M_i^s$, и на рынке облигаций $\Delta B_i = B_i^d - B_i^s$, где P_Y, P_N, P_M, P_B — соответственно цены благ, труда, денег и облигаций, причем $P_M = 1$. Тогда суммарный результат сделок i -того субъекта выглядит таким образом:

$$P_Y \Delta Y_i + P_N N_i + P_M \Delta M_i + P_B \Delta B_i = 0. \quad (3.5)$$

Определим равновесие в долгосрочном периоде. Экономическое равновесие в долгосрочном периоде находится в точке E — пересечения кривой совокупного спроса, долгосрочной и краткосрочной кривой совокупного предложения (график 3.10):

График 3.10



¹ См.: Экономика /Под ред. А. С. Булатова. М.: Бек. 1997. С. 350.

Итак, макроэкономическое равновесие присутствует в случае равномерного развития всех секторов экономики. В реальности достижение макроравновесия представляется не простой задачей, так как всегда существуют объективные причины, нарушающие баланс развития отраслей хозяйства.

Вопросы для самоконтроля

1. Что собой представляет совокупный спрос? Отобразите кривую совокупного спроса.
2. Что показывает инвестиционный спрос?
3. Из каких переменных состоит совокупный спрос?
4. Какие факторы влияют на смещение кривой совокупного спроса?
5. Что представляет собой совокупное предложение? Опишите кривую совокупного предложения в долгосрочном и краткосрочном периодах. Как ведет себя кривая совокупного спроса в зависимости от длительности периодов?
6. Опишите условие долгосрочного макроэкономического равновесия.

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

Нами были рассмотрены основные экономические показатели — совокупный спрос и совокупное предложение. Мы выяснили, что в закрытой экономике кривая совокупного спроса имеет нисходящий наклон (выражает обратную зависимость между количеством товаров и услуг), независимо от временного периода. И наоборот, наклон кривой совокупного предложения зависит от промежутка времени, о котором идет речь. В краткосрочном периоде, где цены являются заданными, эта кривая представлена горизонтальной линией, а в долгосрочном периоде она принимает вертикальное положение, так как на определенный момент множество фирм располагают ограниченными производственными ресурсами. Правда, от расположения кривой совокупного спроса могут изменяться цены.

Нами также были выявлены факторы — доходы населения, вкусы, мода, сезон года, технологический прогресс и т. п., приводящие к сдвигам кривых AS и AD.

Большое внимание в данной главе было уделено состоянию макроэкономического равновесия в государстве. В идеальном виде такое положение встречается не очень часто, но для сбалансированного развития отраслей экономики необходимо к нему стремиться.

До сих пор среди ученых-экономистов не утихают дебаты по поводу уровня влияния данных агрегированных показателей на состояние ВВП. Нашей целью было показать, как в целом совокупный спрос и совокупное предложение могут оказать воздействие на общий уровень цен и объемы производства.

Глава 4

БЕЗРАБОТИЦА

Экономика страны в целях увеличения уровня благосостояния населения нуждается в экономическом росте, который прежде всего зависит от уровня развития производства. Ранее мы уже отмечали, что важным фактором производства является труд. Далее рассмотрим структуру трудовых ресурсов с одновременным анализом вопросов безработицы.

Известно, что на уровне микроэкономики фирмы не интересуются положением рабочей силы вообще, в лучшем случае они заботятся только о работниках своего предприятия. Руководителям фирм практически безразлично, получают ли другие безработные пособия и иные социальные выплаты. Главное, считают они, чтобы собственные работники были обеспечены работой и своевременно получали за это зарплату.

При этом проблематичным представляется вопрос: где найти работу, когда экономика находится в фазе спада? Вот почему, на наш взгляд, в этой ситуации целесообразно государственное вмешательство. Как известно, правительство призвано решить сферу трудоустройства на основе:

- программ по переподготовке работников;
- создания информационной базы о наличии вакантных мест;
- содействия становлению малого и среднего бизнеса;
- стимулирования выдачи микрокредитов;
- выплаты материальных пособий.

Рассмотрим сущность безработицы и проанализируем, как на практике можно решить проблему трудоустройства.

4.1. СУЩНОСТЬ И ТИПЫ БЕЗРАБОТИЦЫ

Безработица вообще — это количество людей, не имеющих или потерявших работу и относящееся к трудовым ресурсам. Человек может стать безработным по нескольким причинам:

- увольнение в связи с закрытием фирмы;
- временный уход на основе уменьшения объема производства или в связи с экономическими трудностями предприятия;
- добровольное решение оставить работу;
- отстранение от работы, требующей более высокой квалификации;

Различают следующие типы безработицы:

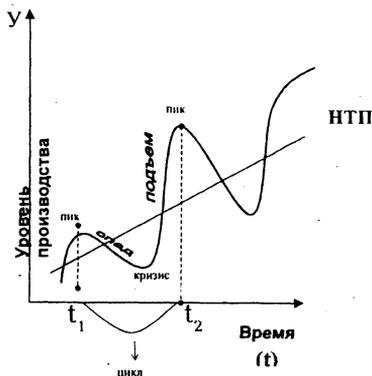
фрикционная — безработица, связанная со временем на поиски или ожидание работы. Она является даже желательной на макроэкономическом уровне. Так, увольняющийся работник с учетом более высокой квалификации и уровнем интеллекта может рассчитывать на качественно более высокое должностное положение. К тому же при этом выплачивается большая сумма зарплаты, которая обеспечивает более высокое потребление и совокупный спрос. Следовательно, данный тип безработицы положительно влияет на экономическое развитие общества;

структурная — безработица, обусловленная научно-техническим прогрессом, предполагающим структурные изменения в отраслях хозяйства. Структурные преобразования требуют новой структуры рабочих мест, с одновременным вытеснением какой-то доли рабочих рук. Например, радиоэлектроника, где на смену грампластинкам пришли компакт-диски. Это потребовало от работников, обслуживавших отрасль, качественно нового уровня специализации производства на основе внедрения новой техники и технологий;

циклическая — безработица, характерная для фазы спада производства, следовательно, ей сопутствует снижение спроса со стороны фирм на трудовые ресурсы. Приведем пример. Известно, что экономика развивается циклически (см. график 4.1). На уровне спада фирмы вынуждены сокращать и свертывать производственный процесс, поэтому они увольняют рабочих, так как необходимость в них отсутствует. Эту ситуацию усугубляет падение совокупного спроса, сопряженного снижением потребительских доходов.

График 4.1

Циклическое развитие экономики



Если взять в совокупности все вышеперечисленные типы, то наиболее сложной является циклическая безработица. Это обусловлено тем, что доля рабочей силы, подверженная наибольшему увольнению, приходится на фазу спада производства. Более того, как правило, фаза спада производства характеризуется затяжным лагом (временным промежут-

ком) в экономике. Поэтому и последствия этого типа безработицы более серьезны в макромасштабе.

По законодательству многих стран государство обязано выплачивать пособия по безработице, а это увеличивает государственные расходы или отвлекает средства, которые могли бы пойти на другие цели, такие, как:

финансирование убыточных отраслей,
расширение валютоприносящих секторов хозяйства,
субсидирование социальных программ,
поддержание здравоохранения и образования и т. п.

4.2. ИСЧИСЛЕНИЕ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ

Для того, чтобы получить полную картину безработицы, необходимо ее количественно измерить. Вся рабочая сила, т. е. трудоспособное население от 16-ти до 65-ти лет (в некоторых странах применяются другие возрастные цензы, но они колеблются в незначительных пределах) обозначается через L , E — число занятых людей, а U — число безработных. Следовательно, общая рабочая сила — это сумма всех занятых и безработных:

$$L = E + U \quad (4.1).$$

Затем определяем уровень безработицы. Так, s — количество уволенных работников, f — количество нашедших работу. Тогда, если экономика находится в устойчивом состоянии (равновесии), выполняется следующее равенство:

$$fU = sE, \quad (4.2)$$

где fU — число работающих людей;
 sE — число неработающих людей.

После проведения соответствующих преобразований можно найти уровень безработицы:

$$\frac{U}{L} = \frac{s}{s+f}.$$

Данное уравнение характеризует исчисление уровня безработицы (U/L), которое зависит от количества нанятых и уволенных работников. Иногда (U/L) называют нормой безработицы, выраженной в процентах. Например, трудоспособные рабочие составляют 10 млн. человек, из которых 8 млн. заняты на работе, а 2 млн. находятся в ее поиске. Значит: 10 млн. чел. = 8 млн. чел. + 2 млн. чел. Отсюда норма безработицы составляет: 2 млн. чел. / 10 млн. чел. = 1/5 (т. е. пятая часть трудоспособного населения является незанятой (или 20 %)).

Уровень безработицы при полной занятости равен сумме фрикционной и структурной безработицы, который называется естественным уровнем безработицы.

Важное значение для объяснения развития экономики играет применение закона Оукена, который гласит, что если уровень безработицы превышает естественный уровень на 1%, то отставание объема валового национального продукта достигает 2,5% (1:2,5). Таким образом, на основе этого закона можно подсчитать абсолютные потери потенциального объема производства, обусловленные наличием безработицы.

Пример. Предположим, что естественный уровень безработицы в 1995 г. составлял 8%, а уровень безработицы достигал 10% (т. е. на 2% больше естественного уровня). Согласно закону Оукена, умножив 2% на 2,5, получим 5%. Следовательно, отставание объема ВВП также составило 5%. Итак, закон Оукена гласит, что норма безработицы является прямым следствием экономического роста.

4.3. РЫНОК ТРУДА И ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

Уровень заработной платы тесно взаимосвязан с совокупным предложением: если изменяется совокупное предложение, то, соответственно, меняется и зарплата работников. Например, в случае, если происходит бум в экономике, фирмы стараются нормировать объем производства, для чего требуется больше рабочих рук. Одним из стимулов для найма трудовых ресурсов является высокая заработная плата, и наоборот: если экономика переживает стадию спада или кризиса, то фирмы снижают количество произведенной продукции. Спад совокупного предложения диктует увеличение уровня безработицы и снижение заработной платы.

На практике так бывает не всегда. Так, при поступлении на работу рабочие заключают трудовые соглашения, где оговариваются все условия найма на работу, в т. ч. определяется ставка заработной платы. Как правило, данные соглашения заключаются сроком на 3 года (в США) или на 1 год (Западная Европа). В соглашении оговаривается ежегодное увеличение уровня оплаты труда (в большинстве случаев речь идет о ежегодном повышении зарплаты сотрудникам).

Причем очень важно отметить, что ни работодатели, ни работники в действительности не знают, что может произойти в экономике – пик или кризис. Конечно, они могут попытаться спрогнозировать, но где гарантия, что прогнозы оправдаются?

Поэтому очень сложно установить — какой уровень зарплаты будет наиболее оптимальным. Здесь имеет место риск как со стороны фирмы, так и со стороны рабочих.

К примеру, во время подписания трудового соглашения экономика находилась на подъеме, поэтому устанавливался высокий размер зарплаты на 3 года вперед. Допустим, что в первый и второй год фирма увеличивала объемы произведенной продукции, и тогда высокая оплата труда была оправданной. Но к началу третьего года у фирмы в связи с кризисной ситуацией начало уменьшаться количество выпущенной продукции, выручка стала снижаться, а, значит, она уже не может покрывать прошлые издержки. Так как размер зарплаты учитывается ориентируясь на издержки, то фирмы должны были ее понизить. Но условия трудового соглашения не позволяют это сделать, и фирмы, несмотря на убытки, продолжают весь третий год оплачивать работникам высокую ставку.

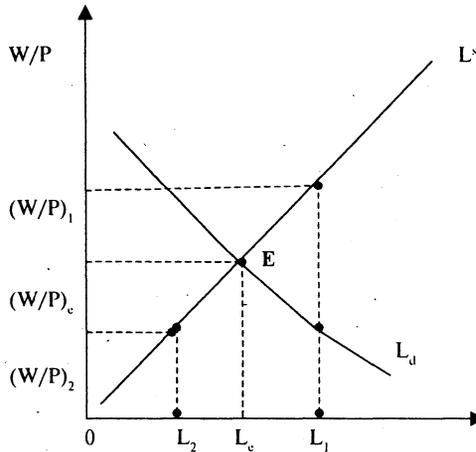
Следовательно, можно констатировать — в первые два года фирма получала прибыль, а в последний, третий год, она несла убытки. При этом размер заработной платы играет важную роль с точки зрения максимизации прибыли.

На уровень зарплаты большое воздействие оказывает и рынок труда. Заметим, что зарплата делится на реальную и номинальную. Номинальная зарплата отражает абсолютное количество, выраженное в денежном измерении. Зарплата, выраженная в объеме товаров и услуг, характеризует реальную. То есть, несмотря на то, что номинальная зарплата может расти в абсолютном выражении, это еще не означает такого же роста уровня покупок товаров в реальном отношении. Дело в том, что в связи с ростом цен более высокая номинальная зарплата не обеспечивает оплату подорожавших товаров и услуг. Поэтому мы будем говорить о реальной зарплате. Рассмотрим пример (график 4.1).

Кривая L^s представляет предложение труда, а кривая L^d — спрос на труд. При пересечении L^s и L^d наступает равновесие реальной зарплаты - $(W/P)_e$ и рынка труда — L_e .

Уровень реальной зарплаты $(W/P)_1$ установлен выше равновесной зарплаты $(W/P)_e$, что говорит о намерении получить работу большинством рабочих. Но не все фирмы могут обеспечить работой сотрудников по такой высокой ставке оплаты труда.

Реальная заработная плата



Поэтому отрезок $[LL_1]$ показывает количество незанятых рабочих, находящихся в состоянии безработицы, ожидания. Количество сотрудников $[OL_1]$ могут найти работу, если ставка реальной заработной платы опустится до уровня $(W/P)_2$.

4.4. ВЛИЯНИЕ ПРОФСОЮЗОВ НА УРОВЕНЬ ОПЛАТЫ ТРУДА

Несомненно, работников интересует установление высокой реальной заработной платы. Большое внимание они уделяют не денежному выражению оплаты труда, а уровню покупательной способности денег. Благодаря этому факту работодатели озабочены размером реальной оплаты, так как от нее будет зависеть цена конечной продукции.

В основном все трудовые контракты заключаются между профсоюзами и нанимателями. Роль профсоюзного движения сложно переоценить. Так, главными условиями, выдвигаемые профсоюзами, являются:

- увеличение реальной заработной платы;
- предоставление продолжительного трудового отпуска;
- равные права для мужчин и женщин;
- обеспечение охраны труда;
- финансирование социальных программ в области здравоохранения, образования и т. п.

Значит, можно утверждать, что профсоюзы, борясь за увеличение реальной зарплаты, одновременно стимулируют появление безработицы. Так, рабочие, занятые на предприятии — инсайдеры — пытаются удерживать высокий размер оплаты труда. Но за это расплачиваются безработные — аутсайдеры, которые вынуждены находиться в состоянии незанятости из-за высокооплачиваемых инсайдеров. Другими словами, работники, находящиеся без работы, страдают из-за наличия высокой ставки реальной зарплаты на фирмах.

В настоящее время степень развития профсоюзного движения в различных странах неодинакова. Например, один из высоких уровней вовлеченности в профсоюзы существует в скандинавских странах и Западной Европе, низкий — в Японии и США. Очевидно, что фирмы в Японии и США стараются подавить профсоюзное движение. На практике наниматели поощряют работников, не состоящих членами профсоюзов, выплачивая им более высокую реальную зарплату. Бесспорно: если бы не было профсоюзов, то фирмы регулировали бы установленные ставки зарплаты в сторону понижения. Следовательно, профсоюзы оказывают сильное воздействие на увеличение размера реальной зарплаты.

4.5. МИНИМАЛЬНАЯ И СТИМУЛИРУЮЩАЯ ЗАРПЛАТА

Законодательство, определяющее размер минимальной заработной платы, существует практически во всех странах мира. Правительства стран таким образом гарантируют хотя бы нижний предел прожиточного минимума населения. Данный вид оплаты труда интересует прежде всего такие малообеспеченные социальные группы, как подростки, инвалиды войны и труда, беременные женщины, матери-одиночки, старики-пенсионеры и т. п.

В большинстве случаев эти социально уязвимые слои населения или имеют незначительный стаж и низкую квалификацию, или — с учетом возраста — ограниченные физические способности. Но в любом случае они являются гражданами страны, поэтому государство обязано их обеспечивать и поддерживать.

Однако наличие минимальной заработной платы не может не сказаться на уровне безработицы. Так, Мартин Фелдстейн (Гарвардский университет) в своих исследованиях отмечал, что минимальная заработная плата обуславливает рост безработицы среди подростков. Ведь подростки уверены в получении за-

рабочей платы, несмотря на их низкие профессиональные навыки. В любом случае можно сильно не напрягаться и не утруждать себя работой, так как по закону подросткам полагается минимум зарплаты. Поэтому существование минимального уровня зарплаты не обременяет подростков и снижает их стремление к повышению квалификации.

К другой причине безработицы можно отнести стимулирующую зарплату, которая находится на уровне выше равновесной реальной оплаты труда. Известно, что цель фирмы — это максимизация прибыли. Для ее достижения менеджеры идут на стимулирование работников более высокой реальной зарплатой.

К причинам выплаты стимулирующей зарплаты следует отнести:

- стремление к высокой производительности труда;
- наличие дисциплины и ответственности;
- эффективная отдача при производстве товаров и услуг;
- самомотивация;
- повышение уровня квалификации сотрудников и др.

4.6. ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ И ПОСОБИЕ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ

Как мы уже отмечали, в экономике любой страны всегда имеется определенное количество не занятых трудом людей. В таком состоянии они находятся кто непродолжительное, а кто и долгое время. Из-за того, что люди не работают, им приходится терпеть лишения. Государство для облегчения их положения, как правило, имеет соответствующее законодательство, регламентирующее выплату пособий по безработице.

В разных странах существует неодинаковая величина таких пособий, которые выплачиваются в течение определенного периода времени (например, в США в течение 26-ти недель). При этом в периоды кризисов этот срок может значительно увеличиваться, что снижает социальную напряженность в обществе.

Величина пособий зависит, прежде всего от уровня развития экономики. В некоторых странах учитывается стаж работы. Пособия по безработице достигают 30-40 % (и более) от величины среднемесячной заработной платы. Материальные пособия выплачиваются из фонда страхования по безработице. Данный фонд формируется из:

- взносов предпринимателей;
- выплат самих работников;
- дотаций из госбюджета.

Руководителям страны важно помнить, что безработные граждане испытывают не только материальные, но и моральные издержки. Ведь уважающий себя человек очень сильно переживает создавшуюся ситуацию; нередки случаи и нервных срывов, заканчивающихся летальным исходом. Именно пособия по безработице, иная материальная поддержка неработающих граждан на какой-то момент дают возможность пережить тяжелые времена и адаптироваться. Но это не решение проблемы в целом, а всего лишь временная отсрочка. Согласно конституциям многих государств, каждый гражданин имеет право на труд. Поэтому правительство стран обязано трудоустроить всех работников, для чего надо активно использовать все имеющиеся возможности.

Так, во многих странах эффективно используется государственное регулирование занятости. Такое регулирование подразумевает создание специальных программ: по стимулированию роста занятости в государственном и частном секторах, а также подготовке и переподготовке рабочей силы; повышение квалификации работников.

4.7. ПРОБЛЕМЫ БЕЗРАБОТИЦЫ

Бесспорен факт — безработица представляет собой проблему для общества. Как обуздать ее? Каковы способы и методы в борьбе с ней? Что необходимо сделать, чтобы ее не допустить? Эти вопросы постоянно находятся в центре внимания и политиков, и экономистов. Попытаемся проанализировать эти проблемы.

Так как безработные находятся в состоянии незанятости, то располагают массой свободного времени. В некотором смысле многим даже нравится ничего не делать, получая заработную плату (пособие). Чтобы они не превратились в штатных иждивенцев, продолжительность выплаты пособий ограничена во времени, что заставляет не сидеть сложа руки, а искать работу. Более того, когда человек ничем не занят, он может вступить на преступный путь. Зачастую именно безработные пополняют ряды преступников, в результате в обществе растет социальная напряженность.

Другая проблема безработицы связана со структурой производства. Часто с развитием научно-технического прогресса одни отрасли отказываются от части рабочих, в то время как другие, наоборот, привлекают все большее их количество. При мером служит увеличение цен на нефть в 70-е гг., когда увели-

чилось число рабочих, занятых в нефтегазовом секторе; одновременно в других секторах наблюдалось снижение их числа.

4.8. СПЕЦИФИКА КАЗАХСТАНСКОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ

Становление рыночных отношений в Казахстане сопровождается проведением процесса приватизации и разгосударствления, где объективно происходит перераспределение трудовых ресурсов из государственного в частный сектор. Данный переход, к сожалению, резко обострил в республике вопросы занятости населения, которые характеризуются следующими причинами:

общий спад производства на уровне всего национального хозяйства, негативные предпосылки которого были заложены еще в плановой экономике;

с введением либерализации цен на товары (1992 г.) и бесконтрольной эмиссии денежной массы со стороны Российской Федерации отмечалось наличие очень высокого уровня инфляции (вплоть до середины 90-х гг.);

увеличение спроса на работников определенных специальностей, таких, как переводчики, программисты, банкиры, менеджеры, аудиторы и т. п.;

в результате эффективного использования рабочего времени произошло высвобождение рабочих рук;

в целях максимизации прибыли и экономии на издержках — уменьшение количества рабочих мест, обеспеченное за счет привлечения только высококлассных специалистов.

В проведенном нами анализе динамики показателей, характеризующих состояние занятости населения, выделяются три основных этапа развития безработицы в Казахстане, которые включают:

— *1-й этап* (с 1991 по 1993 г.) — совсем незначительное увеличение (даже с учетом размеров инфляции) уровня общей безработицы — 0,05% в 1991 г. и 0,95% в 1993 г.;

— *2-й этап* (с 1993 по 1995 г.) — постепенное увеличение безработицы, обусловленной высоким уровнем инфляции — в среднем примерно 2-3%;

— *3-й этап* — (с 1995 г. по настоящее время) — значительный рост безработицы, сопровождающийся снижением инвестиционных вложений, спадом производства и общим экономическим кризисом в странах дальнего и ближнего зарубежья — более 6-7%.

В связи с реформированием национального хозяйства только с 1991 по 1995 гг. численность занятых в государственном секторе сократилась на 1,7 млн. человек¹.

Так, начиная с середины 90-х гг., высокими сохраняются масштабы скрытой безработицы: в состоянии практической безработицы находились формально числившиеся на предприятиях 300 – 350 тыс. человек, из которых 60 – 70% уходили в вынужденные отпуска, а остальные были заняты неполную рабочую неделю. Уровень скрытой безработицы в целом по республике варьировался в пределах 4,5 – 5% от экономически активного населения.

Сложилось такое положение, когда работники числятся на работе, но фактически не получают зарплаты, поэтому у них нет возможности встать на учет на биржу труда. В случае же, если они уволятся, то тогда нет никаких гарантий, что они смогут вообще получить какую-либо работу и социальную поддержку. Наибольшие масштабы скрытой безработицы отмечены в Акмолинской, Южно-Казахстанской и Алматинской областях, где существует нехватка собственных оборотных средств, неплатежеспособность потребителей, отсутствие рынков сбыта готовой продукции и дефицит материальных ресурсов на предприятиях вследствие недопоставок по заключенным ранее договорам.

Так, по данным служб занятости Минтрудсоцзащиты (государственное ведомство, курирующее вопросы занятости населения в РК) по состоянию на 1 февраля 1999 г. в республике по различным экономическим причинам 538 предприятий полностью остановили производство, 883 – частично приостановили производство, полностью перешли на режим неполного рабочего времени 311 предприятий.

Однако, при оценке трудоустройства отмечается некоторая тенденция роста обратившихся в службы занятости: в 1996 г. по вопросам трудоустройства обратилось 562 тыс. человек, что в 1,6 раза больше по сравнению с 1995 г. Но при этом доля вновь трудоустроенных ежегодно падает и составила 100 тыс. чел., или 18 % в 1996 г. против 26% в 1995 г. Другими словами, от этого не стало легче ни государству, ни фирмам, ни работникам.

Согласно республиканскому законодательству о труде и Конституции РК, каждый гражданин имеет право на трудовую

¹ См.: Казахстан. Отчет по экономическому развитию. Алматы. 1998. С. 150.

деятельность. Поэтому, если человек не может трудоустроиться, то государство обязано выплачивать материальные пособия. Вместе с тем следует отметить, что пособия по безработице мизерные, да и то выплачиваются не всегда вовремя.

К примеру, по данным Нацстатцентра Казахстана, минимальный месячный набор потребительской корзины на начало 1999 г. составляет 3500 — 4000 тенге, плюс оплата коммунальных услуг около 3000 тенге, (т.е. в сумме 7-8 тысяч тенге), тогда как пособия не превышают 2000 — 3000 тенге. Если допустить, что среднестатистическая семья состоит из четырех человек — родители и двое детей, то как возможно прожить и прокормиться на эту небольшую сумму? Кстати, речь не идет вообще о возможном факте заболеваний, так как на эту статью расходов денег просто нет.

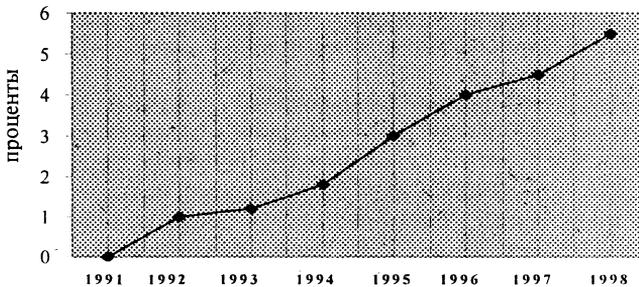
Таким образом, по данным Национального агентства РК по статистике, за 1998 г. в республике расчетная численность занятых работников составила всего 6,3 млн. человек. Из них численность наемных работников, занятых на средних и крупных предприятиях, составила 3,1 млн. человек. На малых же предприятиях работали 296 тыс. человек, а в крестьянских (фермерских) хозяйствах было занято около 270 тыс. человек.

Общая численность обратившихся в службы занятости граждан в поисках работы составила 537,3 тыс. человек, в т. ч. проживающих в сельской местности — 153 тыс. человек. В количестве заявок, полученных соответствующими службами от предприятий и организаций, наибольшую потребность ощущают промышленность, сфера бытовых услуг и жилищно-коммунальных услуг, образования и др.

Наконец, рассмотрим динамику количества безработных в РК с 1991 по 1998 гг. Так, в 1992 г. уровень безработицы составлял 1%, а к 1998 г. он уже приблизился к отметке 6%. Другими словами, с 1992 по 1998 гг. количество потерявших работу в среднем увеличивалось на 1%. Следует заметить, что уровень безработных в 1990 г. на диаграмме представлен как нулевой показатель. Возникает вопрос: почему? Дело в том, что Казахстан в данном году еще пребывал в состоянии административного, планового управления, где предполагалось отсутствие безработных вообще, вот как раз по этой причине мы указали уровень безработных как нулевую отметку.

На диаграмме 4.1 представлена динамика количества безработных в РК по состоянию на 1.1.99 г.

Динамика роста безработицы в Казахстане, по годам



Отметим, что по данным Нацстатагентства уровень безработицы составляет около 3.5%. Но, по нашему мнению, этот показатель явно занижен (примерно в два раза). Мы считаем, что общая макроэкономическая ситуация в республике находится в очень сложном положении (спад производства), поэтому количество безработных увеличивается с каждым днем. Кроме этого, финансовый кризис в России явно подорвал и без того тяжелое материальное состояние предприятий (подробнее об этом в 5-й главе).

На формирование занятости населения в РК оказывает воздействие целый комплекс факторов: природные, демографические, социальные, политические и экологические. Отметим, что в республике трудовые ресурсы в основной массе отличаются высоким уровнем квалификации и специализации. Наша республика входит в десятку стран по размеру территории, но по численности населения она занимает невысокую ступень. К тому же чуть более из 16 миллионов казахстанских граждан пенсионеры составляют около 3 миллионов, т. е. на 2-х работников — один пенсионер (по международным стандартам на одного пенсионера должно приходиться не менее 3-х работающих).

Важно отметить, что демографическая ситуация в стране складывается не лучшим образом — отмечается тенденция ежегодного снижения рождаемости и рост миграции в связи с отъездом населения на историческую родину (Россия, Израиль, Германия, Греция, Южная Корея и др.). К тому же такая ситуация сопровождается снижением доходов трудящихся, ростом разводов супругов и низким государственным обеспечением уровня социальных программ для населения.

Если рассмотреть **отраслевой** аспект, то становится очевидным — общая занятость снизилась во всех отраслях экономики, но преобладающими все же являются промышленность, строительство и сельское хозяйство. За последнее пятилетие среднегодовые темпы снижения численности занятых в отраслях экономики составили 3,7%.

По поводу **молодежной безработицы**: складывается тенденция снижения удельного веса молодежи в общей численности обратившихся в службу занятости; по вопросам трудоустройства в 1997 г. обратилось 40,7% незанятых в возрасте 16 — 29 лет, что ниже аналогичных показателей предыдущих периодов (46,4% в 1994 г. и 43,8% в 1995 г.). Хочется отдельно остановиться на вопросе трудоустройства выпускников высших школ. По данным анализа, только чуть больше половины молодых специалистов устраиваются на работу. Причин тому несколько — это и отсутствие практического опыта, и нехватка узких специализированных кадров, и неадаптированность к рыночной среде, и т. д.

В **территориальном разрезе** наибольшее число работников высвободилось в Восточно-Казахстанской, Южно-Казахстанской, Актюбинской и Костанайской областях. Такое положение сложилось в результате наличия в данных областях в основном промышленных и сельскохозяйственных предприятий и ферм. По данным Национального статистического агентства, в целом по республике на одно свободное место претендовало трое обратившихся безработных, в то время как в вышеназванных областях предложение работников варьировалось уже в пределах от 10-ти до 25-ти человек на одну вакансию.

Считаем, что создавшееся положение усложняется привлечением на рынок труда РК иностранной рабочей силы. К примеру, многие строительные фирмы Турции используют в Казахстане своих сотрудников. Конечно, ничего плохого в этом нет, но суть вопроса сводится к достаточному наличию своих собственных работников, которые ничуть не уступают ни в уровне квалификации, ни в профессионализме, ни в опыте, т. е. имеют такие же строительные специальности, как и у зарубежных представителей. Получается, иностранные рабочие трудоустраиваются в республике, в то время как отечественные трудовые ресурсы остаются без работы. Другое дело, если бы у нас не было в достатке собственных рабочих рук, тогда совсем иная ситуация, но когда остро стоит проблема занятости, то здесь необходимо решать вопрос по-другому. Плюс ко всему, по неофициальной информации немало иностранцев работают на фирмах Казахстана без соответствующего разрешения наших

государственных структур или просто не имеют лицензии на право занятия трудовой деятельностью.

С целью недопущения нарушений со стороны иностранных работников в июле 1997 г. было принято Постановление Правительства РК "О лицензировании деятельности, связанной с привлечением иностранной рабочей силы, а также вывозом рабочей силы РК за границу". Согласно этому нормативному документу, лицензия будет выдаваться иностранным работникам только в том случае, если на бирже не зарегистрированы специалисты требуемого профиля. Кроме того, помимо обычного лицензионного сбора, работодатели обязаны произвести компенсационные выплаты за замещение рабочих мест. Впоследствии сборы от данных средств поступают в Фонд содействия занятости и направляются на создание и обеспечение новых рабочих мест для местных безработных.

Перспективы занятости населения в Казахстане определяются динамикой и уровнем экономической эффективности производства, поэтому одной из важных проблем на современном этапе является рациональное использование труда рабочих.

Стоит отметить, что сокращение излишних работников не является "головной болью" самих казахстанских предприятий, эти вопросы должны решаться на макроуровне, с учетом специфики национальной экономики и оптимального использования инвестиционных ресурсов.

Вопросы для самоконтроля

1. Раскройте сущность и назовите типы безработицы.
2. Обоснуйте, как исчисляется уровень безработицы?
3. Объясните, какая взаимосвязь существует между безработицей и ВВП (закон Оукена)?
4. Чем отличаются номинальная заработная плата от реальной? Приведите примеры.
5. Как влияют профсоюзы на заработную плату? В чем заключается деятельность работников профсоюзного движения?
6. Опишите зависимость безработицы от минимальной заработной платы. В чем целесообразность введения законодательства о минимальной заработной плате?
7. С какой целью выплачивается стимулирующая заработная плата?
8. Дают ли пособия по безработице долгосрочный эффект?
9. К чему приводят проблемы безработицы?
10. Кто, на ваш взгляд, должен регулировать процесс безработицы?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

Рынок труда, как известно, отражает состояние и структуру трудовых ресурсов страны. Немаловажно определить, как трудоустроить работников в соответствии с их уровнем квалификации, профессионального опыта, образования и навыков. Безработица представляет собой макроэкономическую проблему. Особенно тяжелым бременем она ложится на социально-экономическую сферу — речь идет о возможности переобучения. Однако не все могут найти необходимые средства, поэтому изыскать такую возможность должны государственные структуры.

В разное время причины возникновения безработицы различны. Задача состоит в том, чтобы своевременно их выявить и найти эффективные способы по ее искоренению. Возникающие сложности сводятся к следующим моментам, которые испытывает каждая страна в решении данной проблемы:

- учет специфики уровня развития экономики;
- специализация трудовых ресурсов;
- особенности географического местоположения;
- степень и качество использования менеджмента и маркетинга.

Отдельно подчеркнем, что безработица порождает такой негативный показатель, как бедность. Самое страшное следствие бедности — это рост преступности и расслоение общества. Следовательно, борьба с безработицей — это задача не только государства, но и всего населения, фирм. В конечном счете, от безработицы будет страдать все общество, что и предопределяет эффективные способы и формы по снижению количества безработных, предпринимаемые правительством.

Глава 5 ИНФЛЯЦИЯ: ЕЕ ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ, ИЗМЕРЕНИЕ УРОВНЯ

Одной из больших макроэкономических проблем является инфляция: достаточно отметить, что каждую страну мира она охватывала хотя бы один раз в 50 — 100 лет. Последствия инфляции оказывают негативное воздействие на формирование отраслей экономики. Вот почему необходимо изучение причин инфляции с тем, чтобы повлиять на недопустимость необоснованного завышения цен на товары и услуги.

Заметим, что в некоторых случаях рост цен не является инфляционным процессом. Речь идет, например, об увеличении цен, связанных с высоким уровнем качества выпускаемой продукции, требующей значительных затрат. Рост цен может быть также связан и с выпуском абсолютно новых товаров или преобладанием большого количества качественных характеристик, которые возможны лишь при использовании более совершенного оборудования и применения современных технологий.

Отметим, что при всем том, что каждая страна имеет свои специфические особенности национальной экономики, однако экономическая природа инфляции в основной массе имеет одинаковые корни. Инфляция (от лат. inflatio — вздутие) характеризует процесс снижения покупательской способности денег или роста цен. Обратный показатель инфляции — дефляция (от лат. deflatio — выдувание, сдувание), т. е. снижение уровня цен. Однако инфляция не означает одновременное повышение цен в равной мере.

Одна из важных причин инфляции — нарушение равновесия между денежной массой и ее товарным покрытием. Через определенные промежутки времени (экономический цикл) инфляция посещает все страны. Поэтому сегодня актуальным представляется вопрос: как бороться и какими методами можно обуздать инфляционные процессы?

5.1. ТИПЫ И ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ИНФЛЯЦИИ

С учетом характера и темпов инфляции она классифицируется на такие типы: 1) ползучая или умеренная; 2) галопирующая и 3) гиперинфляция.

Для первого вида инфляции характерны низкие темпы роста цен, т. е. 10-15% в год, или около 1% в месяц. В принципе, такая инфляция присутствует в значительном количестве стран с развитой рыночной экономикой (табл. 5.1.)¹:

Таблица 5.1

ИНДЕКСЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН (ПО ГОДАМ, В % К ПРЕДШЕСТВУЮЩЕМУ ГОДУ)

Развитые страны	1977-1986	1987-1993	1994	1995	1996
США	6,8	4,0	2,6	3,0	3,2
Япония	3,8	1,7	0,7	- 0,2	0,1
Другие индустриально развитые страны	7,6	4,4	1,2	2,7	2,4

¹ См.: Экономика /Под ред. А. С. Булатова. М.: Бек. 1997. С. 386.

Как свидетельствуют данные табл. 5.1, за последние 20 лет годовой уровень инфляции развитых стран не превышал 10% (т. е. речь идет об умеренной инфляции). Можно добавить, что покупательная способность денег практически не изменилась, поэтому в этом случае при проведении денежно-кредитных операций риск сведен к минимуму.

Галопирующая инфляция предполагает рост цен на 200 — 400%, хотя жестко обозначенных количественных параметров нет. Такой тип инфляции присущ как высокоразвитым, так и слаборазвитым странам. Примером может послужить инфляционный кризис 70-х гг., когда страны ОПЕК — экспортеры нефти, объединившись, начали регулировать цены на нефтяные сырье и выпускаемую продукцию. В результате американские автомобили с высоким уровнем расхода топлива были вытеснены японскими малолитражками, имевшими преимущества не только в дизайне легкового автомобиля, но и в технических параметрах. То есть, когда резко подскочили цены на бензин, это, в свою очередь, увеличило потребительский спрос на экономичные японские автомобили.

Экономические процессы, обуславливающие развитие галопирующей инфляции, имеют свои особенности. Так, населению в это время становится невыгодно иметь деньги, что стимулирует перевод их в товары, даже если они не нужны. Главное — сохранить покупательную способность в материальном виде, что, безусловно, наращивает излишки товаров у населения.

Третий тип инфляции выражается в астрономическом увеличении цен, исчисляющихся в трех- и четырехзначных цифрах. Наибольшая опасность такой инфляции заключается в ее неуправляемости и нерегулируемости, когда не срабатывают даже государственные меры воздействия. Такое положение складывается из-за бесконтрольности денежного предложения со стороны главного государственного банка. Практически в течение двух — трех лет экономика переходит в состоянии депрессии, которой способствует банкротство банков второго уровня и спад производства во всех отраслях экономики.

Усугубляет ситуацию ажиотажный спрос, вызванный инфляционными ожиданиями потребителей. Население без разбора скупает все товары, что подталкивает фирмы наращивать цены: круг замыкается. Примерами стран с такой инфляцией могут служить Аргентина, Чили, Израиль, страны СНГ и др.

Причин возникновения инфляции немало. Как правило, они разделяются на внешние и внутренние. К важным причинам

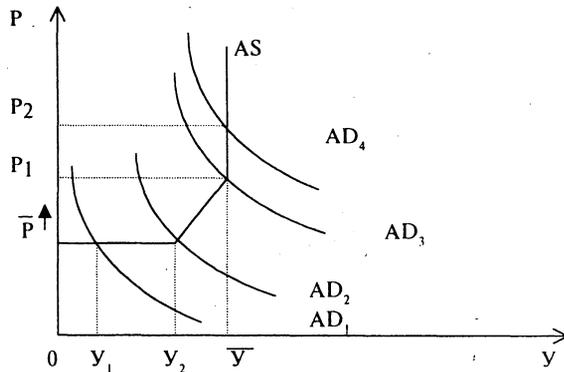
появления инфляции можно отнести сокращение или спад внешнеэкономической деятельности, выражающейся в свертывании внешнеторговых операций и дефиците платежного баланса. На росте цен сказывается превышение экспорта над импортом, когда страна очень много вывозит продукции, а взамен импортирует незначительное количество товаров.

Так, страны СНГ, являясь поставщиками сырья на мировые рынки (нефть, цветные металлы, твердые сорта пшеницы), за последние 5-6 лет резко повлияли на предложение этих ресурсов. Это повлекло за собой снижение цен; следовательно, приток твердой валюты уменьшился. Что в связи с этим произошло на внутреннем рынке? Так как экономики этих государств находятся в кризисном положении, то и насыщение товарами народного потребления течет маленьким ручейком — назрел дефицит товаров и услуг, который и привел к резкому подъему цен.

Уровень состояния экономики является внутренней причиной, порождающей инфляцию. Скрытые кризисы, снижение объема выпускаемой продукции, развитие моноотраслей — есть те предпосылки, которые впоследствии сказываются на повышении цен. Население, видя, что полки магазинов не пополняются продуктами и товарами, скупают все подряд ради утоления жажды потребительского спроса. Чтобы хоть как-то снизить совокупный спрос, фирмы увеличивают цены, и, таким образом, наступает инфляция.

Иногда бывает наоборот. Допустим, экономика страны находится в фазе "подъема". То есть фирмы наращивают выпуск продукции, а, значит, нанимают больше работников, которым платят заработную плату, причем выше среднего уровня. Более высокая заработная плата стимулирует высокое качество продукции и уровень производительности труда (напомним, что производительность труда — это количество продукции, приходящееся на одного работника). Итак, доходы семей начинают повышаться, поэтому требуется удовлетворение высокого спроса. Однако, известно, что фирмы не могут сколь угодно долго наращивать выпуск продукции (например, из-за ограниченности ресурсов, эффекта масштаба производства), поэтому уже не в состоянии удовлетворить все возрастающий совокупный спрос, справиться с ростом предложения. Реакция производителей известна — увеличение цен. Такая инфляция называется инфляцией спроса (график 5.1):

Совокупный спрос и совокупное предложение



В краткосрочном периоде цены изменяются незначительно или постоянны — \bar{P} , но объем продукции может возрастать с Y_1 до Y_2 . Эта ситуация подробно рассматривалась Д. Кейнсом в "Общей теории занятости, процента и денег". Автор утверждал, что увеличение продукции в краткосрочном периоде — следствие безработицы. То есть издержки производства, несмотря на предложение товаров, остаются неизменными или даже могут уменьшиться, так как зарплата склонна снижаться. Работники вынуждены соглашаться на низкую зарплату, чтобы хоть как-то продержаться до лучших времен. Экономя на стоимости рабочей силы, фирмы могут безболезненно фиксировать цены и одновременно увеличивать объемы производства.

На отрезке от AD_2 до AD_1 (увеличение совокупного спроса) растут и цены (P_1), и объемы производства с Y_2 до Y . В этом случае фирмы уже обязаны увеличить зарплату, которая и обеспечивает рост совокупного спроса: благосостояние населения возрастает, что обеспечивает возрастающие потребности.

И, наконец, на промежутке от AD_3 до AD_4 и далее наступает такой избыток совокупного спроса, что производители не успевают обеспечивать потребителей, т.е. объем производства находится в точке \bar{Y} (фиксированное предложение), а цены растут до P_2 и более. Выше уже говорилось о причинах, ограничивающих производство: как раз такое положение характеризуется инфляцией спроса.

5.2. ИЗМЕРЕНИЕ ИНФЛЯЦИИ

Для более полной оценки функционирования национальной экономики используются темпы прироста, которые показывают изменение экономических переменных за определенный промежуток времени. Сюда же следует отнести и темп инфляции — это темп прироста среднего уровня цен, характеризующихся как рост или падение (в процентах) за данный временной период. Этот показатель рассчитывается по формуле:

$$\text{Темп инфляции} = \frac{\text{Цены текущего периода} - \text{Цены прошлого периода}}{\text{Цены прошлого периода}} \cdot 100\% \quad (5.1).$$

Пример. Допустим, что в 1995 г. цены были равны 200,5, а в 1996 г. они повысились до уровня 250,7 денежных единиц. Следовательно, цены текущего периода = 250,7, а цены прошлого периода составляли 200,5. Рассчитываем темп инфляции, используя формулу 5.1:

$$\text{Темп инфляции} = \frac{250,7 - 200,5}{200,5} \cdot 100\% = 25,04\%$$

То есть темп инфляции в 1996 г. по сравнению с 1995 г. составил 25,04 %.

Инфляцию можно измерить и другим способом, к примеру, на основе "правила величины 70". Это правило позволяет подсчитать количество лет, требующихся для удвоения уровня цен. Для этого необходимо разделить число 70 на ежегодный уровень инфляции:

$$\text{Приблизительное количество лет, необходимых для удвоения темпов инфляции} = \frac{70}{\text{темпы ежегодного увеличения уровня цен (\%)}} \quad (5.2)$$

К примеру, при ежегодном уровне инфляции в 10% уровень цен удвоится приблизительно через 7 лет, так как $70/10=7$.

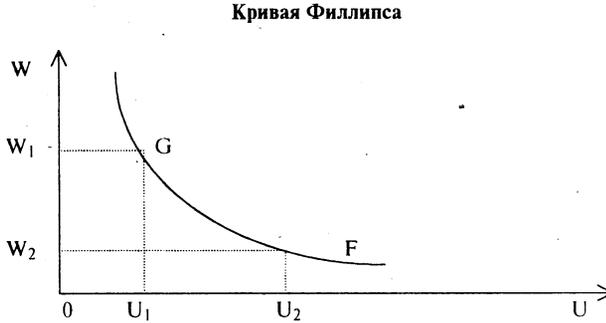
Кроме того, "правило величины 70" применяется также в случаях, когда надо определить, сколько потребуется времени, чтобы реальный ВВП или личные сбережения населения удвоились.

5.3. ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ ИНФЛЯЦИИ И УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ

В конце 50-х — начале 60-х гг. нашего столетия была рассмотрена и проанализирована связь между темпом инфляции и уровнем безработицы. Трудно переоценить научные исследования в этой области, проведенные профессором лондонской

школы экономики А. В. Филлипсом. Им построена кривая, характеризующая зависимость между уровнем безработицы и денежной ставкой заработной платы в Великобритании в течение 1861–1957 гг. (кривая Филлипса):

График 5.2



На графике 5.1. изображена кривая, где по вертикали W значится годовой темп прироста ставки заработной платы, а U — общий уровень безработицы. Данная кривая имеет также обратную зависимость, выражающую такое положение: если уровень зарплаты высок, то уровень безработицы низкий, и наоборот.

Пример. Возьмем точку G на кривой Филлипса. Ей соответствует величина зарплаты W_1 и уровень безработицы U_1 . Тогда W_2 — это более низкая зарплата, а U_2 — это высокая безработица, принадлежащие точке F на кривой.

Отображение взаимосвязи между безработицей и инфляцией можно также выразить математически, в виде формулы:

$$W_t = W_{t-1} (1 + \alpha (N_t - N^*) / N^*), \quad (5.3)$$

где t — текущий временной период (настоящий);

$t-1$ — базисный временной период (прошлый);

α — показатель, содержащий изменение уровня зарплаты в период t ;

N_t — текущий уровень занятости;

N^* — базисный уровень занятости.

Итак, уравнение 5.3. характеризует зависимость изменения денежной ставки зарплаты от уровня безработицы.

Необходимо отметить, что позже кривая Филлипса рассматривалась как взаимосвязь между инфляцией и безработицей. То есть спад безработицы сопровождается ростом инфляции, так как чем выше занятость населения, тем больше у них доходов, с помощью которых они предъявляют высокий совокуп-

ный спрос. Однако производители не в состоянии так быстро наращивать объемы производства (ограниченность ресурсов) и вынуждены увеличивать цены.

Таким образом, кривая Филлипса дает возможность провести экономический анализ с учетом инфляции и безработицы, а также определить своевременность государственного вмешательства с целью предотвращения негативных последствий на уровне макроэкономики.

5.4. МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Бесспорно, инфляция является собой значительную проблему для экономики страны; ее масштабы охватывают широкий диапазон всех секторов хозяйства — где в прямом, а где в косвенном виде. Поэтому не замечать и игнорировать ее невозможно. Ведь инфляция, охватывая практически все отрасли национальной экономики, по сути является макроэкономической проблемой. Государство, имея в руках главные инструменты — денежно-кредитную и бюджетно-налоговую политику — обязано управлять инфляцией, регулируя ее. Остановимся на подробном рассмотрении инструментов государственного регулирования инфляции.

Сторонниками денежно-кредитного регулирования инфляционных процессов выступали лауреат Нобелевской премии (1976 г.) по экономике Милтон Фридман и Анна Шварц. В своих трудах они утверждали, что важной причиной инфляции становится денежная среда, выраженная в росте предложения денежной массы.

Действительно, опираясь на эмпирические наблюдения, учеными установлено: когда присутствует высокий темп прироста денежной массы, то инфляция представлена на высоком уровне; если темп роста денежной массы низкий, то инфляция находится на невысоком уровне. Поэтому задача государства — регулирование притока денежной массы, осуществление особенно жесткого ее контроля в периоды инфляции.

Другим способом снижения инфляции в национальной экономике является сокращение бюджетного дефицита. Данное сокращение ведет к снижению расходов статей государственного бюджета в области социальной сферы, свертыванию инвестиций и доходов. Все вышеперечисленное усугубляет продолжительность инфляции. Поэтому важны превентивные меры, влияющие на дефицит бюджета, к которым относятся:

- совершенствование системы налогообложения;
- свобода предпринимательской деятельности;
- наличие конкуренции;
- субсидирование приоритетных отраслей хозяйства;
- финансирование импорта заменяющих производств и т.д.

Конечно, каждой стране присущи свои специфические особенности, поэтому ограничивающие меры должны быть разумными.

Одной из эффективных мер борьбы с инфляцией служит система индексации. Она предполагает корректирование выплат, соответствующих уровню инфляции. То есть при индексации доходов растет их номинальная величина, согласно темпу инфляции. Например, если механизмы индексации заранее учитываются при имеющихся сберегательных вкладах населения. При таком раскладе дел процентная ставка растет вместе с уровнем цен и, следовательно, защищает вклады от различных колебаний в экономике. Аналогичная картина складывается при индексации доходов — зарплаты, стипендии, пенсии и др.

Другим методом, ограничивающим инфляцию, является политика налогового регулирования доходов, предполагающая поощрение или наказание через налоговые структуры фирм или компаний, злоупотребляющих повышением цен или уровнем заработной платы. Так, если фирмы поднимают цены до 5 %, то это повлечет карательные меры. Но в случае роста цен свыше 5% одновременно на несколько пунктов должна увеличиваться налоговая ставка за соответствующий процент прироста цен на товары или услуги.

Таким образом, использование политики налогового регулирования доходов может удерживать предприятия и организации от увеличения цен на продукцию и заработную плату, если это нецелесообразно. Однако надо иметь в виду, что в некоторых случаях такое сдерживание достигается ценою снижения производительности труда и благосостояния населения.

5.5. ИЗДЕРЖКИ ИНФЛЯЦИИ

Воздействие инфляции на экономику порождает немало негативных моментов, т. е., другими словами, существуют издержки от инфляции. Попытаемся определить их конкретнее. Известно, что держать наличные деньги на руках при рыночной экономике нецелесообразно, так как теряется доход, который мог быть получен в случае, например, хранения денег на депозите в банке. Тем более не рекомендуется иметь наличные деньги на руках в периоды инфляции.

Допустим, в государстве со стабильной экономикой, где нет инфляции, процентная ставка равна 5. Если бы гражданин имел на руках \$100, то он бы недополучил \$5, потому что он не сдал их в банк. Далее рассмотрим, что произойдет, если в стране темп инфляции составит 15%, тогда как процентная ставка поднялась до 20% (15+5). В этом случае гражданин, имея при себе \$100, смог бы получить дополнительный доход \$20, если бы сделал вклад в банк. Население понимает эту ситуацию и предпочитает держать наличные деньги в банке, тем самым увеличивая свои сбережения. В случае наличия в стране инфляции или роста цен граждане обязаны чаще посещать банк и нести "издержки на обувные подметки" или "издержки стоптаных башмаков", связанные с более частым хождением в банк и изнашиванием обуви.

"Издержки меню" имеют место, когда цены поднимаются и приходится постоянно менять ценники на товары и услуги. Смена ценников предполагает и перепечатку товарных каталогов, отражающих все происходящие изменения цен. Эти меры требуют дополнительных издержек — бумага, печатание, распространение и т. п.

Следующий вид издержек связан с "неустойчивостью относительных цен": чем выше уровень инфляции, тем чаще изменяются цены. Известно, что на уровне микроэкономики распределение ограниченных ресурсов происходит на базе относительных цен, поэтому фирмы вынуждены часто проводить корректировку цен на сырье, оборудование и др.

Другим видом издержек от инфляции является сложность адаптации налогового законодательства. Дело в том, что системы налогов находятся в прямой зависимости от номинальных доходов. Проблема заключается в следующем: прогрессивная норма налогообложения предполагает рост согласно увеличению уровня номинальных доходов, что, в свою очередь, увеличивает и долю налогов в реальных доходах. В настоящее время доходов в реальном выражении становится меньше, а люди — беднее.

Последний вид издержек включает все неудобства, связанные с меняющимися ценами. Например, если в Казахстане до 1993 г. номинальной валютой была рубль (советский и российский), а после 1993 г. — тенге, то существует определенная проблема при проведении сравнительного анализа. Конечно, можно проконвертировать рубль в тенге, но это требует времени и дополнительных издержек. В общем, все перечисленные издержки от инфляции увеличивают стоимость экономических операций и отрицательно сказываются на развитии экономики.

5.6. ОСОБЕННОСТИ ИНФЛЯЦИИ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Инфляция в Казахстане началась одновременно с либерализацией цен в 1992 г. Правда, на некоторые виды товаров цены удерживались на прежнем уровне. К примеру, цены на хлебобулочные изделия, мыло, квартирную плату и т. п. не были изменены и поддерживались государством. В результате либерализации цен в 1992 г. потребительские цены возросли в 30,6 раза. По прошествии времени можно с уверенностью утверждать: удержание цен на основные виды товаров и услуг не облегчило положения населения. Наоборот, те средства из государственного бюджета, которые были отвлечены на эти цели, могли быть успешно использованы на становление и формирование малого и среднего бизнеса.

Более того, с конца 80-х гг. еще в бывшем СССР в нашей республике начало активно зарождаться кооперативное движение, но, не получив государственной поддержки, в начале 90-х гг. оно иссякло. А ведь как раз кооперативы, четко реагируя на спросы покупателей, обеспечивали экономику страны необходимыми товарами. Кроме того, кооперативы решали такие проблемы как:

- трудовая занятость населения;
- увеличение доходов населения;
- насыщение внутреннего рынка произведенной в республике продукцией, многими видами товаров.

Если бы в свое время в этот процесс были направлены материальные средства правительства, то население Казахстана намного бы выиграло. К тому же зарождающийся средний класс предпринимателей доказал, что их собственная продукция не уступает по качеству зарубежным аналогам и может на равных составлять достойную конкуренцию. Отметим, что цены кооперативных товаров в большинстве случаев были ниже, чем завезенных из-за рубежа. Значит, в определенной мере "раскручиванию" инфляционного витка в Республике Казахстан способствовало не совсем верное использование ресурсов госбюджета и проводимая промышленная политика.

Следует заметить, что перечень регулируемых цен начал постепенно сокращаться уже в 1993 — 1994 гг., но время было потеряно. Объективные процессы трансформации структуры и уровня цен, вовлечение республики во внешнеэкономические связи обусловили дальнейшее повышение цен. Так, по данным

Нацстатагентства, в 1993 г. индекс потребительских цен составил 2265%, в 1994 г. снизился до 1258,3%; такое положение в экономике характеризуется как гиперинфляция, о чем мы уже говорили.

В октябре 1994 г. было принято Постановление Правительства Республики Казахстан "О регулировании цен на продукцию хозяйствующих субъектов — естественных монополистов", согласно которому естественные монополисты, к которым относятся субъекты энергоресурсных, заготовительных и перерабатывающих отраслей, могут повышать цены не чаще одного раза в квартал и исходя из реальных затрат. Данное постановление в какой то мере повлияло на снижение цен. Но вся сложность положения сводилась к тому, что объемы ВВП И ВВП резко снизились, опустившись до уровня 80-х гг.

Усугублению инфляционных процессов способствовала также проблема неплатежей, решение которой проводилось на основе выделения кредитных ресурсов предприятиям. Так, в 1994 г. правительством республики было предоставлено эмиссионных директивных кредитов в размере 18 млрд. тенге, в то время как возвращено всего лишь 4 млрд¹. Серьезность ситуации выражается в отвлечении доходов бюджета от более важных хозяйственных задач.

Заметим, что так как Республика Казахстан находится на стадии спада производства, то внутренние производители платят меньше налогов и, соответственно, поступления в госказну существенно уменьшаются. К примеру, за данный период времени исполнение бюджета по доходам составило 80%, а по расходам — 84%.

В 1995 г. цены на промышленную продукцию остались практически на одной отметке, увеличившись лишь на 40%, в то время как за 1994 г. выросли более чем в 20 раз. Попутно отметим, что в 1995 г. уже наблюдалось уменьшение разрыва между темпами роста оптовых и потребительских цен, что свидетельствует о начале воздействия рыночных регуляторов на процесс ценообразования. Годовой индекс потребительских цен составил уже 160,3%, а индекс цен произведенной промышленной продукции — 140,2%.

Для выравнивания уровня экономической ситуации казахстанское правительство в 1995 г. приняло новую среднесрочную программу, смыслом которой явилась передача предприятий в иностранное управление. Так, в 1995 — 1996 гг. всего было

¹ См.: Казахстан. Отчет по человеческому развитию. Алматы. 1997. С. 19.

передано во внешнее управление более 50-ти компаний и фирм, охватывающих:

- цветную и черную металлургию;
- горно-добывающую и нефтехимическую отрасли промышленности.

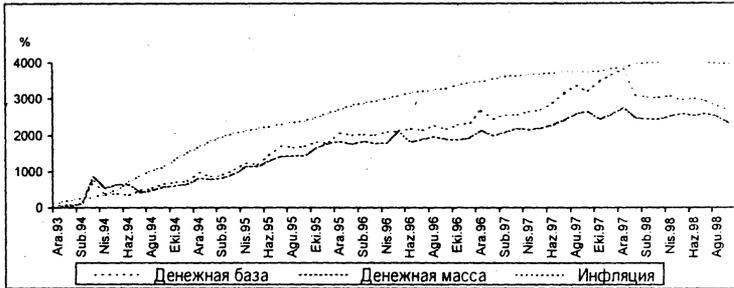
И действительно, этот процесс оживил инвестиционную деятельность, снизил задолженность по выплате зарплаты, увеличил занятость и доходы населения.

Подчеркнем, что снижению уровня инфляции до 13-15% в месяц в 1995 г. способствовала политика, проводимая правительством РК по макроэкономической стабилизации. Этот механизм обеспечивался за счет поддержания денежной массы на постоянном уровне. Попытаемся рассмотреть проводимую в стране денежно-кредитную политику. В 1992 и в 1993 гг. денежная масса выросла по сравнению с предыдущим годом в 6 и 6,8 раза соответственно. Само по себе увеличение денежной массы еще не говорит о том, плохо это или хорошо для нормально-го функционирования экономики. Проблематичным представляется такое положение, когда рост денежной массы не в равной мере пропорционален выпуску и наполнению рынка товарами. Именно такое положение сложилось в Казахстане. Дефицит потребительских товаров и крупные эмиссии денег (политика дешевых денег) привели к значительному скачку цен.

Однако во время существования в республике рублевой зоны денежное предложение регулировалось Центробанком России. Поэтому оценить влияние роста предложения денег целесообразно лишь с момента введения и функционирования самостоятельной национальной денежной системы, т. е. с ноября 1993 г.

В марте 1994 г. (неэффективное решение проблемы неплатежей, порожденное ситуацией высокой инфляции) кредиты экономике банковской системой увеличились в 2,5 раза, что обусловило рост расходов на товары и услуги при снижающемся совокупном предложении (в 1993 г. реальное снижение ВВП к предыдущему году составило 12,9% и в 1994 г. — 25,4%) и тем самым повлияло на рост цен. Опираясь на опыт развитых стран, можно утверждать: Казахстану в условиях высокой инфляции, прежде всего необходимо было проведение жесткой денежно-кредитной политики. Ее результатом стало бы снижение темпов прироста денежных агрегатов и влияющих на инфляцию факторов, а также перераспределение факторов роста по структуре с инфляционных (кредиты экономике, кредиты правительству) на менее инфляционные (внешние активы).

Уровень инфляции и темпы прироста денежных агрегатов
(ноябрь 1993 г.=100)



Статистический анализ причин инфляции показал, что имеется положительная корреляция с лагом в 2-3 месяца между изменениями уровня инфляции и изменениями в денежных агрегатах. На основании динамики изменений индекса инфляции и темпов роста денежных агрегатов можно сделать вывод, что наиболее тесная связь между уровнем инфляции и денежной базой.

Динамика изменения факторов роста резервных денег показывает, что в 1994 г. рост денежной базы был обусловлен высоким темпом роста чистых кредитов правительству. В последующие годы доля этой обусловленности снижалась, когда рост резервных денег происходил за счет менее инфляционных факторов, таких, как рост чистых международных резервов и кредитов экономике.

К концу 90-х гг. на расширение денежной базы вновь оказывает влияние чистое кредитование правительства, однако уже не за счет эмиссионного финансирования или прямого кредитования, а за счет операций с ценными бумагами Министерства финансов РК.

Механизм денежного обращения предполагает теоретическое допущение постоянства скорости оборота денег. Во многих случаях данное предположение позволяет получить достаточно точные результаты.

Скорость денежного обращения в динамике повысилась с 7,6 в 1994 до 12,4 в сентябре 1998 г. (8,8 в 1995 г., 10,5 в 1996 и 9,8 в 1997 г.); это достаточно высокий уровень для данного показателя. При расчетах скорости обращения денег использовалась классическая формула Фишера, определяющая эту скорость как

Таблица 5.3

**ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРИРОСТ РЕЗЕРВНЫХ ДЕНЕГ
(В %, ПО ГОДАМ)**

	Прирост резервных денег	В том числе под влиянием прироста				
		чистых иностранных активов	чистого кредита правительству	кредитов коммерческих банков	кредита экономике	других статей
1994	619,3	1759,2	3827,7	119,1	285,5	939,4
1995	100,4	50,9	108,6	-45,1	-56,3	-0,7
1996	28,1	30,6	22,4	-91,4	76,2	9,4
1997	40,9	31,7	-2,4	122,1	17,9	-5,0
январь 98	-18,7	-8,3	-40,7	336,0	-0,2	7,6
февраль 98	-1,5	-3,6	15,6	-12,1	-0,4	-1,6
март 98	-0,5	-1,4	14,9	-3,5	-0,3	3,4
апрель 98	1,6	3,7	-19,2	-1,9	-0,3	-3,9
май 98	-3,4	-8,8	29,5	-7,2	-0,3	-4,0
июнь 98	1,4	4,9	-19,0	11,9	0,9	-0,5
июль 98	-2,0	4,3	-44,4	20,5	-0,3	-2,5
август 98	-4,9	-8,8	57,6	-15,3	-0,4	-1,1
сентябрь 98	-3,9	-8,1	58,3	11,9	0,0	12,6

отношение номинального валового продукта к денежной массе. Можно предполагать, что данная формула правомерна при нормально функционирующей платёжной системе и при достаточном наполнении экономики денежными средствами. При предположении, что есть отклонения от этих соответствий, вероятно, что расчетные уровни скорости включают увеличивающий коэффициент вклада этих факторов.

Оптимальный уровень скорости денежного обращения возможен при более высоких темпах роста срочных депозитов физических и юридических лиц при снижении темпов роста инфляционной составляющей денежной массы (наличных денег в обращении), снижения инфляции и положительной реальной процентной ставки. Конечно, рост числа депозитов обусловлен доверием к национальной валюте и в данном направлении Национальный банк проводил политику поддержания стабильности курса тенге.

Приведем статистику расчета по темпам роста депозитов и изменениям в структуре денежной массы, а также по росту срочных депозитов (юридических и физических лиц) в общем объеме депозитов. Изменения по общему объему депозитов влияют на скорость обращения денег, а изменения в объемах срочных депозитов могут свидетельствовать об улучшении (или ухудшении) базы инвестирования.

Так, в структуре денежной массы был наиболее интенсивен рост наличных денег, и этот рост обусловил их превышение в структуре денежной массы. С конца ноября 1993 г. по конец сентября 1998 г. денежная масса в номинальном выражении увеличилась в 24,4 раза, в т. ч. числе наличных денег — в 55,3, безналичных — в 16,3 раза. В результате такого непропорционального изменения заметно ухудшилась структура денежного оборота. Так, если в ноябре 1993 г. на долю безналичных денег приходилось 79,3%, то в сентябре 1998 г. — только 53,1%. Данная тенденция сохранялась до декабря 1997 г., когда доля наличных денег в денежном обращении достигла своего пика — 53,9%. Затем наблюдался перелом тенденции, и доля наличных денег начала медленно снижаться.

В целях поддержания достигнутых позитивных изменений в экономике (в 1996 и 1997 гг. годовой уровень инфляции составил 28,7 и 11,2% соответственно, за 10 месяцев 1998 — 1,6%) было необходимо определить условия сохранения финансовой устойчивости, зависящие от монетарной политики.

При анализе влияния на инфляцию косвенных инструментов денежно-кредитной политики целесообразно остановиться на вопросах изменениях в резервных требованиях, ставке рефинансирования, на операциях на рынке ценных бумаг и валютном рынке.

Так, резервные требования способствовали сжатию избыточной ликвидности в банковской системе, обеспечивая ее устойчивость. В течение 1994 — 1995 гг. сохранялся 20%-ный размер резервных требований, с апреля 1996 г. в целях расширения возможностей банков второго уровня в использовании для активных операций привлекаемых депозитов установлены минимальные резервные требования в размере 15% от всех депозитных обязательств. В октябре 1997 г. резервные требования были снижены до 10%, что способствовало созданию условий для высвобождения дополнительных финансовых ресурсов и активизации кредитования экономики банками второго уровня.

С момента введения национальной валюты и в первом полугодии 1994 г. реальная процентная ставка была отрицательной. В целом за 1995 г. (исключая начало и конец года) и в последующем реальная процентная ставка была положительной, наблюдалась тенденция снижения номинального уровня процентной ставки в зависимости от снижения уровня инфляции.

Согласно общепринятому взгляду, высокая инфляция — результат эмиссионного финансирования дефицита бюджета, однако наличие альтернативных средств позволяет избегать ин-

фляционного покрытия. Совместная политика Национального банка и Министерства финансов РК была направлена на переориентацию финансирования дефицита бюджета не за счет увеличения денег высокой силы, а за счет внутренних и внешних долгов. Так, финансирование дефицита бюджета за счет кредитов Национального банка с 42,5% в 1994 г. и 54,7% в 1995 г. снизилось в 1996 г. до 12,1% и в 1997 г. до 4,3%. Начиная с 1998 г. Национальным банком прекращено прямое кредитование дефицита бюджета.

В 1996 г. индекс потребительских цен в Казахстане увеличился в 1,4 раза по сравнению с 1995 г., в то время как в Беларуси в 1,5 раза, на Украине и в Таджикистане — 1,8 и 3,7 соответственно. В том же году на общий уровень цен оказывала влияние сложившаяся ситуация в сфере платных услуг. Ужесточение бюджетной политики, вызвавшее перенос части затрат с местных бюджетов на домашние хозяйства, повлияло на рост потребительских цен.

Продолжало оставаться тяжелым финансовое положение казахстанских предприятий. Например, количество убыточных предприятий за 11 месяцев 1996 г. достигло 4264, или 50,3% от общего числа. Сумма их общих убытков перевалила отметку 34 млрд. тенге¹. Все это лишний раз свидетельствует о снижении уровня производства и искусственном сдерживании цен. Затем в декабре 1996 г. правительство Казахстана выпустило в обращение на мировой рынок капиталов евроноты в размере 200 млн. долл. США. Эти ценные бумаги в определенной степени оказали благоприятное влияние на покрытие дефицита госбюджета и снижение инфляционного витка.

На уровень инфляции в 1997 г. так же, как и в предыдущем году, оказывали большее влияние цены и тарифы на платные услуги населению. Индекс потребительских цен в целом за год составил 111,2% при том, что индекс цен на тарифы на платные услуги составил 138,8%. За 10 месяцев 1998 г. уровень инфляции равнялся 1,6%; тарифы на платные услуги населению возросли на 9,3%. Анализ инфляционных тенденций показывает, что на динамику инфляции значительное влияние оказывает сезонный фактор. Так, с сентября обычно начинается повышение общего уровня цен, связанное с сезонным удорожанием продуктов питания и топлива, весной отмечается тенденция к снижению темпов роста цен.

¹ См.: Казахстан. Отчет по человеческому развитию. С. 25.

Исследуя динамику потребительских цен в 1998 г., необходимо отметить, что с мая месячный и квартальный индекс потребительских цен в 3 квартале 1998 г. впервые показывают дефляцию. За 10 месяцев уровень инфляции составил 1,6%, снизившись с 4,5% за первые 5 месяцев года. Одновременно индекс оптовых цен снизился по сравнению с концом прошлого года, составив на конец сентября 96,3%. Таким образом, инфляция издержек производства оказывает сдерживающее влияние на общий уровень цен. Цены на рынке складываются полностью под воздействием спроса и предложения.

С начала 1998 г. сокращается объем денежной массы, находящейся в обращении (за 9 месяцев она сократилась более чем на 17%). Количественная теория денег гласит, что нынешний уровень предложения денег определяет текущий уровень цен, и изменение уровня цен пропорционально изменению предложения денег. То есть низкий уровень инфляции соответствует наблюдаемой тенденции сжатия денежной массы.

Сжатие денежной массы происходит в результате неблагоприятных ожиданий населения в отношении тенге, складывающихся под воздействием мирового финансового кризиса (особенно кризиса в России). В республике значительно повысился спрос на иностранную валюту и наблюдается "сброс с рук" населением отечественной, в результате чего повысились темпы девальвации тенге. В этой связи Национальный банк с целью поддержания курса национальной валюты вынужден был увеличивать интервенции на валютном рынке. Поскольку уровень цен в республике был постоянным, следовательно, возрастающие темпы девальвации тенге компенсировались сжатием денежной массы.

Итак, инфляция в республике оказала крайне негативное воздействие на развитие национальной экономики, выразившееся в:

- спаде внутреннего производства;
- росте уровня безработицы;
- снижении доходов населения;
- слабой активности инвестиционной деятельности предприятий;
- неконкурентоспособности товаров.

Решению этих вопросов посвящена "Стратегия развития Казахстана на период до 2030 года".

5.7. МАЛЫЙ БИЗНЕС И ПРАКТИКА ЕГО КРЕДИТОВАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

Малое предпринимательство — это неотъемлемая составляющая высокоразвитой рыночной системы, атрибут современной модели рыночного хозяйства, основа "третьего сословия" — этой массовой социальной базы его развития. Данная форма предпринимательства придает рыночной экономике необходимую гибкость, мобилизует крупные финансовые и производственные ресурсы населения, несет в себе мощный антимонопольный потенциал, служит серьезным фактором структурной перестройки и обеспечения прорывов по ряду направлений НТП, во многом решает проблему занятости и другие социальные и экономические проблемы рыночного хозяйства, в т. ч. территориальные. Поэтому малое предпринимательство — органичная составляющая экономических систем наиболее развитых государств.

В последнее время кризисные процессы в сфере малого предпринимательства проявляются в неустойчивой динамике численности малых предприятий и занятых на них работников, в формировании нерациональной отраслевой и региональной структуры малого бизнеса и его криминализации, в "бегстве" мелких предпринимателей от производства и инвестиций. Все это — свидетельства неуправляемого, хаотичного характера становления важнейшего сектора современной казахстанской экономики.

Мы полагаем, причинами этих процессов стали не только скудость финансовых средств, выделяемых на поддержку малого предпринимательства, но и отсутствие его развитой инфраструктуры. Сюда также можно отнести и более серьезные причинные основания, и в их числе — неразработанность стратегии поддержки малого бизнеса, отсутствие региональных, отраслевых и других приоритетов его развития, неотлаженность механизмов обратной связи и последовательного мониторинга.

Считаем, что решение назревших проблем — в первую очередь в коренном улучшении управления процессами развития предпринимательства и оказании данному сектору экономики действенной государственной поддержки, которую необходимо привести в соответствие с реальными потребностями развития малых форм бизнеса. Не секрет, что малое предпринимательство в Казахстане пытается развиваться и встать на ноги на не совсем благоприятном экономическом фоне (глубокий кризис на протяжении 1990 — 1995 гг., период стабилизации в течение 1996—1999 гг., и только с 2000 г. — прогнозируемый эконо-

мический рост), а также в условиях достаточно жесткой денежно-кредитной и бюджетно-финансовой политики Национального банка и Министерства финансов РК.

Государственная поддержка малого и среднего бизнеса стала более действенной в 1997 г. Так, 6 марта 1997 г. вышел в свет Указ Президента РК "О мерах по усилению государственной поддержки и активизации развития малого предпринимательства"¹; 25 июня принят Закон РК "О государственной поддержке малого предпринимательства"²; в Указе Президента РК "О приоритетных и региональных программах развития малого предпринимательства" от 7 июля 1997 г. определена необходимость составления региональных программ поддержки и развития предпринимательства на местах. Главным стратегическим документом страны "Казахстан-2030"³ определены основные приоритеты развития на ближайшую перспективу (1998 - 2000 гг.), в т. ч. малого и среднего бизнеса (МСБ) как важнейшего инструмента борьбы с бедностью и безработицей.

Свою лепту в развитие и поддержку МСБ вносит и Комитет госимущества и приватизации РК. Совместно со специальной комиссией он проводит работу по организации и проведению тендеров, предоставлению субъектам малого предпринимательства неиспользуемых производственных помещений и объектов, информация о которых публикуется в республиканских газетах. Им также практикуется предоставление помещений в аренду по запросу предпринимателей. Кроме того, вновь созданное Агентство по поддержке малого бизнеса начало активную работу по созданию благоприятного нормативно-правового режима для малой экономики.

Однако особое внимание хотелось бы уделить работе созданного 18 августа 1997 г. Государственного фонда развития малого предпринимательства, который приступил к финансированию малого бизнеса за счет средств займа АБР и кредитной линии ЕБРР. Даже несмотря на достигнутые в области макроэкономики стабилизацию курса национальной валюты, ограничение денежной массы и снижение темпов инфляции, а также текущее кредитование малого бизнеса, проблема финансирования данного сектора еще не решена. Поэтому кредитование малого предпринимательства определено в качестве приоритетной государственной задачи.

¹ См: Казахстанская правда. 1997. 25 марта.

² См: Ведомости Парламента РК. №12. 1997. С. 181-189.

³ Назарбаев Н. Казахстан-2030 // Деловая неделя. 1997, март-апрель.

Остановимся подробнее на программе кредитования малого бизнеса. Так, кредитная линия ЕБРР открыта для нужд малого предпринимательства с апреля 1998 г. сроком на 10 лет; этому предшествовало подписание в декабре 1997 г. кредитного соглашения между Фондом и ЕБРР на сумму 77,5 млн. долл. США. Отметим, что аналогичная программа была реализована лишь в России. Основная цель программы ЕБРР — предоставление местным банкам технологий и умений с выгодой для них кредитовать малый бизнес. Дело в том, что его кредитование — это занятие, всегда связанное с риском, и в этом деле необходима тщательная подготовка служащих банков, чем и занимается немецкая консалтинговая компания. В качестве банков, участвующих в реализации программы, выступают Казкоммерцбанк, АТФБ и Цесна-банк. В числе банков рассматривается возможность участия банка ТуранАлем. Банки должны обеспечить доступность кредитов для предпринимателей через свои филиалы. К тому же, деньги ЕБРР привлечены под гарантии Правительства Республики Казахстан.

Реализация программы началась с Алматинской и Акмолинской областей, так как из-за переноса столицы в Алматы обострилась проблема занятости, а в Астане предполагалось через малый бизнес оживить сферу услуг. С июня 1998 г. она охватила уже и Карагандинскую область, где остры социальные проблемы, которые могут еще больше обостриться в связи с реструктуризацией Карметкомбината. Сейчас на очереди Шымкентская и Актюбинская области. При выборе какого-либо региона учитывались не только социальные, но и экономические аспекты, такие, как потенциал, экономическое развитие, источники и масштабы финансовых потоков, состояние и инфраструктура малого бизнеса.

Программа кредитования представляет собой целостную программу массового кредитования малого бизнеса путем оперативного рассмотрения заявок в течение 2 — 3-х недель и предоставления большого числа мелких кредитов. Микрокредиты составляют сумму от 30 долл. до 30 000, затем до 50 000 долл. Малые кредиты — от 30 000 до 125 000 долл. США, а затем до 200 000 долл. Микрокредиты предоставляются сроком до 24-х месяцев с рыночной процентной ставкой. Маржа банка формируется как разница между ставкой процента, складывающейся на внутреннем рынке кредитов, и ставкой заимствования у Фонда.

Малые кредиты в долларах выдаются сроком до 36-ти месяцев с маржой банка до 10%. Процентная ставка будет соответ-

ствовать рыночным условиям, так как малый бизнес должен выживать в рыночной среде, его нельзя "совращать" дешевыми кредитами. Государственную поддержку, на наш взгляд, следует оказывать лишь предпринимателям, которые действительно в ней нуждаются: женщинам и молодежи. Маржа банка будет определяться на индивидуальной основе с учетом коммерческого риска для каждого проекта или заемщика, валютного риска (в случае кредитования в тенге) и конкурентных условий на местном банковском рынке.

Микрокредиты предназначены для финансирования проектов в любой отрасли, включая финансирование рабочего капитала для торговых предприятий. Малые кредиты выдаются для финансирования проектов и обеспечения оборотным капиталом в сфере производства. Национальный банк по договору с ЕБРР будет осуществлять мониторинг банков второго уровня, а Фонд – оперативный контроль реализации программы. Предусматривается, что ссудный портфель уполномоченных банков должен пройти аудит. Так, за три месяца выдано кредитов на сумму 1,3 млн. долл. США по 136 проектам и достигнут уровень 2 - 3-х одобренных проекта в день. Средний объем по микрокредитам имеет тенденцию к уменьшению от 10,5 до 5,9 тыс. долл., тогда как по малым – к увеличению от 32,3 до 59,2 тыс. долл. Только за июнь в Алматинской области выдано кредитов по 62-м проектам, в Акмолинской - по 6-ти, по Карагандинской – по 14-ти проектам. Самыми активными стали Казкоммерцбанк и банк Центркредит¹.

В настоящее время Казахстан приступил и к освоению второго транша займа АБР. Заем называется программным, так как в данном случае речь идет о формировании частного сектора в сельском хозяйстве. Это целевое кредитование мелких фермерских хозяйств и крупных сельскохозяйственных производителей. В данном случае предполагалось, что банки будут иметь маржу в 2%. Если бы они вложили деньги в государственные ценные бумаги, то без особого риска получили большую маржу.

С другой стороны, велико было желание, чтобы кредиты для фермеров были дешевле. В результате эти и другие условия займа не приумножили заинтересованности банков. Поэтому Фонд принимал активное участие в корректировании условий займа. Сегодня они стали привлекательнее и, таким образом, ускорился темп освоения займов.

¹ См.: Умбетов А. Кредиты для малого бизнеса// Азия: экономика и жизнь. М. 31-32. С. 5.

Основными положениями займа являются следующие: кредиты в валюте предоставляются на срок до 5 — 7-ми лет, с льготным периодом до 2-х лет и ставкой процента 11% годовых; маржа банка увеличена до 3,5%. В отличие от первого транша, можно за счет займа финансировать оборотный капитал. Расширились и направления использования займа. Либерализован порядок предоставления средств, расширен также состав уполномоченных банков.

Второй транш АБР равен 50 млн. долл. США. Фондом одобрено 43 проекта, связанных с производством и переработкой сельскохозяйственной продукции на сумму 32 млн. долл.

Больше всех проектов для кредитования предоставил Казкоммерцбанк и банк ТуранАлем, потом следует Семипалатинский городской банк, банк Центркредит, Агропромбанк и Газпромбанк. К сожалению, Народный банк с огромной сетью филиалов не принял условий АБР и не участвовал в освоении займа, что могло бы положительно повлиять на повышение эффективности и ускорение данного процесса.

Кредитование малого бизнеса — это большая проблема. Во-первых, деятельность предпринимателей слабо диверсифицирована — они в основном заняты в сфере торговли и мало представлены в сфере услуг. Во-вторых, удельный объем продукции на одного работника низок (от 400 до 6000 тенге в год)¹; такой бизнес не способен обслуживать кредит.

Заемщиками Фонда в основном выступают крупные банки, однако для них обслуживание малого бизнеса связано с высокими удельными операционными расходами. Региональные банки ближе к малому бизнесу на местах и больше нуждаются в кредитных ресурсах, но у них ограниченный опыт участия в реализации иностранных кредитов и управления рисками.

В настоящее время получает распространение практика преимущественного внутреннего государственного заимствования на финансирование дефицита госбюджета и, следовательно, страдает финансирование реального сектора экономики. Какие выводы можно сделать из всего сказанного? Проблемы кредитования малого бизнеса связаны не только с макроэкономическими факторами и состоянием финансового сектора. Для их решения нужны обоснованный подход и эффективная долгосрочная государственная политика.

Финансирование МСБ нуждается в государственном регулировании и координации при определении источников фи-

¹ См.: Умбетов А. Указ. работа. С. 1.

нансирования, политики кредитования и основных направлений развития малого предпринимательства. И, разумеется, контроль за их выполнением. Мировой опыт показывает, что добиться у банков желания кредитовать малый бизнес на постоянной основе на рыночных условиях лучше, чем простая задача кредитов через банк, а это прерогатива государства. Надо сказать, что в силу своей массовости в условиях конкуренции малый бизнес должен представлять для банков большой интерес.

В ряде случаев финансовая поддержка МСБ может иметь программный, следовательно, и льготный характер, и на эти цели могут привлекаться внешние и бюджетные средства. Трудно ожидать существенных изменений в кредитовании малого бизнеса, пока отсутствуют альтернативы со стороны других финансовых институтов (лизинговых и страховых компаний, гарантийных и накопительных пенсионных фондов и т. п.).

Кроме того, для банков важно решить проблему разделения рисков, которая для них важнее высокой доходности. И еще: банки, соответственно и банковский капитал, по республике распределены неравномерно (58% банков находится в Алматы). Это не способствует широкому кредитованию малого бизнеса. Поэтому банки должны скорректировать не только кредитную политику по малому бизнесу, но и изменить организацию процесса кредитования.

Хотелось бы отметить, что банки часто порицают за нежелание кредитовать малое предпринимательство. Но на сегодня кредитование — пока самая доходная операция банков второго уровня, поэтому они не отказываются кредитовать малый бизнес. Сегодня их кредиты в малый бизнес достигают свыше 23 млрд. тенге. Это более 30% кредитного портфеля банков, а по правилам нормального менеджмента коммерческих банков это уже много. Конечно, абсолютное значение этих кредитов, их структура, а также кого преимущественно кредитуют банки — отдельный вопрос.

Заметим, что в настоящее время, хотя малый бизнес пока и не стал серьезным конкурентом средним и крупным предприятиям, за исключением торговли, и его вклад в занятость населения недостаточен, имеются предпосылки, что все предпринимаемые правительством меры по развитию предпринимательства приведут к действенным результатам. К примеру, количество зарегистрированных мелких фирм по состоянию на 1 сентября 1998 г. составляло 79 380, в т. ч. по государственной форме собственности 11 388, частной — 66,156, иностранной — 1836.

Президент Н. А. Назарбаев на 6-м Форуме предпринимателей Казахстана отметил особую важность развития малого бизнеса, подчеркнув, что все страны, прошедшие модернизацию и органично влившиеся в международную рыночную систему, смогли сделать это лишь после того, как средние слои общества приобрели высокий удельный вес и заняли доминирующее положение в ряде отраслей экономики и политики.

5.8. СОСТОЯНИЕ И ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА В РОССИИ НА ЭКОНОМИКУ КАЗАХСТАНА

Отметим, что необходимость введения ГКО на финансовом рынке России было вызвано дефицитом госбюджета. В принципе это нормальные действия государства, давно апробированные на практике в рыночной экономике и зарекомендовавшие себя с положительной стороны.

Конечно, есть и другие способы снижения дефицита. Во-первых, денежная эмиссия, а во-вторых — заимствование у стран-доноров.

К чему привела денежная эмиссия, мы уже знаем — это гиперинфляция (высокий скачок цен), поэтому этот вариант отмечается.

Что касается кредитов и займов, Россия, как, впрочем, и другие страны СНГ, пыталась и пытается привлекать иностранные инвестиции, а это имеет свои отрицательные стороны. Так, резко увеличивается внешний долг, который в будущем ляжет еще более тяжким грузом на бюджет.

Далее, надо отметить, что республики бывшего СССР идут на огромный риск по возвратности кредитных ресурсов из-за кризиса, в т. ч. и Российская Федерация, что объясняется не очень высокой активностью по предоставлению заемных средств иностранными государствами. Итак, очевидность введения ГКО неоспорима.

Попытаемся прояснить ситуацию, произошедшую в России в середине августа 1998 г. и то, каким образом она сможет воздействовать в дальнейшем на экономику РК.

Президент России Б.Н. Ельцин в Новгороде 14 августа 1998 г. заявил, что девальвации не будет и ситуация полностью контролируется. Через несколько дней в Москве произойдет обратное тому, в чем уверял российский президент. Последующие отставки А. Лившица (куратор финансовых вопросов администрации Б. Н. Ельцина) и всего правительства коренным образом ничего не изменят. Поэтому российская Дума в конце

августа уже будет настоятельно требовать и отставки самого Президента.

17 августа 1998 г. Центральный банк России провозгласил реструктуризацию ГКО, т. е. отсрочку исполнения собственных обязательств на прежних условиях. К тому же российское правительство объявило о 90-дневном моратории на выплату долга зарубежным странам, предоставившим кредиты (в первую очередь речь идет о германских займах, занимающих первое место по количеству вложенных и заемных средств). Более того, руководство Российской Федерации ввело плавающий курс рубля по отношению к иностранным валютам. Эти защитные меры, принятые правительством, стали щитом от жесткой финансовой депрессии. Бывший премьер-министр С. Кириенко утверждал, что "самое страшное – идти на эмиссию для бюджета, хотя это позволяет побыть популярным правительством. Даже, если предположить включить печатный станок и получить три-четыре месяца передышки, но потом – отброс на два-три года обратно"¹.

Достаточно констатировать факт: курс рубля по отношению к доллару в обменных пунктах за два-три дня (20 - 22 августа 1998 г.) поднялся с 6,50 рублей до 9,50 рублей, тогда как фактический курс Центрального банка России остановился на отметке 6,60 рублей. Это вызвало панику банков и населения, которые начали активно скупать всю иностранную валюту, что привело к дисбалансу, т.е. превышению спроса над предложением валюты. Ответной реакцией Центрального банка стало приостановление торгов по иностранной валюте до принятия определенных мер.

Стремительному обвалу российского рубля способствовало недоверие вкладчиков (вспомним, что в начале 90-х годов в связи с инфляцией вклады были заморожены, а затем обесценены). Что же в реальности произошло с вкладами населения? Центрбанк России предложил вкладчикам банков Менапел, СБС-Агро, Инкомбанк, Промстройбанк, Мост-банк и Мосбизнесбанк переводить деньги в Сбербанк на следующих условиях:

можно получить все деньги в рублях по курсу на 1-е сентября 1998 г. (9,33 руб. за долл.);

можно взять половину рублями, а остальное в валюте, но через полгода;

можно забрать все деньги в иностранной валюте, но только через один год.

¹ Комсомольская правда. 1998. 28 августа – 3 сентября. С. 4.

Как показывает практика, в большинстве случаев люди предпочитают получить деньги сейчас, а не через полгода или год. Главной причиной служит недоверие населения к банковским институтам, возникшее еще в начале 90-х гг. в связи с инфляцией и, соответственно, с обесцениванием депозитных счетов населения. Все это, к сожалению, негативно сказалось на экономической обстановке в России.

Важным решением правительства осенью 1998 г., на наш взгляд, была разработка системы защиты российских банков. Смысл этого решения состоит в следующем – сбербанки России несут стопроцентную ответственность за вклады в коммерческих банках. Правда, сложность заключается в инфляционных ожиданиях, т. е. создания панической обстановки, провоцирующей скупку валюты в огромных количествах. Насколько система защиты банков позитивна, – покажет время. Но бесспорным является факт – сам процесс гарантированности сохранения вкладов населения и др. субъектов со стороны государства.

На основе вышеуказанного можно прогнозировать отток зарубежных капиталов из России (он уже, кстати, начался). Соответственно, речи не может вестись о новых привлечении инвестиций, как минимум, в ближайшие 3-5 лет. Слишком уж высокий риск, на который вряд ли кто-нибудь согласится. Тем более, что объявленный мораторий по выплате долга не принес дополнительных очков в по созданию благоприятного инвестиционного климата.

Вероятно, такая обстановка еще больше увеличит разрыв дефицита госбюджета и отбросит национальную экономику России на несколько лет назад. К примеру, внутренних источников доходной части бюджета очень мало. Этому способствуют увеличение налогового бремени, спад производства, безработица, напряженная социальная обстановка и т. п.

Следует обратить внимание и на структуру товарного экспорта, где сырье и полуфабрикаты занимают огромную часть. В результате кризиса в Юго-Восточной Азии сильно упали цены на нефть, металлы и удобрения. К несчастью и Россия, и Казахстан оказались в невыгодном положении.

Нужно отдать должное правительству С. Кириенко, принявшего ряд стабилизационных мер. Но беда заключается и в другом – экономический кризис повлек за собой политический. Сюда следует отнести отставку всего правительства и требования Госдумы об отставке президента Б. Ельцина. Пре-

зидент России, чтобы как-то спасти ситуацию, назначает на пост и.о. премьер-министра В. Черномырдина, имеющего большой авторитет среди олигархов.

Однако, назначение В. Черномырдина не принесло желаемого эффекта, поэтому Президент России назначает на должность другого премьер-министра — компромиссную фигуру Е. Примакова. Принесло ли это назначение положительные плоды, покажет время.

Достаточно сказать, что попытки премьер-министра Е. Примакова по получению кредитных ресурсов или активизации привлечения иностранных финансовых ресурсов не получили желаемого результата. Правда, весной 1999 г. наметились некоторые сдвиги в этом вопросе.

Следует сказать, что Россия не сидит сложа руки, а предпринимает определенные меры. Так, осенью 1998 г. часть налогов была перераспределена от производителей к потребителям продукции. К тому же были снижены железнодорожные тарифы на перевозки для промышленных предприятий. Принятые меры незамедлительно сказались на уровне цен: большинство российских производств выиграло конкуренцию среди стран СНГ, в первую очередь из-за более низких цен на свою продукцию. Ярким примером может служить введение в Казахстане постановления (январь 1999 г.), ограничивающего ввоз российской продукции на территорию республики ввиду невозможности конкуренции и обеспечения защитных мер отечественным производителям. Этот список включает наименование более 20-ти видов продовольственных товаров.

Попытаемся оценить экономическую обстановку в нашей республике. Приведем факты Нацстатагентства: товарооборот наших государств составляет 35-40%, поэтому нельзя не считаться с произошедшей девальвацией рубля, так как она, в конечном итоге, ударила и по нашей стране.

В начале августа Премьер-министр РК Н. Балгимбаев ознакомил с итогами социально-экономического развития и исполнения государственного бюджета за первое полугодие 1998 г.¹ Так, инвестиции в основной капитал выросли в 1,6 раза и составили 1,66 млрд., а внешнеторговый оборот вырос на 3,6% по сравнению с аналогичными периодами прошлого года, достигнув 5,9 млрд. долл. США. Как отметил Н. Балгимбаев, в первом квартале 1998 г. в процентах к соответствующему периоду 1997 г. произошло увеличение промышленной продукции на

¹ Панорама. 1998. 7 августа. С. 2.

101,1% и перевозок грузов всеми видами транспорта (с учетом трубопроводного) до 102,2%. Однако, валовая продукция сельского хозяйства составила всего 95,2%.

Касаясь положения в сельскохозяйственном комплексе Казахстана, добавим, что урожай 1998 г. в республике был собран в меньших количествах, чем намечалось ранее (такого низкого урожая в Казахстане не было более 40 лет). По нашему мнению, причинами столь плачевного положения явились:

- затяжная засуха (в первую очередь, в Западно-Казахстанской, Актюбинской и частично Костанайской областях);
- низкая урожайность зерновых (3-4 центнера с гектара);
- слабая материально-техническая база (перебои с топливом, хронические неплатежи между предприятиями, износ технических средств);
- отсутствие финансирования и материальной поддержки со стороны правительства (даже в промышленно развитых странах сельское хозяйство дотируется государством).

Сложившаяся тяжелая ситуация в агросфере вынуждает наше правительство выделить дополнительные средства, чтобы не только прокормить население республики, но и закупить семена для будущего сева. Более того, неразвитость сельскохозяйственной инфраструктуры и кризисное положение приведут к увеличению импорта продовольственных товаров. Свидетельством тому служит факт, что за 1-е полугодие 1998 г. за российские мясные и молочные продукты уплачено соответственно 4,5 и 11,1 млн. долл. США.

С учетом девальвации валюты России и падением казахстанского тенге происходит спад намеченных и рост незапланированных государственных расходов, негативно влияющих на отечественный бюджет. Очевидно, что это отвлечет средства госбюджета и увеличит его дефицит (кстати, до апреля 1999 г. бюджет текущего года не был утвержден, что говорит о несогласованности решений правительства с аргументами депутатов).

Положение в экономике усугубляет мировой экономический кризис и падение цен на нефть и металлы. Например, по данным Министерства энергетики, индустрии и торговли РК, в январе — июне 1998 г. по сравнению с аналогичным периодом 1997 г. среднее снижение мировых цен составило (в %):

нефть — 21,5	бензин — 21,4
мазут — 21,4	медь — 28,3
цинк — 13,7	свинец — 16,9
алюминий — 17	пшеница — 25 ¹ .

¹ Панорама. 1998. № 39. 7 августа.

Следовательно, падение цен на вышеуказанное сырье в среднем перевалило за 20%. Кроме того, в связи с кризисом в Юго-Восточной Азии экспорт нефти и металлов снизился на 10%. Таким образом, бюджет не пополняется не только в связи с падением цен на природное сырье, но и с уменьшением его объема.

Неутешительным представляется и тот факт, что за 6 месяцев 1998 г. импорт российских нефтепродуктов в Казахстан достиг объема 300 000 т (в республике всего лишь три нефтеперерабатывающих завода, что, очевидно, недостаточно для собственных нужд).

Непростая ситуация сложилась в республике по привлечению прямых иностранных инвестиций. По данным Госкомитета по инвестициям РК, объем иностранных инвестиций в экономику Казахстана запланирован на уровне 1,6 - 1,8 млрд. долл. США. Однако, в связи с азиатским кризисом, приток капиталов существенно уменьшится. Дело в том, что потенциальные инвесторы из Индонезии, Малайзии и Южной Кореи не смогут привлечь свои средства из-за тяжелой обстановки у себя на родине. Все это приведет к ухудшению развития отраслей хозяйства и отбросит проведение радикальных реформ в Казахстане на неопределенное время.

Вернемся к вопросу: почему же все-таки произошел кризис в России? На наш взгляд, причин множество, и все они имеют под собой почву и соответствующую аргументацию. Мы хотели бы высказать свои соображения по поводу данного события. Одной из серьезных причин мы считаем проведение еще в СССР в 1987 г. банковской реформы, при которой финансовые потоки были разделены между физическими и юридическими лицами. Отметим, что монетарная и фискальная политика в то время преследовали цель — как можно лучше реализовать запланированные объемы выпуска продукции.

К тому же функции Госбанка СССР не учитывали рыночных отношений. Не работал основной закон рынка — закон спроса и предложения. Не была введена частная собственность на землю, средства производства и пр., в результате все это тормозило демократические преобразования. Плюс ко всему с 1986 г. быстрыми темпами начал расти бюджетный дефицит. Так, в 1985—1989 гг. дефицит возрос с 2-х до 9% ВВП.¹

¹ См.: Гранвилл Б. Проблемы стабилизации денежного обращения в России // Вопросы экономики. 1999. №1, С. 14.

До 1990 г. Госбанк еще мог удерживать эмиссионное финансирование дефицита бюджета на низком уровне за счет заимствований на международных рынках, но подобная политика привела к увеличению внешнего долга с 20 млрд. в 1985 г. до 67 млрд. долл. США к концу 1991 г. Другими словами, бюджетный дефицит в 1991 г. достиг примерно 30% ВВП.

Итак, российский финансовый кризис 1998 г. серьезно подорвал процесс макростабилизации не только в РФ, но и в странах СНГ, включая Казахстан.

Каковы же перспективы казахстанской экономики в связи с азиатским и российским финансовым кризисом? Положение таково, что:

практически с начала 90-х годов, получив в наследство от бывшего СССР отсталую экономику, по сей день в Казахстане продолжает иметь место затяжной спад производства;

узкая сырьевая направленность остается главной доминантой в экспортных операциях;

продолжают снижаться реальные доходы населения при увеличении цен на продовольственные товары и коммунальные услуги;

в республике происходит резкая дифференциация населения, где бедные слои составляют больше половины;

падение цен на стратегическое сырье уменьшает доходную часть бюджета, что незамедлительно влечет снижение уровня госдоходов (в частности, в бюджете на 1999 г. снижены статьи расходов на социальное обеспечение);

в связи с продолжающимся спадом производства увеличивается количество безработных и малоимущих.

Вопросы для самоконтроля

1. Укажите причины возникновения инфляции.
2. Охарактеризуйте типы инфляции. Приведите примеры.
3. Как измеряется инфляция?
4. Опишите взаимозависимость инфляции и уровня безработицы. Для чего используются кривая Филлипса?
5. Как государство регулирует инфляционные процессы (инструменты, методы)?
6. Какие издержки влечет за собой инфляция?
7. Перечислите и укажите особенности инфляции в Вашей стране.

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

Итак, целью исследования является выявление условий и последствий инфляции. Мы выяснили, что инфляция оказывает дестабилизирующее воздействие на макроэкономическом уровне. В связи с этим главное внимание уделяется политике Государственного банка, регулирующего предложение денежной массы (эмиссии).

Роль правительства в регулировании инфляционного механизма трудно переоценить. Здесь адекватной формой экономического вмешательства призвана служить антиинфляционная политика, направленная на:

- снижение дефицита государственного бюджета;
- сдерживание денежной массы, не обеспеченной товарами;
- равномерное соотношение доходов населения и общего уровня цен;
- наличие минимальной потребительской корзины;
- своевременная индексация заработной платы и других материальных доходов потребителей.

Заметим, что применение способов антиинфляционной политики требует большой осторожности, так как при определенном стечении обстоятельств она может оказать негативное воздействие на развитие экономических явлений. Ведь инфляция — это достаточно сложный и не до конца исследованный процесс. Детальное изучение позволит в будущем его предотвратить, своевременно принимая защитные меры по негативному влиянию на экономику страны.

Глава 6 МОДЕЛЬ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

В настоящее время ученые-экономисты и специалисты пришли единому мнению по поводу открытости экономических границ. Даже экономики бывших стран — членов СЭВ (СССР, Болгария, Венгрия, ГДР и др.) к началу 90-х гг. нынешнего века нуждались в необходимости перехода на принципы рыночной экономики; при этом внешнеэкономической деятельности отводилось важное место. Учеными доказано, что развитие государства не может постоянно находиться на подъеме, т. е. речь идет о внешней финансовой, материальной, гуманной, интеллектуальной и др. помощи из-за рубежа в преодолении возникших сложностей.

Механизм открытости экономики основывается на изучении платежного баланса, которому в данной главе отводится

особая роль. Научившись анализировать балансы текущих операций и движение капиталов, можно определить слабые и сильные стороны внешних связей с другими странами. Состоянию уровня номинального и реального обменных курсов посвящены последние параграфы. В них описывается возможность введения фиксированного или плавающего обменных курсов в зависимости от преследования той или иной государственной политики.

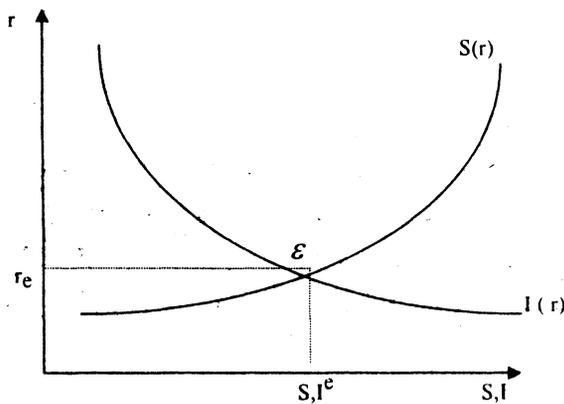
Отметим, что правительство может оказывать самое серьезное влияние на проведение экспортно-импортных операций; этому вопросу нами уделяется достаточное внимание в конце главы.

6.1. СУЩНОСТЬ ОТКРЫТОСТИ ЭКОНОМИКИ

В предыдущих главах речь шла о развитии закрытой экономики, т. е. объем ВВП был равен сумме потребления, инвестиций и государственных расходов ($ВНП = C + I + G$). Более того, анализируя равновесие на финансовых рынках, мы пришли к выводу, что инвестиции равны сбережениям ($I = S$), которые направляются на текущее потребление. Было определено, что в закрытой экономике сбережения и инвестиции — есть функции ставки процента (r). Если это положение выразить графически, то кривая сбережений — это возрастающая, а инвестиции — убывающая функция (график 6.1):

График 6.1

Кривая сбережений инвестиций в закрытой экономике



Нами исследуется модель открытой экономики, где вводится новая переменная — чистый экспорт (Nx). Очевидно, что страны не могут развиваться изолированно. Ученые-экономисты на основе эмпирических наблюдений пришли к выводу о необходимости развития внешнеэкономической деятельности. Дело в том, что, согласно теориям абсолютных и сравнительных преимуществ, страны должны обмениваться излишками своей продукции.

Разработкой теории абсолютных преимуществ занимался А. Смит, утверждавший следующее: "если какая-нибудь чужая страна может снабжать нас какими-нибудь товарами по более дешевой цене, чем мы сами сможем изготовлять его, гораздо лучше покупать его у нее на некоторую часть продукта нашего собственного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом"¹. Д. Рикардо основал теорию сравнительных преимуществ, обосновав преимущества международного разделения труда не только между нациями, но и между регионами, фирмами и домохозяйствами.

Отметим также, что без внешнего финансирования международных кредитных линий, займов, прямых инвестиций, иностранных акций и облигаций ни одна страна мира не может эффективно функционировать. Кроме этого, учеными доказано, что ни одно государство в мире (включая промышленно развитые), не может производить весь ассортимент товаров и услуг, в т. ч. и из-за рационального и разумного использования ограниченных ресурсов и наличия благоприятных предпосылок.

Проанализируем подробнее функционирование открытой экономики.

6.2. ОСНОВНОЕ ТОЖДЕСТВО НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

Нами уже упоминалось, что в открытой экономике большое значение придается экспортно-импортным операциям, которые отражаются в платежном балансе. Платежный баланс вообще — это систематизированная запись итогов всех сделок

¹ Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М. 1962. С. 333.

между странами. В свою очередь, сделки подразделяются на счет текущих операций и счет движения капитала. Значит, основное тождество национальных счетов выглядит таким образом:

$$Y = C+I+G+E_x-Im \quad (6.1), \text{ или}$$

$$Y = C+I+G+N_x \quad (6.2),$$

так как экспорт – импорт = чистому экспорту.

Данное уравнение характеризует объем расходов на потребление, инвестиции, государственные закупки и чистый экспорт (N_x). Далее можно найти, чему будет равен чистый экспорт:

$$N_x = Y - (C+I+G), \quad (6.3),$$

где Y — общий выпуск продукции;
 $(C+I+G)$ — величина внутренних расходов.

Используя уравнение (6.2), определим, что из себя представляют счет движения капитала и счет текущих операций платежного баланса. Для этого из уравнения (6.2) вычтем C и G из 2-х частей, что приведет к следующему виду:

$$Y - C - G = I + N_x \quad (6.4).$$

В главе 4-й, где мы вели речь о равновесии на финансовых рынках, утверждалось, что $Y - C - G$ являются национальными сбережениями и обозначается как S . Тогда получим, что:

$$S = I + N_x \quad (6.5).$$

Далее приравняем данное уравнение к нулю и, следовательно, получим основное тождество национальных счетов как:

$$(I - S) + N_x = 0 \quad (6.6).$$

Таким образом, мы вывели счет движения капитала платежного баланса — $(I-S)$ и счет текущих операций платежного баланса — (N_x) .

Счет текущих операций — это продажа и покупка товаров и услуг, плюс односторонние трансферты. Эти трансферты подразумевают платежи, произведенные одной страной в адрес другой без получения в ответ товара или услуг. Например, гуманитарная или техническая помощь, безвозмездные пожертвования и т. п.

Рассмотрим баланс текущих операций, измеряющей стоимость чистых доходов или расходов государства на основе взаимовыгодных сделок с другими странами. Как правило, все, что вывозится из страны, обозначается через знак "плюс" (+), а ввозится — со знаком "минус" (-) (табл. 6.1):

Таблица 6. 1

**ПРИМЕР БАЛАНСА ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ СТРАНЫ
(В МЛРД. ДОЛЛ. США)**

Операции, сделки	1992 г.	1997 г.
Экспорт товара (+)	330	350
Импорт товара (-)	-370	-400
Экспорт услуг (+)	150	160
Импорт услуг (-)	-100	-120
Односторонние трансферты за границу, чистые (-)	-5	-20
Текущий баланс	5	-30

Данные таблицы свидетельствуют о том, что в 1992 г. из-за увеличения импорта товаров и услуг было положительное сальдо текущего баланса в большей мере за счет экспорта услуг, а в 1997 г. — отрицательное сальдо текущего баланса.

Для увеличения благосостояния народа и поднятия уровня развития государства очевидно, что предпочтительнее иметь текущий баланс с избытком, чем с дефицитом. Иногда в некоторых случаях страны имеют дефицит текущего баланса специально; такое состояние обусловлено расчетом на получение преимуществ в перспективе. Например, в целях экономии экспорта природных ресурсов для будущих поколений; кроме того, для их возобновления и восполнения необходимо время, чтобы переждать. В будущем можно снова перейти на продажу этих ресурсов и, следовательно, добиться положительного сальдо текущего баланса.

Купля-продажа активов отражается в балансе движения капитала. Причем данный баланс отражает именно все международные сделки с активами. Например, получение выручки от реализации внутренних облигаций, недвижимости, а также расходы, связанные с покупкой иностранных акций и других зарубежных активов. Приведем пример баланса движения капиталов (табл. 6.2):

Таблица 6.2

ПРИМЕР БАЛАНСА ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛОВ (В МЛРД. ДОЛЛ. США)

Активы	1992 г.	1997 г.
Продажа государственных казначейских облигаций (+)	-390	300
Покупка акций иностранных компаний (-)	-150	-200
Продажа отечественной недвижимости (+)	-70	80
Покупка зарубежной недвижимости (-)	-30	-50
Баланс движения капиталов	140	130

В данном случае представляется, что политика страны направлена на достижение положительного сальдо баланса движения капиталов, т. е., другими словами, больше реализовываются свои внутренние активы, чем покупаются зарубежные. Следовательно, если мы сведем вместе баланс текущих операций и баланс движения капиталов, то в результате получим сам платежный баланс страны (табл. 6.3):

Таблица 6.3

ПРИМЕР ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА СТРАНЫ (В МЛРД. ДОЛЛ. США)

	1992 г.	1997 г.
Текущий баланс	5	-30
Товары	-40	-50
Услуги	50	40
Трансферты	-5	-20
Движение капиталов	140	130
Платежный баланс	145	100

В табл. 6.3 использован пример платежного баланса страны, где в 1992 г. он составлял 145 млрд. долл., а в 1997 г. — 100 млрд. долл. Учитывая данные анализа, можно сделать вывод о том, что уменьшение платежного баланса в 1997 г. по сравнению с 1992 г. произошло по следующим причинам:

- за счет увеличения товаров и услуг;
- за счет односторонних трансфертов.

6.3. ИССЛЕДОВАНИЯ МОДЕЛИ МАЛОЙ СТРАНЫ ИЛИ МАЛОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

Нами уже выяснено, что в закрытой экономике инвестиции равны сбережениям ($I=S$); иная ситуация складывается в открытой экономике. Сектора хозяйства в данной экономике могут свободно ссужать и занимать деньги, но уже не по внутренней, а по мировой ставке процента: мы будем говорить о функционировании сбережений и инвестиций. Более того, необходимо иметь в виду, что реальная ставка процента не ведет к балансу сбережений и инвестиций. В данном случае речь пойдет о некой малой открытой экономике, представляющей небольшую долю мирового рынка, хозяйственные решения которой не отражаются на мировой ставке процента (r^*). Таким образом, предполагается, что небольшая страна имеет возможность беспрепятственного выхода на внешние финансовые рынки.

Когда мы оперируем понятием "малая страна", то это не обязательно маленькая территория (можно говорить и о больших территориях), но обязательно, чтобы ставка процента в малой открытой экономике была равна мировой ставке процента, установившейся на мировых финансовых рынках. Следовательно, будет верно следующее положение:

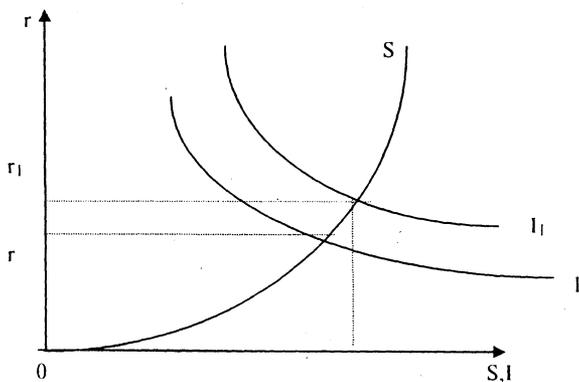
$$r = r^* \quad (6.7).$$

Значит, в осуществлении действий в малой открытой экономике решения принимаются, основываясь на мировой процентной ставке. Из данных графика 6.1 можно выявить, что с увеличением мировой ставки процента объем отечественных инвестиций падает, а величина сбережений поднимается и, следовательно, происходит сдвиг сальдо текущих операций в сторону наращивания.

Выясним, что произойдет со счетом текущих операций в случае роста инвестиций. В закрытой экономике, если наблюдается "инвестиционный бум", происходит поднятие процентных ставок (r). То есть такая ситуация стимулирует инвестиционную активность, сопровождающуюся удорожанием финансовых ресурсов (график 6.2):

График 6.2

Изменение уровня инвестиций в закрытой экономике



Иная картина складывается в открытой экономике. В соответствии с уравнением (6.7), согласно которому внутренняя процентная ставка приравнивается к мировой процентной ставке, увеличение инвестиций ("инвестиционный бум") сопровождается отрицательным сальдо счета текущих операций (график

6. 3). При этом в стране уровень сбережений изменяется практически незначительно. Следовательно, пассивное сальдо счета текущих операций характеризуется уменьшением иностранных чистых активов страны, или она является чистым должником, и наоборот. Если государство увеличивает чистые зарубежные активы, то это значит, что оно выступает в роли чистого кредитора других стран.

График 6.3



6.4. ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА И ОБМЕННЫЙ КУРС

Примерно с середины XIX в. вплоть до начала 40-х гг. XX в. практически во всех странах мира преобладала система золотого стандарта, обязывающая государства придерживаться фиксированной цены золота в национальной валюте. Однако, согласно Бреттон-Вудской договоренности (1944 г., США) между странами была введена система фиксированных обменных курсов. Эти страны были членами Международного валютного фонда (МВФ), которые должны были устанавливать стоимость национальных валют по отношению к доллару США, а он, в свою очередь, конвертировался в золото по фиксированной цене 35 долл. за унцию.

В 1971 г., во времена пребывания на посту президента США Р. Никсона, правило Бреттон-Вудской системы было изменено. Предполагалось завершение конвертируемости доллара в золото и ведение обменного курса доллара по отношению к остальным национальным валютам. С 15 августа 1971 г. США прекратили обмен американской валюты на золото и национальные валюты промышленно развитых стран начали устанавливаться на основе плавающих обменных курсов.

В это время некоторые страны использовали систему плавающих курсов в своих корыстных целях. Так, Япония специально воздействовала на понижение курса цены, чтобы создать преимущества для продажи японских товаров на мировом рынке.

С целью совершенствования механизма плавающих курсов в 1978 г. были введены поправки к Уставу МВФ, которые выражались в следующем:

отменяется официальная цена золота;

официально закрепляется система плавающих курсов;

повышаются требования к координации внутренней и внешней экономической политике стран-членов МВФ;

декларируется намерение превратить специальные права заимствования (*special drawing rights*) в основной резервный актив¹.

Считается, что обменный курс — это цена единицы иностранной валюты, выраженная в долларах или других валютах. Обменный курс, в свою очередь, подразделяется на номинальный и реальный. Номинальный обменный курс выражает относительную цену валют двух стран. Относительная цена товаров, произведенных в двух странах, характеризует реальный обменный курс и записывается таким образом:

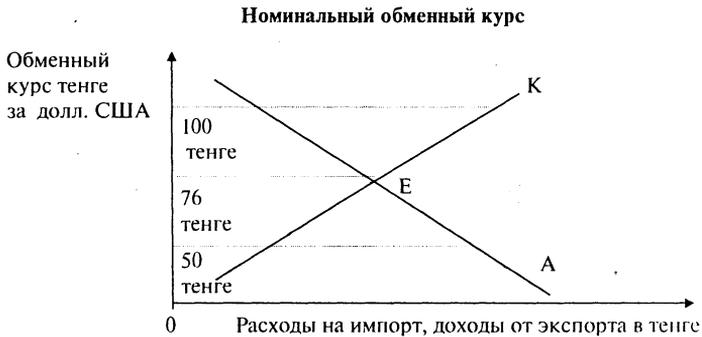
$$\text{Реальный обменный курс} = \frac{\text{номинальный обменный курс} \cdot \text{цена товара, произвед. в своей стране}}{\text{цена товара, произвед. за границей}} \quad (6.8).$$

В рыночной экономике режим свободно плавающих курсов иногда называют свободным флотингом. Приведем примеры установления обменных курсов. Так, номинальный обменный курс целесообразнее определять с помощью национальной и иностранной валют. Допустим, Казахстан имеет поступления от экспортных операций (тенге), отмеченных на кривой К (график 6.4).

Более высокий валютный курс предполагает, что казахстанские товары, идущие на экспорт, дешевле, и поэтому зарубежный спрос повышается, а это значит — кривая К имеет восходящий наклон.

Кривая А отражает спрос Казахстана на импортные товары; в случае, если валютный курс снижается, то ввоз иностранной продукции становится дешевле. Следовательно, кривая А представлена убывающей.

¹ См.: Экономика / Под ред. А. С. Булатова. М.: Бек. 1997. С. 682.



Таким образом, при пересечении кривых К и А достигается равновесие, соответствующее обменному курсу 76 тенге за 1 долл. США.

Предположим, что курс будет 100 тенге за 1 долл., тогда в экономике происходит избыток предложения долларов и положительное сальдо текущего платежного баланса. В ситуации с более низким валютным курсом, например 50 тенге за 1 долл., наблюдается излишек спроса на валюту.

Рассмотрим пример установления реального обменного курса. Нами уже говорилось, что данный курс показывает уровень обмена товаров одной страны на товары другой. Допустим, американский мужской костюм стоит 250 долл., а в Германии такой же костюм продается за 300 дойчмарок. Необходимо стоимость этих мужских костюмов привести к единой валюте. Официальный курс доллара к немецкой марке составляет 1 долл. — 1,76 дойчмарки, тогда американский костюм будет стоить 142 дойчмарки. Если сравнить цены немецкого костюма — 300 дойчмарок и американского костюма — 142 дойчмарки, то выясняется, что мужской костюм в Германии стоит дороже, чем в США.

Если определить реальный обменный курс, то он будет равен $0,47$ дойчмарки. Реальный обменный курс = $(1,76 \text{ dm/долл.}) \times (250 \text{ долл.}) / 300 \text{ dm} = 142 \text{ dm}/300 \text{ dm} = 0,47 \text{ dm}$.

6.5. МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ОТКРЫТУЮ ЭКОНОМИКУ

Трудно переоценить значение деятельности государства в рыночной экономике. Известно, что спрос и предложение играют большую роль при определении равновесной цены и равновесного выпуска продукции на рынке. Однако, рыночные от-

ношения не могут полностью эффективно влиять на развитие национального хозяйства. Примером этому может стать опыт Великой депрессии, когда государственные структуры практически бездействовали. Только после активного вмешательства государства на основе регулирования таких показателей, как совокупный спрос, снижение безработицы, выплата материальных пособий страна вышла из кризиса 30-х гг. Другой пример. В 70-х гг., когда в промышленно развитых странах встали актуальные вопросы денежно-кредитного регулирования, то правительства начали предпринимать меры, обеспечивающие снижение уровня инфляции. Так, с целью снижения цен главный банк страны административным путем снизил процентные ставки на инвестиционные кредиты фирмам, что, в свою очередь, повлияло на увеличение предложения товаров и услуг: вот почему роль государства трудно переоценить.

Определим конкретнее, как правительство может рационально вмешиваться в процессы внешнеэкономической деятельности. С этой целью прежде проанализируем воздействие фискальной и денежно-кредитной политики, а затем международной торговли.

Фискальная политика. Бюджетно-налоговая или фискальная политика государства представляет важный инструмент государственного регулирования экономики. Допустим, что правительство поднимает государственные расходы (G) за счет увеличения налогов (T). Из главы 4 мы узнали, что в этом случае уровень потребления (C) уменьшится, так как потребление является функцией располагаемого дохода — $C = C(Y-T)$. Если располагаемый доход начнет снижаться, то, соответственно, снизится накопление личных сбережений ($Y-T-C$), что, в свою очередь, снизит национальные сбережения (S).

В модели малой открытой экономики, с учетом $r = r^*$, спад национальных сбережений уменьшит сальдо счета текущих операций. На графике 6.5 видно, что точка B — первоначальное равновесие, а точка C — это новое равновесие в результате уменьшения национальных сбережений (S_1). Отрезок BC будет характеризовать дефицит счета текущих операций.

Значит, рост государственных расходов в небольшой стране путем увеличения налогов приведет к ухудшению счета текущих операций.

Что же происходит в экономике больших государств? Мы уже упоминали, что большие страны оказывают непосредственное влияние на мировую ставку процента (r^*), поэтому спад — S_1 в такой стране повышает r^* . Другими словами, в этой стране

наблюдается дефицит счета текущих операций, а в других странах увеличение мировой ставки процента воздействует на подъем уровня сбережений и спад инвестиций, а это, в конце концов, приводит к положительному сальдо текущих операций других государств (график 6.6).

График 6.5

Проведение фискальной политики в малой стране

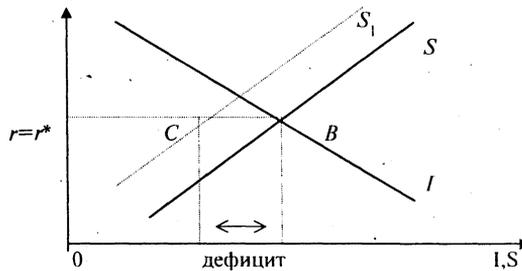
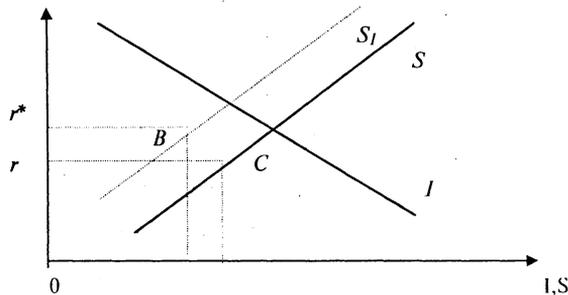


График 6.6

Фискальная политика в большой стране



Следовательно, в открытой экономике больших государств происходит рост дефицита сальдо текущих операций данной страны, подъем мировой процентной ставки и улучшение сальдо текущих операций иностранных государств.

Вообще увеличение государственных расходов (G), приводящее к спаду потребления и уменьшению частных сбережений, называется эффектом вытеснения. В экономике малой страны увеличение правительственных закупок вытесняют инвестиции, что отражается на росте внутренней ставки процента. Рост (G) в большой стране вытесняет инвестиции, внутреннее и внешнее потребление и чистый экспорт.

Монетарная, или денежно-кредитная политика является следующим важным инструментом правительства, где главные государственные закупки играют ключевую роль. Уже не секрет, что центральные банки проводят собственную политику на валютных рынках для полезного воздействия на обменные курсы. Например, главный государственный банк проводит операции с официальными резервами или осуществляет интервенцию на валютном рынке с целью уменьшения или увеличения валютных запасов иностранной валюты. С какой целью осуществляются эти операции?

Так, если на счете государственного банка есть определенный запас иностранной валюты, то он может обеспечивать, например, дефицит текущего баланса в результате ее реализации другим зарубежным кредитным институтам. И, наоборот, при положительном сальдо положительного баланса центральный банк покупает иностранную валюту, чем увеличивает накопления собственных валютных активов.

Итак, главный банк страны пытается изменить обменные курсы валют для того, чтобы:

снизить объемы выпускаемой продукции, доходы резидентов и занятость в зарубежных странах, так как снижение обменного курса в другой стране приводит к удорожанию товаров этой страны по отношению к зарубежным или к снижению экспорта, объема производства и занятости. Значит, главный банк создает преимущества отечественным производителям, способствуя тем самым продвижению своих товаров по более низким ценам, чем в иностранных государствах;

повлиять на уровень инфляции в родной стране. Манипулируя обменным курсом, правительство контролирует установление ценовой политики по экспортно-импортным операциям в свою пользу.

Следовательно, при проведении жесткой денежно-кредитной политики сдерживается денежное предложение национальной валюты на валютных курсах, что, соответственно, поднимает курс валюты этой страны.

Осуществление более мягкой монетарной политики позволяет снизить курс национальной валюты путем увеличения ее предложения.

Важная роль отводится также изменению процентных ставок. Например, если в Германии установилась более высокая процентная ставка, чем в Японии, то немецкая марка предпочтительнее для потенциальных инвесторов, что, конечно же, будет иметь преимущества: увеличится спрос на марки, и в этом

случае курс будет иметь тенденцию к повышению, и наоборот. При снижении процентной ставки в Германии курс марки будет снижаться.

Особое место на международных валютных рынках получил паритет покупательной способности (ППС), который предполагает, что одинаковые товары в разных странах должны продаваться по единой цене. Теория ППС подразумевает, что существует связь динамики валютного курса с изменением соотношения цен в соответственных странах:

$$P_1 = r P_2, \text{ или } r = P_1/P_2, \quad (6.8)^1$$

где r - валютный курс, P_1 и P_2 - уровень цен первой и второй стороны.

Пример. Допустим, в Японии телевизор стоит 400 долл. США, а такой же телевизор в Америке стоит 600 долл. США. Наверняка японские фирмы отдали бы предпочтение ввозу телевизоров в США, имея при этом прибыль чуть меньше 200 долл., за минусом транспортных расходов и таможенных пошлин. Вероятно, за этим последовало бы снижение цен в связи с увеличением предложения этого товара до установления равновесия. Значит, теория паритета покупательной способности на практике подтверждается.

Однако следует отметить, что у работающих на импорт отраслях экономики различных стран все-таки существует разница в ценах на товары и услуги, но это несколько не умаляет достоинства ППС. Так, стоимость стирки белья, транспортных услуг, образования, медицинских операций и др. отличается в одной стране по отношению к другой. Но в реальности это не означает, что люди из-за этого меняют место проживания или посещают эти страны только из-за разницы в ценах на услуги. В любом случае ППС очень полезен для анализа основных макроэкономических показателей и дает полезную информацию всем экономическим агентам.

Международная торговля, несомненно, оказывает важное воздействие и на состояние платежного баланса, и в целом на степень вовлечения страны в международное разделение труда. Заметим, что при осуществлении внешней торговли используется валютный рынок и различные национальные валюты.

Международная торговля подразумевает проведение экспортно-импортных операций между государствами. Под экспортом понимается вывоз товаров и услуг из родной страны за рубеж; импорт предполагает покупку иностранных товаров резидентами родной страны. Нельзя на согласиться, что каждой стране полезно торговать излишками своей продукции, а вза-

¹ См.: Указ. соч. С. 692.

мен приобретать недостающие виды товаров. Ведь при этом обе стороны остаются в выигрыше.

Остановимся на особенностях международной торговли в наше время. Ныне индустриальные страны в основном вывозят готовые товары; напротив, развивающиеся государства экспортируют, как правило, продукцию добывающих отраслей, т.е. сырье или полуфабрикаты.

Важное место в открытой экономике уделяется торговой политике, которая включает государственное регулирование торговой деятельности посредством введения налогов, субсидий и ограничений на импорт или экспорт.

Пример. Предположим, государство вводит квоту на ввоз бытовой техники из-за рубежа и тем самым пытается развивать внутреннее производство этих товаров. Такая ситуация приведет к уменьшению импорта, что отразится на увеличении чистого экспорта (Nx_1), так как это разница экспорта и импорта, а также на росте реального обменного курса с E_1 до E_2 (график 6.7):

График 6.7



То есть ограничительные меры правительства не оказывают ожидаемого воздействия на положительное сальдо текущего счета платежного баланса, однако влияют на увеличение реального обменного курса (внутренние товары становятся более дорогими, чем зарубежные). В результате снизится не только импорт, но и экспорт — подобная политика не использует выгоды международной торговли. Но, с другой стороны, надо иметь в виду, что становится на ноги и развивается собственное производство, сохраняется занятость населения, растут доходы фирм и домашних хозяйств. Поэтому требуется большая осторожность в проведении протекционистских мер: использовать их можно только в необходимых случаях, тщательно взвесив все "за" и "против".

6.6. СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Для стабилизации экономики Казахстана необходим приток инвестиций. Внутренних инвестиций в республике явно недостаточно (инфляция, безработица, спад производства), поэтому упор сделан на привлечение иностранных инвестиций в следующих формах:

- льготные государственные займы;
- коммерческие кредиты;
- экспортные кредиты;
- субсидии и натурные гранты;
- организация совместных предприятий.

Так, к 2000 г. предполагается привлечь в Казахстан более 24 млрд. долл. США в виде инвестиций (табл. 6.4):

Таблица 6.4

ПРОГНОЗЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ В КАЗАХСТАН ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ (В МЛРД. ДОЛЛ. США, ПО ГОДАМ) ¹

Виды иностранных инвестиций	1996	1997	1998	1999	2000	Всего за 1996 до 2000
Займы	235,194	577,920	888,266	1271,440	575,720	3548,540
Кредиты	252,000	495,500	671,770	440,930	558,800	2419,000
Прямые инвестиции	1417,333	4207,860	5434,926	4136,055	3114,752	18310,926
Всего	1904,527	5281,280	6994,962	5848,425	4249,272	24278,466

К сожалению, приходится констатировать, что займы и кредиты не всегда используются по прямому назначению, а возвратность их чрезвычайно низка. Важно отметить тот факт, что приток иностранных инвестиций в большинстве случаев обеспечивается под правительственные гарантии (особенно в 1991 — 1995 гг.). В силу слабой возвратности кредитных ресурсов растет внешний долг государства. К примеру, в 1997 г. на обеспечение внешнего долга ушло 8 381 231 тыс. тенге, что составляет 4,2 % от расходной части бюджета, а в 1998 г. выделено уже 10 221 305 тыс. тенге — 3,6% всех бюджетных расходов. В настоящее время доходы госбюджета отвлекаются на обслуживание долга, в то время как могли быть направлены на развитие отраслей национальной экономики.

¹ См.: Панорама. 1997. 27 июня. С. 8.

Особое место в экономике республики занимают совместные предприятия (СП), которые являются основной формой привлечения прямых иностранных инвестиций. Под СП подразумеваются фирмы и компании с участием зарубежных партнеров. Их характерными особенностями выступают: общий уставный капитал; совместная хозяйственная деятельность; объединенный менеджмент и маркетинг; разделение прибыли, согласно вложенному капиталу.

Технологически ориентированные СП могут быть трех типов. Первый подразумевает сотрудничество, связанное с научными исследованиями в области проектирования, разработки и производства продукции. Второй — когда сотрудничество между фирмами реализуется в форме обмена прогрессивными технологиями в рамках единой производственной линии (обычно такой тип СП широко используется в микроэлектронной промышленности). Третий, когда сотрудничество предполагает совместную разработку, производство и выпуск фирмами совершенно новых видов продукции.

В Казахстане СП создаются юридическими и физическими лицами. Участниками их могут быть отечественные и зарубежные предприятия, общественные организации.

В республике СП стали создаваться с конца 80-х годов. Хотя число зарегистрированных СП росло быстро, многие из них не могли приступить к деятельности из-за неопределенностей в законодательстве и экономических условий, которые были не столь благоприятны в то время. Однако, в последнее время, после принятия ряда законов и указов: Закона РК "Об иностранных инвестициях" от 27 декабря 1994 г., Указов Президента РК, имеющие силу Закона, "О мерах по повышению эффективности государственного управления и регулирования процессов привлечения иностранных инвестиций в экономику Республики Казахстан" от 19 января 1995 г., "О государственной поддержке прямых инвестиций" от 27 февраля 1997 г. и других наблюдается некоторая активизация деятельности СП.

В 1997 г. наибольшее распространение СП получили в следующих отраслях экономики республики: промышленность — 246, торговля и общественное питание — 215, строительство — 33 и т. д., где численность занятых работников соответственно составила 22 943, 3 380, 1 523 (тыс. человек)¹.

¹ См.: *Комлев Ю. В., Мадина С. Ш.* О развитии предприятий с иностранными инвестициями в Казахстане // Саясат. № 2. 1998. С. 10.

Объем экспортной продукции СП в 1997 г. составил 49 млрд. тенге (79 наименований) из которых 39,3 млрд. тенге приходилось на минеральное сырье, а объем импорта — 28-млрд. тенге (1440 наименований), в т. ч. продукты питания, напитки, табак и т. д. (23,9%), оборудование и механизмы (23,7), воздушный и наземный транспорт (14 %) ¹.

В настоящее время организационно-правовой статус иностранных инвестиций осуществляется в соответствии с Указом Президента РК "Об образовании Государственного комитета Республики Казахстан по инвестициям" от 8 ноября 1996 г. и Постановления Правительства РК "Вопросы совершенствования регулирования инвестиционной деятельности недропользователей в РК" от 12 сентября 1997 г.

Другим важным документом при реализации внешнего заимствования выступает "Стратегия развития Казахстана до 2030 г.". В долгосрочном приоритете под № 3: экономический рост, базирующийся на развитой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций, говорится, что в центре нашего первостепенного внимания по-прежнему остается защита иностранных инвестиций и возможность репатриации прибыли. Такие отрасли, как разработка природных ресурсов, а также инфраструктура, коммуникации и информация имеют огромное значение для нашей экономики, так как развитие этих отраслей окажет воздействие не только на экономический рост, но и на социальную сферу, а также на скорейшую интеграцию Казахстана в международное сообщество. Это капиталоемкие отрасли, для развития которых необходим иностранный капитал и жесткий стратегический контроль государства. Задача состоит в установлении либерального режима для иностранных инвестиций, что позволит привлечь необходимый приток финансов, развить возможности и регулярные торговые обмены с зарубежными странами. Открытая и либеральная инвестиционная политика с ясными, эффективными и строго соблюдаемыми законами, исполняемыми беспристрастной администрацией — это наиболее мощный стимул к привлечению иностранных инвестиций ².

Одним из примеров успешного создания и функционирования СП в Казахстане является фирма "Алси". Образованная в

¹ См.: Об иностранных инвестициях: редакционная колонка, *Азия// Экономика и жизнь*. № 38. 1997. С. 3.

² См.: *Назарбаев Н.* Казахстан — 2030: Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев: Послание Президента Казахстана. Алматы: Білім. 1997. С. 176.

1991 г. как совместное казахстанско-сингапурское предприятие на базе Института теоретической и прикладной математики НАН РК, она занимается производством и продажей компьютерной техники. Год образования СП стал стартовым в начале производства компьютерной техники. Так, в этом же году фирмой было произведено и продано свыше 1000 компьютеров. В последующем заключаются OEM и дистрибьюторские соглашения с Intel corp., Microsoft corp., Motorola, American Power Conversion, Sun Microsystems corp. Заключено дилерское соглашение с Matsushita Industrial. В 1995 г. открывается первый фирменный магазин "Алси" в Алматы.

В 1996 г. фирма "Алси" участвовала в ряде конкурсов-тендеров и вышла победителем по проектам на сумму более 3,5 млн. долл. США. Свою продукцию данное СП поставляет для следующих организаций: Министерство транспорта и коммуникаций РК, Комитет по использованию иностранных инвестиций и капитала РК, Алматинский торгово-финансовый банк, Министерство образования Кыргызстана и Фонд Сороса Кыргызстана. Открыто здание-офис "Алси", построенный на собственные средства. 1 декабря того же года создается Национальная пейджинговая система "Алси-Азия-пейдж". В этом же году подписываются дистрибьюторские контракты с Hewlett Packard и BASF. В 1997 г. "Алси" выигрывает тендер на поставку вычислительной техники для Бюджетного банка Республики Казахстан.

Основными направлениями деятельности фирмы являются производство компьютерной техники для розничной продажи, дистрибуция, сервис, системная интеграция и разработка программного обеспечения. С 1995 г. компьютеры, производимые фирмой "Алси", выходят под своими зарегистрированными товарными знаками.

В настоящее время компания производит следующие основные виды продукции:

- персональные компьютеры для дома и офиса;
- мультимедийные компьютеры;
- многофункциональные сетевые рабочие станции;
- графические станции;
- файл-серверы и серверы-приложения;
- суперсерверы.

На всю компьютерную технику фирмой "Алси" устанавливается гарантия сроком 3 года; эта продукция имеет сертификат безопасности госстандарта Республики Казахстан.

В данный период с каждым компьютером, произведенным "Алси" предлагаются три лицензионно чистых программных продукта – DOC 6.22 Windows for Work Groups 3.11, либо по желанию клиента Windows 95 Microsoft. Компьютер комплектуется инструкцией на русском языке в соответствии с Законом РК "О правах потребителей".

Розничные продажи осуществляются через сеть магазинов фирмы "Алси" и ее партнеров в Алматы и других городах: Астане, Павлодаре, Костанаве, Караганде, Актау, Усть-Каменогорске, Семипалатинске, Кызылорде, Петропавловске, Шымкенте, Дзезказгане, Атырау, Кульсары и Бишкеке. В ассортименте торговых залов — свыше 2000 наименований компьютерной и офисной техники, а также программного обеспечения.

Компания является поставщиком (в статусе дистрибьютора, дилера, бизнес-партнера) компьютерной и офисной техники и программного обеспечения следующих мировых производителей: APC, BASF, Hewlett Packard, Intel, JVC, Matsushita Industrial Electric, Microsoft, Motorola, Novell, Oracle, Samsung, Sun Microsystems, Toshiba, Unisys. Дилерская сеть компании насчитывает 32 фирмы в 26 городах на территории Казахстана и Киргизии.

В мае 1995 г. СП "Алси" открывает сервис-центр с созданием группы проектирования и разработки, который обеспечивает услуги по гарантийному и постгарантийному обслуживанию на весь спектр продукции "Алси". В пределах города Алматы производится on-site сервис (с выездом к заказчику), а также оказываются консультационные услуги по телефону.

В конце 1994 г. был образован отдел системной интеграции фирмы "Алси", который занимается разработкой и осуществлением комплексных проектов поставки оборудования и автоматизации предприятий. С самого начала существования СП "Алси" функционирует исследовательская лаборатория, ведущая научные разработки в области сетевых решений, осуществляющая экспертизы технических, программных средств и проектов, стоимость оборудования которой в настоящий момент оценивается в 200 тыс. долл. Помимо лаборатории, в рамках отдела системной интеграции функционирует группа электронных коммуникаций и UNIX-систем, группа сетевых технологий, группа системного анализа и проектирования, круг разработчиков.

В настоящее время ведется разработка по автоматизации обработки информационных потоков предприятия. Начаты работы по созданию информационных систем для бухгалтерий и платежной системы для банков.

За время существования компании были претворены в жизнь ряд проектов по комплексной поставке оборудования и автоматизации различных предприятий. Среди наиболее значительных проектов можно назвать следующие: в 1992 г. реализован проект автоматизации системы Госкомнефтепродукт РК. Было поставлено компьютерное оборудование и 21 ЛВС на общую сумму 1,1 млн. долл. США. В 1993 г. — осуществлен проект автоматизации ряда министерств РК. Общая сумма проекта составила 1 млн. долл. США. В 1994 г. выполнен договор на поставку вычислительной техники в Алембанк — Казахстан. Поставки 19-ти комплектов оборудования для ЛВС, с последующим их монтажом и пуско-наладочными работами на сумму около 1 млн. долл. США были осуществлены в 19-ти отделениях банка. В 1995 г. осуществлена поставка компьютерной техники для аппарата президента РК на общую сумму около 1 млн. долл. США.

В 1996 г. Фирма "Алси" в течение первого квартала участвовала в ряде конкурсов-тендеров и оказалась победителем по проектам на общую сумму более 3,5 млн. долл. для следующих организаций: Министерство образования Кыргызстана, Фонд Сороса Кыргызстана, Министерство транспорта и коммуникаций, Комитет по использованию иностранных инвестиций и капитала РК, Алматинский торгово-финансовый банк.

Помимо указанных, партнерами также являются МВД РК, Национальный банк РК, Министерство финансов РК, Министерство труда и социальной защиты населения РК, Национальное статистическое агентство РК, Министерство обороны РК, Минфин РК, Центрально-Азиатский банк сотрудничества и развития, Эксимбанк, Алматинский торгово-финансовый банк, посольства США, Франции, Венгрии, фонды Сороса Казахстана и Кыргызстана, аэропорт города Алматы, СП БЕСЕТ International (АЛТЕЛ), АО "Балхашмедь" и многие другие — всего более 500 организаций в Казахстане и Кыргызстане.

Основной контингент фирмы "Алси" составляют квалифицированные специалисты с 10 — 15-летним стажем работы в области вычислительной техники, молодые ученые, выпускники университетов и вузов Москвы, Киева и Алматы по специальности "Прикладная математика и вычислительная техника". Также "Алси" уделяет значительное внимание повышению профессионального уровня своих сотрудников. Так, специалисты компании постоянно участвуют в работе семинаров (рабочих, учебных и т. п.) и выставок таких фирм, как Intel, Microsoft, Hewlett-Packard, Acer, Toshiba, Sun Microsystems и т.д., кроме того, спе-

циалисты прошли и проходят на постоянной основе обучение в вышеперечисленных фирмах. В настоящее время в фирме "Алси" работают более ста человек.

Таким образом, основываясь на мировом опыте промышленно развитых стран, — привлечении иностранного капитала и организация хозяйственной деятельности совместных предприятий, оказывается эффективное воздействие на экономику Казахстана. Более того, СП влияют на развитие перерабатывающих отраслей, что ведет к снижению спада производства и увеличению занятости населения.

6.7. АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНОСТРАННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО КАПИТАЛА

Главным направлением государственной политики Республики Казахстан как независимого суверенного государства в области экономики является становление и развитие принципиально новой инвестиционной стратегии, направленной на стабилизацию экономики и обеспечение стабильного экономического роста.

Иностранные инвестиции оказывают существенное воздействие на ход экономических преобразований: появилась возможность с их помощью реально произвести структурные преобразования в экономике Казахстана, создать новые высокотехнологичные производства, модернизировать основные фонды и обеспечить новые технологии для предприятий, задействовать квалифицированные кадры, чем частично решить проблему безработицы, пополнить внутренний рынок качественными товарами отечественного производства, усилить экспортный потенциал и т. д.

Привлечение в экономику Казахстана иностранных инвестиций является объективно необходимым процессом. Это подтверждает сложившаяся ситуация: на сегодняшний день почти все предприятия имеют долги, возрастает задолженность, а вместе с ней — проблема взаимных неплатежей, безработица. Все это в итоге ведет к спаду производства, прекращению государственного инвестирования промышленности. Промышленность Казахстана нуждается в мощных финансовых ресурсах, новых технологиях, более совершенной технике.

Основными формами привлечения иностранного капитала являются **прямые и заемные инвестиции** или **внешние кредиты**.

Более приемлемой формой участия иностранного капитала в рыночных преобразованиях экономики Казахстана является *привлечение прямых иностранных инвестиций для создания совместных и зарубежных предприятий в виде портфельных*

инвестиций или на условиях концессии. Это обусловлено тем, что они служат не только источником капиталовложений в производство, но и обеспечивают трансферт технологий, "ноу-хау", передовые методы управления, способствуют наиболее эффективной интеграции экономики региона в мировое хозяйство.

Привлечение иностранного предпринимательского капитала также является активным средством борьбы с монополизмом на внутреннем рынке и развития конкуренции, а при разумном использовании способствует диверсификации экспорта, созданию дополнительных рабочих мест, по сравнению с иностранными кредитами не увеличивает задолженности страны, чем уменьшается отток валюты за рубеж.

Основной формой привлечения прямых иностранных инвестиций остается создание **совместных предприятий** (СП) и предприятий, находящихся в полной собственности иностранного инвестора (МП). Отличительными особенностями совместного предприятия являются: общий капитал, совместное управление, раздел прибылей. На 1 сентября 1998 г. в Казахстане было создано 2002 СП с иностранным участием.

Одним из наиболее эффективных методов увеличения экспортного потенциала республики являются **концессии**, т. е. предоставление права зарубежным предпринимателям на эксплуатацию возобновляемых и невозобновляемых природных ресурсов, а также осуществление иных видов хозяйственной деятельности на условиях долгосрочной аренды.

В Казахстане в последнее время практикуется такая форма привлечения иностранного капитала и иностранного управленческого опыта, как **передача предприятий под управление**. Новая форма привлечения капитала позволяет вывести крупные предприятия из тяжелейшего финансового кризиса. Однако, практика заключения контрактов на управление фирмами, в т.ч. и иностранцами, уже показала свои негативные стороны (монополизация при передаче крупных предприятий одной отрасли в управление иностранным компаниям: случай с хромовой промышленностью).

Более выгодным для государства является осуществление инвестиций на основе долгосрочной приватизации, то есть **привлечение портфельных инвестиций**. Обязательным условием при этом является переоценка и пересчет основных фондов и на этой основе установление цены акции приватизируемого предприятия по западным аналогам. При этом требуется установление количественного ограничения на долю иностранного инвестора в уставном фонде приватизируемого предприятия (до 49%) или закрепления права за государством "золотой акции", в которой содержатся все его права.

Преобладающей формой привлечения иностранного капитала в экономику страны остаются **внешние кредиты**. Их использование является вынужденной мерой, обусловленной отсутствием внутренних инвестиционных ресурсов и возможностью прямых иностранных инвестиций

Проведем анализ использования инвестиций в I-м квартале 1998 г. За данный период освоение инвестиций на создание и воспроизводство основных фондов в РК составило 19,2 млрд. тенге, что в сопоставимых ценах больше соответствующего периода 1997 г. на 44%. Распределение инвестиций по областям республики приведено в табл. 6.5.

За январь-март текущего года по сравнению с аналогичным периодом 1997 г. увеличился объем инвестиций в 7-ми областях республики и г. Акмоле. Значительный рост наблюдался в Актыбинской (в 4,5 раза), Павлодарской (2,3) и Восточно-Казахстанской (2,2) областях. Так, в Актыбинской области возросли инвестиции в нефтегазовый сектор, в Восточно-Казахстанской — в добывающую промышленность (добыча руд цветных металлов), в Павлодарской — в оборудование добывающей и обрабатывающей промышленности. Сокращение объема инвестиций произошло в Кызылординской (на 76%), Западно-Казахстанской (55) областях и г. Алматы (47%).

Таблица 6.5

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ПО ОБЛАСТЯМ РЕСПУБЛИКИ

Области	Всего, млн. тенге	Удельный вес обл. в республиканском объеме	Темпы: янв.-март 1998 г. к янв.-марту 1997 г., в %
Всего по республике	19 155	100	144
Акмолинская	6	0,1	13,9
Актыбинская	2519	13,1	446,8
Алматинская	612	3,2	87,7
Атырауская	5301	27,7	163,4
Восточно-Казахстанская	1077	5,6	219,9
Жамбылская	83	0,4	83,5
Западно-Казахстанская	141	0,7	44,7
Карагандинская	1559	8,2	122,4
Костанайская	583	3	63,4
Мангистауская	1878	9,8	133,5
Павлодарская	1422	7,4	230,8
Северо-Казахстанская	167	0,9	84,4
Южно-Казахстанская	329	1,7	120,3
г. Акмола	2518	13,1	219,8
г. Алматы	757	4	52,7

Структура и динамика инвестиций в основной капитал по форме собственности приведены в табл. 6.6.

Таблица 6.6

**СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ВЛОЖЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В
ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ПО ФОРМЕ СОБСТВЕННОСТИ**

Показатели	Освоено за янв.- март 1998 г. в фактических ценах, млн. тенге	Удельный вес в объеме инвестиций в осн. капитал, в %		
		январь-март		
		1998	1997	1996
По предприятиям и организациям всех форм собствен- ности, всего	19 455	100	100	100
В том числе: Государственной	4811	25,1	17,4	52,8
Частной	11 898	62,1	71,6	46,7
Других государств, их юридических лиц и граждан	2446	12,8	11	0,5

Нефинансовые корпорациями (организациями) инвестировано в основной капитал 17,3 млрд. тенге (90,4%). Инвестиции на создание и воспроизводство основных фондов сектора финансовых корпораций и государственных учреждений занимают незначительную долю (соответственно 3,8 и 1,5%) в общереспубликанском объеме инвестиций.

Структура инвестиций в основной капитал республики по источникам финансирования в январе-марте 1998 г. приведена в табл. 6.7. За счет средств предприятий, организаций и населения финансировалось 65% объема инвестиций, за счет иностранных инвестиций — 23%. Значительная доля средств местного бюджета отмечается в Кызылординской области (23%) и Костанайской (15%) области, средств республиканского бюджета — в Кызылординской (17%), в Восточно-Казахстанской (13) и Северо-Казахстанской (11%) областях.

Исходя из данных отчета о социально-экономическом положении РК за январь-март 1998 г. Нацстатагенства РК, можно сделать следующие выводы об инвестиционной деятельности на территории страны:

Таблица 6.7

**СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ РЕСПУБЛИКИ
ПО ИСТОЧНИКАМ ФИНАНСИРОВАНИЯ В ЯНВАРЕ - МАРТЕ 1998 Г.**

Показатели	Млн. тенге	В % к итогу	Справочно: январь-март к январь-марту 1997 г.	1996 г.
Всего инвестиций в основной капитал	19 155	100	100	100
В т. ч. финансируемых за счет средств предприятий, организаций и населения	12 534	65,4	77,7	94,7
В т. ч. средств иностранных предприятий и организаций	1354	7,1	11	0,5
Бюджетных средств	1737	9,1	4,2	4,3
Из них:				
Республиканского бюджета	1458	7,6	3,1	3,5
Местного бюджета	279	1,5	1,1	0,8
Внебюджетных фондов	536	2,8	0,1	0,4
Иностранных инвестиций	4348	22,7	17	0,6

1) за январь-март 1998 г. объем инвестиций в основной капитал составил 135 млрд. тенге, что в сопоставимых ценах больше соответствующего периода 1997 г. на 43%;

2) с начала года наблюдается устойчивая тенденция освоения инвестиций в основной капитал по сравнению с прошлым периодом в 11-ти регионах республики. Стоит отметить уменьшение этого показателя в г. Алматы на 43%;

3) в структуре инвестиций в основной капитал по формам собственности изменения за данный период произошли незначительные: по предприятиям и организациям государственной формы собственности из освоенных 38 млн. 250 тыс. тенге удельный вес составил 28%, что на 2% больше аналогичного периода прошлого года. Наоборот, удельный вес предприятий частной формы собственности снизился на 3% по сравнению с прошлым годом и составил 62 против 65%. Доля предприятий и организаций других государств, их юридических лиц и граждан, осуществляющих свою деятельность на территории РК, осталась неизменной и составила 10% (против 9%);

4) основным источником финансирования инвестиций в основной капитал за данный период остаются собственные сред-

ства предприятий, организаций и населения (63% от общего объема). Значительно повысился объем бюджетных средств (с 6% 1997 г. до 13% в 1998 г.), а объем средств за счет привлечения иностранных инвестиций немного снизился и составил 20% (в прошедшем периоде этот показатель составлял 21%);

5) в части капитального строительства объем инвестиций за данный период составил около 117 млрд. тенге, что в сопоставимых ценах больше соответствующего периода прошлого года на 43%. Более 15% основных фондов (из 39,8 млрд. тенге) введено с сфере жилищного строительства, 14% — транспорта и связи, 38-обрабатывающей и 16% — горно-добывающей промышленности. Надо отметить, что 41% объема инвестиций приходится на строительные-монтажные работы. Государственные предприятия направляют 76% освоенных ими средств на возведение зданий и сооружений.

Используя современную ситуацию, сложившуюся в мире, учитывая тот факт, что вследствие финансового кризиса, разразившегося в странах Юго-Восточной Азии, Бразилии и России, эти страны потеряли и продолжают терять инвестиционную привлекательность для крупных инвесторов; у Казахстана сохраняются благоприятные предпосылки для привлечения финансовых зарубежных средств. В связи с этим необходимо срочно создать более привлекательный инвестиционный климат. Так, прежде всего необходимо совершенствование кредитной системы. Регулирование ставок ссудного процента и норм обязательных банковских резервов обеспечивает влияние на уровень инфляции, динамику цен, курс национальной валюты, экспорт и импорт капитала и продукции. Путем регулирования ссудного процента и предоставления льготных кредитов в рыночных условиях осуществляется перелив инвестиций в приоритетные отрасли и сферы и, таким образом, обеспечивается реструктуризация экономики. Поскольку краткосрочный банковский кредит не может решить проблем инвестирования производства, для обеспечения перелива капитала из торгово-посреднической сферы в отрасли материального производства необходимо повысить процентные ставки под краткосрочные кредиты и резко снизить под долгосрочные. Для развития долгосрочного кредитования целесообразно внедрение и широкое использование новой его формы — залогового кредитования.

Следует отметить, что официальная ставка рефинансирования Национального банка РК до сентября 1998 г. составляла 18,5%, а с учетом поправки на экономический кризис с сентября 1998 г. она равнялась 20,5%. Подчеркнем, что Националь-

ный банк оставил за собой право ее дальнейшего увеличения. Изменения ставки рефинансирования в целом отрицательно сказываются на деловой активности предприятий и фирм, что вынуждает приостановить экономическую деятельность.

Касаясь бюджетно-налоговой политики, отметим следующее. Благоприятный инвестиционный климат позволяет поддерживать высокий уровень деловой активности частного бизнеса. Льготный инвестиционный режим складывается из ряда привилегий, в числе которых: гарантия от национализации или полное возмещение капитала в случае ее проведения, гарантия репатриации доходов, таможенный протекционизм, либеральное налогообложение и пр.

Главной составляющей необходимого гибкого механизма, обеспечивающего свободный перелив капитала, является налоговое стимулирование, которое может включать различные формы фискальных послаблений, призванных способствовать вложению частного капитала в сферы и производства первостепенной важности для развития хозяйства определенной территории. Как правило, при предоставлении льгот национальные и иностранные компании формально уравниваются в правах, но на практике местные фирмы оказываются в менее-выгодном положении.

Наиболее важными формами налоговых преференций являются: освобождение от подоходного налога, налоговые скидки на инвестиции или инвестиционный кредит, ускоренная амортизация, компенсация убытков за счет прибылей последующих лет, освобождение от ряда косвенных налогов.

Распространенной мерой налогового стимулирования в развивающимся мире является временное освобождение (полное или частичное) от уплаты подоходного налога, так называемые **налоговые каникулы**. В Казахстане они устанавливаются только для предприятий, функционирующих с использованием иностранного капитала.

Важнейшей составляющей механизма стимулирования инвестиционной деятельности является государственная поддержка процесса перелива капитала из торгово-посреднической сферы в отрасли материального производства путем увеличения необлагаемой налогом части дохода, направляемой на инвестирование производства, строительство жилья, объектов социальной сферы или освобождения от налога всего дохода, используемого на техническое перевооружение. Для компенсации сокращения поступлений в бюджет целесообразно, на наш взгляд, ввести повышенный подоходный налог и комиссион-

ные, получаемые от торговых и посреднических операций. В среднесрочном и краткосрочным периодах льготный режим необходимо предоставлять отраслям, где ведется активная модернизация производственного аппарата и возможна быстрая отдача капиталовложений. В долгосрочном - производствам, способствующим поддержанию производственного потенциала и укреплению экономической безопасности республики.

Таким образом, учитывая специфику Казахстана, следует предпринять следующие меры:

- дальнейшее развитие СП с иностранным участием;
- расширение привлечения иностранных инвестиций;
- создание совершенной законодательной базы;
- снижение налогового бремени;
- становление малого и среднего бизнеса;
- стабильная ставка рефинансирования.

Все эти меры, осуществленные в нашей республике, будут способствовать усилению макроэкономической стабилизации и в перспективе обеспечат экономический рост.

Вопросы для самоконтроля

1. В чем отличия закрытой и открытой экономики?
2. Составьте и опишите основное тождество национальных счетов.
3. Перечислите основные элементы платежного баланса. Что из себя представляют: а) счет текущих операций?; б) счет движения капитала?
4. Модель малой открытой экономики. В чем ее смысл? Почему внутренняя ставка процента равна мировой?
5. В чем преимущество обменного курса? Из каких элементов он состоит?
6. Объясните понятие "паритет покупательной способности".
7. Какие методы государственного регулирования используются в открытой экономике?
8. Какие позитивные стороны международной торговли Вы можете привести?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

Мы рассмотрели процесс осуществления открытой экономики. Если вспомнить историю развития Японии, Германии, новых индустриальных стран (НИС), то можно констатировать факты, что без привлечения зарубежного капитала и открытости экономики ни о каком высокотехнологичном производстве

не могло быть и речи. Поэтому администрации некоторых стран определяют план развития внешнеэкономических связей с учетом влияния политических аспектов, или пытаются воздействовать на экономические взаимоотношения государств, базирясь на политике. В случае, если политическая линия власти идет врозь с экономическими программами, то наблюдаются противоречия в ведении внешнехозяйственной деятельности. Вот почему отдельные страны находятся в конфликтной ситуации и никак не могут найти компромисс: примером служат взаимоотношения между США и Ираком, когда американские ВВС начали бомбить иракскую территорию в декабре 1998 г.

Таким образом, преимущества открытой экономики несомненны. Экономический анализ, проведенный нами в данной главе, позволяет констатировать, что страны должны торговать и осуществлять внешнеэкономические связи на уровне привлечения иностранных инвестиций, создания совместных предприятий, обмена достижениями науки и техники и использования передового менеджмента и маркетинговых мероприятий. Таким образом, государственное регулирование рассматривается как неперенный атрибут внешней хозяйственной деятельности любой страны.

Глава 7 ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Динамика экономического развития предполагает большую долю внимания макроэкономистов. Мы уже упоминали о циклическом развитии экономики, согласно которому существует 4 цикла: спад, кризис, подъем и пик. Наша нынешняя задача — определить, от каких процессов зависят эти циклы, каким образом происходят структурные изменения в хозяйстве страны.

Как известно, основным критерием процесса экономического развития является экономический рост. Достаточно сказать, что от уровня экономического роста в основном зависит благосостояние населения, а, значит, уровень развития всей экономики в целом. К сожалению, на определенных временных отрезках экономический рост или отсутствует, или проявляется неравномерно. Поэтому большое внимание в начале главы уделяется теориям экономического роста, где производственная функция Кобба — Дугласа занимает главенствующую роль.

Отметим, что экономический рост, не улучшающий условий жизни большинства индивидуумов, является или нестабиль-

ным, или непостоянным. Поэтому важное место в модели экономического роста отводится повышению производительности труда, уровню квалификации рабочей силы и технологическому прогрессу. Можно добавить, что вопросы социального характера представляются неперенным атрибутом обеспечения экономического роста страны. Наша цель — определить факторы и причины, влияющие на установление уровня экономического роста государства, т. е. нам предстоит установить, что в конце-концов определяет экономический рост.

7.1. ИЗМЕРЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Экономический рост вообще выражает увеличение реального валового внутреннего продукта как в абсолютном значении, так и на душу населения страны. Необходимо обратить внимание на факт, отражающий неравномерность экономического роста в целом в национальном хозяйстве. Часто случается, что сокращается выпуск одних товаров, в то время как увеличивается производство других видов товаров. При общем подсчете он увеличился, но во внутренней структуре по отдельным позициям он снизился. Поэтому негативным фактором при измерении экономического роста является его общая величина, а изменений в самой структуре не видно.

Тем не менее, достоинством экономического роста выступает возможность исчисления его как в физическом, так и в стоимостном выражении.

В некоторых странах экономический рост измеряется на основе роста приоритетных отраслей хозяйства. При этом рассматривается доля отраслей в общем объеме производства. Главными показателями динамики экономического роста выступают:

рост объема ВВП или НД;

темп роста ВВП или НД на душу населения;

темп роста промышленного производства в общем, по определенным секторам и на душу населения.

Для исчисления экономического роста используются также темпы роста и прироста. Например, коэффициент X рассчитывается таким образом:

$$X = (Y_1 / Y_0) * 100\%, \quad (7.1)^1$$

где Y_1 - показатель данного (текущего) периода времени;

Y_0 - показатель базового периода времени.

¹ См.: Булатов А.С. Экономика. М.: Бек. 1997. С. 360.

Для удобства в практическом применении все показатели темпов роста и прироста исчисляются в процентном соотношении.

7.2. ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Теории экономического роста базируются на неоклассической теории Ж.-Б. Сэя и Дж. Б. Кларка, а также кейнсианской теории макроэкономического равновесия. Сторонники неоклассического направления утверждали, что экономика представляет саморегулирующийся механизм, оптимально использующий производственные факторы. Современные экономические теории свидетельствуют об обратном, т. е. в экономике нарушается равновесие. К этим теориям относятся модели:

- факторная модель Кобба — Дугласа;
- односекторная модель экономической динамики Р. Солоу;
- модель экономического равновесия в краткосрочном периоде Дж. Кейнса;
- модель динамического равновесия Харрода — Домара.

Производственная функция Кобба — Дугласа (факторная модель) отражает то, каким образом экономика использует производственные ресурсы, а затем получает готовую продукцию. Функция Кобба — Дугласа имеет следующий вид:

$$Y = F(K, L) = AK^\alpha L^{1-\alpha}, \quad (7.2)$$

- где Y — объем производства;
- K, L — факторы производства — капитал и труд;
- A — положительный параметр, измеряющий уровень производительности и уровень технологии;
- α — коэффициент эластичности (изменяется от 0 до 1).

Производственная функция Кобба — Дугласа отражает такие свойства, как доход на капитал:

$$mrk = \alpha * Y / K \quad (7.3)$$

и доход на труд:

$$mpl = (1-\alpha)*Y/L \quad (7.4).$$

То есть mpl (предельный продукт труда) пропорционален объему выпускаемой продукции на одного работника, а mrk (предельный продукт капитала) пропорционален объему выпускаемой продукции на единицу капитала. Таким образом, факторная модель Кобба — Дугласа показывает, что доли факторов производства зависят только от параметров и не зависят ни от количества труда и капитала, ни от уровня технологии.

Модель экономического роста Р. Солоу является продолжением производственной функции Кобба — Дугласа, она рас-

ширена с использованием других факторов роста: это уровни ввода основного капитала, квалификация трудовых ресурсов и т. п. (эта модель будет нами подробно исследована далее).

Краткосрочная модель роста Кейнса учитывает уровень, динамику и распределение национального дохода. В ней главное внимание уделено уровню спроса, включающего потребление и накопление. Кейнс обосновал положение, согласно которому темпы прироста национального дохода зависят от нормы накопления и размера инвестиций, которые выразим так:

$$T_{\text{пр}} = N_{\text{н}} / (1 / \Theta_{\text{к.в.}}) = N_{\text{н}} * \Theta_{\text{к.в.}}, \quad (7.5)$$

где $T_{\text{пр}}$ - темп прироста национального дохода;

$N_{\text{н}}$ - норма накопления;

$\Theta_{\text{к.в.}}$ - эффективность капиталовложений.

В 50-е гг. получили развитие некейнсианские модели экономического роста, исследуемые Р. Харродом (Великобритания), Е. Домаром и Э. Хенсенем (США). Эти ученые проанализировали длительный период устойчивости экономического роста, обеспечиваемый приростом населения и увеличением производительности труда. Причем в данной модели большое место отводилось размерам накопленного капитала.

Р. Харрод на основании созданной им модели утверждал, что темп экономического роста зависит от доли накопления в национальном доходе и капиталоемкости продукции. Однако, данная модель содержит лишь обобщенные характеристики накопления, потребления и темпа роста национального дохода. Проблемы увеличения спроса за счет госбюджета занимался Э. Хансен. Однако, его предложения неизбежно приводили к инфляции и росту государственного долга.

Нефтяной кризис середины 70-х гг. обусловил появление новой теории экономического роста, разработанной Дж. Робинсоном (Кембридж, Великобритания). Рекомендации этого ученого сводились к наращиванию темпов роста общественно-го продукта, зависящего от распределения национального дохода и уровня накопления капитала. Дж. Робинсон отмечал, что скорость накопления капитала определяет норму прибыли и ее долю в национальном доходе.

7.3. МОДЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА Р. СОЛОУ

Р. Солоу (Массачусетский технологический институт, США) является разработчиком факторной модели роста, за что ему было присуждена Нобелевская премия. Сущность его модели определяют исследования сбережения, роста населения и на-

учно-технического прогресса, способствующих увеличению выпуска продукции в течение определенного промежутка времени. Отправной точкой исследований Р. Солоу считает уровень накопления капитала, где пристальное внимание уделяется производственной функции (7.2): $Y = F(K, L)$.

После проведения преобразований, основанных на свойстве постоянной отдачи от масштаба, производственная функция приобретает вид:

$$y = f(k) \quad (7.6).$$

В модели Р. Солоу говорится о том, что продукция (y) делится между потреблением (c) и инвестициями (i):

$$y = c + i \quad (7.7).$$

Ранее уже упоминалось о доходах домашних хозяйств, часть которых идет на потребление, а часть — на сбережения. Следовательно, если подставить вместо потребления

$$c = (1-S)*y, \quad (7.8)$$

то получим:

$$y = (1-S)*y + i \quad (7.9)$$

или

$$i = S*y, \quad (7.10)$$

т. е. инвестиции равны произведению нормы сбережения (S) и продукции (y).

Важное место Р. Солоу отводит изменению запасов капитала (Δk), равное разнице инвестиций и выбытия капитала (σk):

$$\Delta k = i - \sigma k \quad (7.11).$$

Так как инвестиции равны сбережениям, то уравнение (7.11) можно представить так:

$$\Delta k = sf(k) - \sigma k \quad (7.12).$$

Проиллюстрируем уравнение 7.12 графически. Для равновесия в экономике в долгосрочном периоде необходимо выполнение условия, соответствующего устойчивому уровню капиталовооруженности — k^* (график 7.1).

Допустим, что экономика не будет находиться в этом состоянии. Тогда рассмотрим альтернативные варианты капиталовооруженности — k_1 и k_2 . В случае варианта k_1 инвестиции превышают выбытие ($i > \sigma k$), т. е. инвестиций очень много, и они в производстве не используются полностью (мертвый капитал). Случай с вариантом k_2 показывает, что инвестиций недостаточно для покрытия амортизации ($i < \sigma k$), а это значит, что какая-то часть оборудования и станков будет простаивать из-за нехватки комплектующих деталей. Итак, k^* — это единственно возможный устойчивый уровень капиталовооруженности, где инвестиции равны выбытию капитала ($i = \sigma k$).

Устойчивый уровень капиталовооруженности



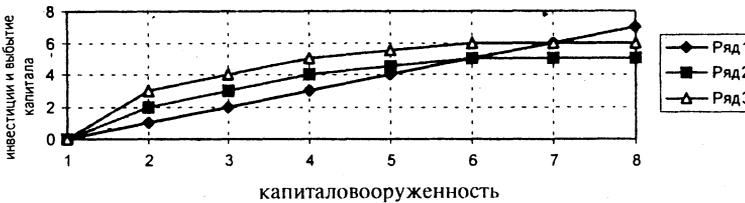
Ряд 1 - σk ; $k_1 \leftarrow k^* \leftarrow k_2$
 Ряд 2 - $sf(k)$.

Однако, на устойчивый уровень капиталовооруженности оказывает влияние изменение нормы сбережения (S). Увеличивая норму сбережения с S_1 до S_2 , сдвигается вправо показатель капиталовооруженности от k^*_1 до k^*_2 (график 7.2).

Итак, модель Р. Солоу констатирует тот факт, что увеличение нормы сбережения при прочих равных условиях будет иметь больший запас капитала и более высокий уровень производства.

График 7.2²

Рост нормы сбережения



Ряд 1 - σk ; $k_1^* \quad k_2^*$
 Ряд 2 - $s_1 f(k)$;
 Ряд 3 - $s_2 f(k)$;

Следующими факторами, влияющими на экономический рост, является уровень населения и научно-технический прогресс. Рассмотрим влияние роста населения (n) на изменение запасов капитала:

$$\Delta k = sf(k) - (\sigma + n)k, \quad (7.13)$$

¹ См.: Мэнкью Грегор. Макроэкономика. М.: МГУ. 1994. С. 150.

² Там же. С. 156.

т. е. рост населения уменьшает уровень капиталовооруженности.

И последний фактор — научно-технический прогресс. Влияние этого фактора в модели Р. Солоу описывается наряду с эффективностью (Е), приходящуюся на единицу труда — $L \cdot E$. Значит, изменение капитала теперь зависит не только от выбытия и роста населения, но и из-за воздействия темпа технологического прогресса g , или:

$$\Delta k = sf(k) - (\sigma + n + g)k \quad (7.14).$$

Изобразим на графике влияние роста населения и научно-технического прогресса на экономический рост (график 7.3). Вследствие выбытия капитала, роста населения и темпа технологического прогресса в устойчивом состоянии экономики норма сбережений или инвестиций полностью замещают уровень капиталовооруженности.

График 7.3



Ряд 1 - $(\sigma + n + g)k$;

Ряд 2 - $sf(k)$;

Итак, модель Р. Солоу позволяет определить факторы, влияющие на экономический рост. Однако, надо иметь в виду, что эта модель ориентируется на уровень закрытой экономики, где $I = S$.

На практике же международные финансовые рынки играют важную роль в формировании инвестиций, а это означает или их пополнение за счет иностранных займов, или, наоборот, вывоз избыточных внутренних инвестиций за границу. Вот почему необходимо проанализировать воздействие модели открытой экономики на экономический рост.

7.4. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВО-ТОРГОВЫЕ РЫНКИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Мы рассмотрим возможность функционирования открытой экономики и, соответственно, вытекающие отсюда последствия для развития национального хозяйства. Очевидно, если ка-

кая-то страна X имеет избыток внутренних сбережений, то она их будет вывозить в страну Y, где таких сбережений недостаточно. Другими словами, рост производства в стране Y будет выше, чем в стране X.

Постепенно переливы капитала из страны в страну приведут к положительному сальдо в стране X и отрицательному — в стране Y. Через определенное время уровень сбережений в двух странах сравняется, а, следовательно, уровень капиталовооруженности примет устойчивое положение. Надо отметить, что с привлечением инвестиций в страну Y там выпуск продукции будет увеличиваться быстрее, чем в стране X. Но с течением времени темпы производства снизятся и будут равны в обеих странах, они придут к устойчивому состоянию капиталовооруженности.

На развитие экономического роста значительное влияние оказывает торговая политика, которая выражается во внешней и внутренней ориентации. Внешняя ориентация предполагает экспортно-импортные операции, а внутренняя — это стимулирование функционирования собственных отраслей экономики.

Среди ученых, чьи труды посвящены мировой экономике, происходят бурные дебаты по поводу внешней и внутренней ориентации. Так, исследования, проведенные Бэлом Баллосом (университет Джона Хопкинса) показали, что страны с внешней ориентацией (например, Южная Корея, а также Сингапур и Тайвань) в экономическом развитии намного опережают страны с внутренней ориентацией (Индия, Египет, Аргентина). Причина опережающего роста выражается в проявлении эффекта экономии от масштаба. Страны, ориентированные на собственное производство и потребление, как правило, имеют небольшой внутренний рынок, поэтому им незачем наращивать объемы выпускаемой продукции. В то же время в странах, действующих в условиях вывоза собственной продукции за границу, имеются гораздо более емкие рынки сбыта, что заставляет их увеличивать размеры предприятий и, следовательно, предлагать возросшие объемы предложения товаров и услуг.

Следует подчеркнуть, что в целях поддержания конкурентоспособности продукции страны, экспортирующие ее, вынуждены идти в ногу с достижениями научно-технического прогресса. То есть высокий уровень конкурентоспособности предполагает использование современных технологий, которые напрямую положительно отражаются на экономическом росте. Более того, если фирмы не производят продукцию на экспорт, а рассчитывают только на внутренних потребителей, они вы-

ступают в роли монополистов, т. е. они могут искусственно регулировать объемы предложения и повышать цены. Причем качество продукции таких фирм оставляет желать лучшего, а прогресса в достижении экономического роста нет.

Еще одним веским доводом в пользу внешней ориентации являются научно-практические положения ученой Крюгер. Ею высказано следующее мнение: если страна имеет открытые границы, то центральный банк обязан поддерживать обменный курс на реальном (а не на искусственном) уровне для того, чтобы вывозимые собственные товары могли успешно конкурировать с иностранными. Это, в свою очередь, способствует внедрению новых технологических разработок.

Вопросы для самоконтроля

1. Что выражает экономический рост?
2. Назовите главные показатели динамики экономического роста.
3. Кем разработаны основные теории экономического роста?
4. В чем смысл факторной модели экономического роста?
5. Для чего необходимо стремиться к устойчивому уровню капиталовооруженности?
6. Какие факторы оказывают влияние на степень экономического роста в стране?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

С 60-70-х гг. 20 в. экономический рост занимает центральное место в экономическом анализе. Главная задача развития национальной экономики — повышение уровня жизни с учетом потребительского роста населения и научно-технического прогресса, т. е. определение степени экономического роста. На основе проведенного анализа нами установлено, что наличие природных ресурсов — не самое главное в достижении экономического роста (например, такие страны, как Япония, Южная Корея, а также Тайвань и Сингапур). Бесспорно, что изобилие природных ресурсов имеет важное значение, но без эффективного сочетания инвестиций, НТП и трудовых ресурсов они ничего не выражают.

Важно указать, что экономический рост выражается в увеличении такого макроэкономического показателя, как ВВП на душу населения или показывает уровень благосостояния каждого потребителя; последнее является главной целью макроэкономической науки.

Кроме этого, следует заметить, что для достижения экономического роста требуется решение блока таких вопросов, как:

создание благоприятного инвестиционного климата для притока зарубежных капиталов;
обеспечение правовых предпосылок для нормального функционирования предприятий различных форм собственности;
совершенствование системы государственного регулирования экономических процессов;
расширение реформы социальной сферы как важного фактора улучшения благосостояния населения;
введение комплекса мер по снижению дисбаланса между доходами и расходами госбюжета.

Глава 8

ИНТЕРПРЕТАЦИЯ МОДЕЛИ IS-LM И МЕРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЭКОНОМИКУ

В главе 1-й мы рассмотрели целесообразность использования экономико-математических моделей (ЭММ) в макроэкономике. Ныне в поле зрения нашего исследования находится конкретная модель по изучению колебаний экономики. Уже отмечалось, что в ЭММ применяется набор внутренних и внешних переменных; данная модель не является исключением.

В экономике модель IS-LM используется для регулирования денежной массы, процентной ставки и национальной дохода в краткосрочном и долгосрочном периодах. Важность использования данной модели диктуется необходимостью анализа и прогнозирования экономических явлений. Ценность модели IS-LM заключается в возможностях гибкого манипулирования бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики. Научные предвидения позволяют вовремя воздействовать на те или иные "узкие" места и определять целесообразность введения намеченных эффективных мер в национальную экономику.

Развитие макроэкономической науки не стоит на одном месте, поэтому некоторые авторы предлагают и другие способы использования модели IS-LM, не описанные в этой главе. Но мы надеемся, что в любом случае и старые, и новые методы интерпретации модели IS-LM будут полезны в государственном регулировании экономики.

8.1. АНАЛИЗ МОДЕЛИ IS-LM И ЗАКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА

Рассмотрение модели IS-LM позволяет выявить взаимодействие между рынком товаров и денежным рынком. Разработчиками этой модели являются Д. Хикс и А. Хансен.

Модель IS-LM – это продолжение исследований Д. Кейнса в области влияния совокупного спроса на выпуск продукции.

Прежде всего охарактеризуем позицию Д. Кейнса, который отмечал, что совокупный спрос (AD) делится на потребление (C), инвестиции (I) и государственные расходы (G), т. е.

$$AD=C+I+G \quad (8.1).$$

При этом уровень потребления зависит от располагаемого дохода:

$$C=C(Y-T) \quad (8.2).$$

Инвестиции представлены убывающей функцией процентной ставки (r):

$$I=I(r), \quad (8.3)$$

а государственные расходы и налоги – это постоянные переменные:

$$G=\bar{G}, \quad T=\bar{T} \quad (8.4).$$

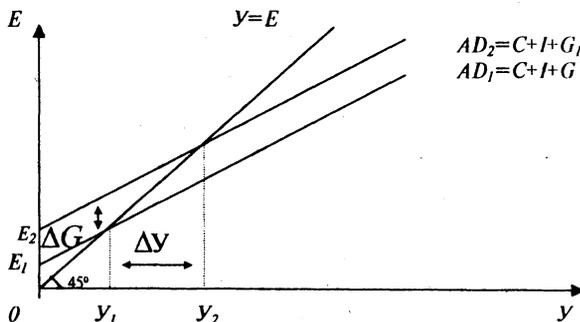
Д. Кейнс при анализе экономики допускал фиксированный уровень цен и поэтому величина совокупного спроса определяется объемом выпуска. Более того, он использовал положение, где расходы (E) равны доходам (Y) в экономике (E=Y), т. е. наступает состояние равновесия.

Так как $Y = E$, то линия, изображающая данное выражение, – есть биссектриса, делящая угол пополам (45°).

Заключительный вывод сделал Д. Кейнс на основе уравнения (8.1), когда он теоретически произвел увеличение государственных расходов на величину ΔG (график 8.1):

График 8.1

Эффект мультипликатора



Из графика видно, что увеличение государственных расходов (ΔG) ведет к росту совокупного спроса большему, чем ΔG . Данный феномен носит название мультипликативного эффекта. Рост государственных расходов ведет к возрастанию совокупного спроса на величину:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta G} = \frac{1}{1 - mpc} \quad (8.5).$$

Напомним, что MPC находится в интервале от 0 до 1 (крайний случай), следовательно, эффект роста государственных расходов на 1 денежную единицу превышает величину более, чем на 1. Итак, Д. Кейнс показал, каким образом определяется доход Y при проведении макроэкономической политики в закрытой экономике.

Представим отдельно кривую IS и кривую LM и попытаемся проанализировать их экономическую сущность.

Построение кривой IS. Для выведения этой кривой используются функция инвестиций и эффект мультипликатора (график 8.1). Функция инвестиций отражает взаимосвязь между ставкой процента и уровнем инвестиций, т. е. чем больше ставка процента (r), тем ниже спрос на инвестиционные ресурсы (I). То есть между этими переменными существует обратная зависимость.

На графике 8.2 изображена кривая IS, выражающая уровень дохода при определенной ставке процента.

Мы уже отметили, что инвестиции выражают обратную зависимость от ставки процента, значит, если увеличить ставку процента с r_1 до r_2 , то, соответственно, уровень инвестиций упадет с I_1 до I_2 (график 8.2).

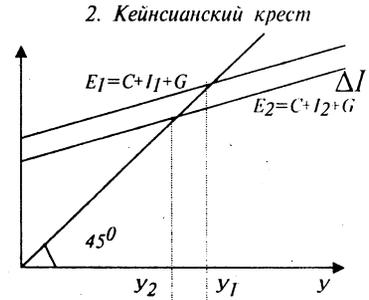
Чтобы узнать, что произойдет в случае, описанном Д. Кейнсом, нам необходимо уменьшить величину совокупного спроса на величину ΔI , которая, в свою очередь, повлияет на снижение уровня доходов с Y_1 до Y_2 . На третьем графике изображена кривая IS, отражающая отрицательную связь между ставкой процента и доходом.

Далее рассмотрим причины, приводящие к сдвигу кривой IS. Так, увеличение государственных расходов (G) и располагаемого дохода ($Y-T$) влечет увеличение совокупного спроса при данном уровне ставки процента, что отражается на графике сдвигом кривой IS вправо до IS_1 (график 8.3).

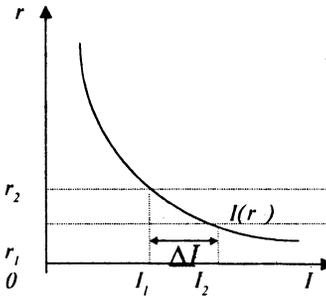
Наоборот, в случае роста уровня налогообложения или снижения потребительских расходов кривая IS сдвигается влево, до IS_2 (график 8.3).

Построение кривой IS

Итак, кривая IS (инвестиции и сбережения) представлена в виде убывающей кривой, при которой определенной ставке процента соответствует равновесный уровень совокупного спроса, имеющие место на рынке товаров и услуг.



1. Функция инвестиций



3. Кривая IS

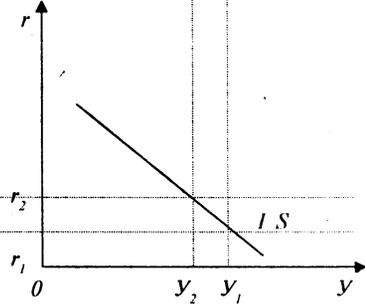
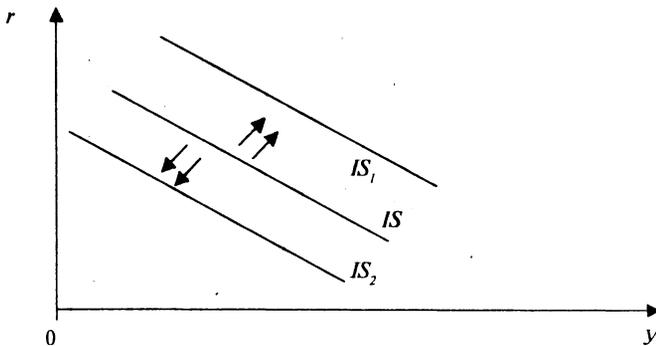


График 8.3

Сдвиги кривой IS



¹ См.: Мэнкью Г. Макроэкономика. М.: МГУ. 1994. С. 377.

Построение кривой LM. Важной предпосылкой для выведения кривой LM является теория предпочтения ликвидности, объясняющая, каким образом спрос и предложение реальных денежных запасов (M/P) воздействуют на ставку процента, а в математическом виде равна:

$$(M/P)^s = \bar{M}/\bar{P}, \quad (8.6)$$

где $(M/P)^s$ – предложение реальных денежных средств.

\bar{M}/\bar{P} – это предложение денег и уровень цен, принятые как заданные, т. е. рассматриваются как постоянные переменные в краткосрочном периоде.

Спрос на реальные денежные запасы $(M/P)^d$ описывается как

$$(M/P)^d = L(r), \quad (8.7)$$

где $L(r)$ – спрос на деньги, находящиеся в зависимости от ставки процента.

Значит, теория предпочтения ликвидности (график 8.4) доказывает равновесие спроса и предложения реальных денежных запасов в точке E.

График 8.4

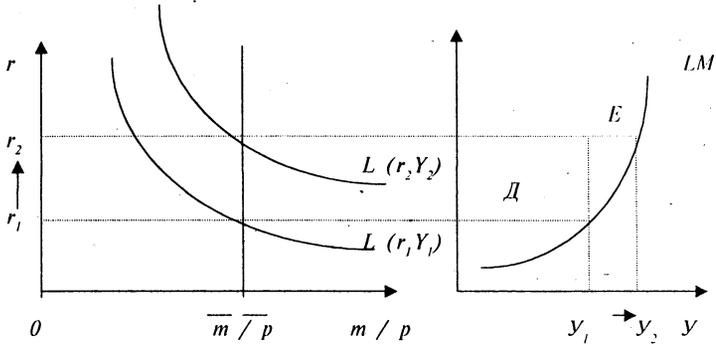


Следует отметить, что на уровень спроса реальных денежных запасов влияет не только ставка процента, но и уровень дохода Y ; тогда спрос на реальные денежные средства $(M/P)^d$ будет выглядеть таким образом:

$$(M/P)^d = L(r, Y) \quad (8.8):$$

Теперь, используя теорию предпочтения ликвидности, построим кривую LM (график 8.5):

Теория предпочтения ликвидности



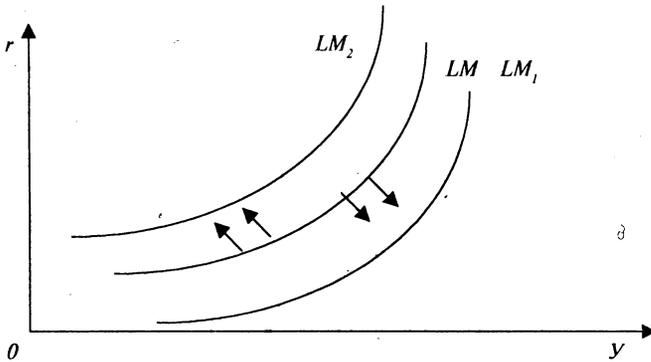
Допустим, доход увеличивается с Y_1 до Y_2 , что отражается на росте ставки процента с r_1 до r_2 (график 8.5) или, можно сказать, что в результате увеличения дохода увеличивается спрос на деньги. Это дает полезную информацию для построения кривой LM, так как чем выше уровень дохода, тем выше ставка процента. Следовательно, кривая LM отражает прямую зависимость между доходом и ставкой процента.

Предположим в точке D уровень дохода равен \bar{Y}_1 , а ставка процента составляет r_1 (график 8.5). Далее, если процентная ставка возрастет с r_1 до r_2 , а уровень дохода — Y_1 постоянен, то денежный спрос будет уменьшаться, и такая ситуация будет сопровождаться противоречием равновесия денежного рынка (напомним, кривая LM показывает равновесие между r и Y на денежном рынке).

Отсюда один выход — необходимо увеличить объем дохода до Y_2 , соответствующий точке E, т. е. кривая LM примет все возрастающий наклон.

Смещение кривой LM может происходить по разным причинам. Так, в результате экономического роста фирмы увеличивают объемы производства и снижают цены на собственную продукцию. Это, в свою очередь, вызывает рост реальных денежных средств (M/P), при этом на графике кривая LM сдвигается вправо и вниз, до образования новой кривой LM_1 (график 8.6). Напротив, увеличение цен приводит к снижению реальных денежных средств, что перемещает кривую LM к кривой LM_2 , т. е. влево и вверх.

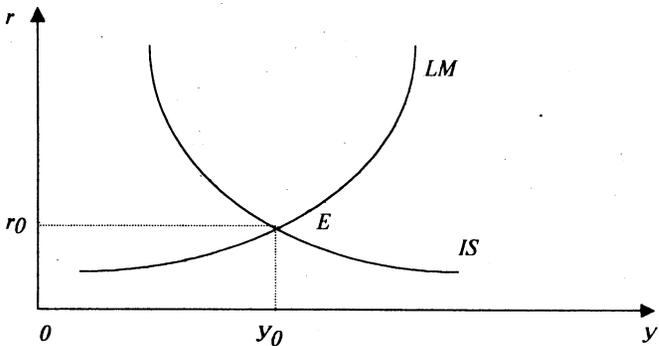
Теория предпочтения ликвидности



Равновесие в модели *IS-LM* находится в месте пересечения кривых LM и IS , т. е. в точке E , которая удовлетворяет равновесию товарного и денежного рынков в краткосрочном периоде (график 8.7).

Таким образом, мы выяснили, что построение модели *IS-LM* позволяет проанализировать влияние финансовой и денежной политики на совокупный выпуск в закрытой экономике. При этом, как нами уже отмечалось, в данной модели предполагается использование таких показателей, как фиксированный уровень цен, государственные расходы, величина налогообложения и объем денежной массы.

График 8.7

Равновесие в модели *IS-LM*

8.2. ВЗАИМОСВЯЗЬ МОДЕЛИ IS-LM И СОВОКУПНОГО СПРОСА

В предыдущем разделе мы говорили об использовании модели IS-LM для определения фиксированного уровня цен в краткосрочном периоде, описанного Д. Кейнсом. Расширим наш анализ, исследуя уровень долгосрочного периода, где цены теперь являются подвижными (не гибкими).

На графике 8.8 схематически представлено уменьшение денежного предложения, что сдвигает кривую LM к LM_1 вверх; соответственно ставка процента увеличивается с r до r_1 , так как деньги стали дороже¹ стоить. Кривая IS остается неизменной, т. е. государственные расходы, доходы и налоги не претерпевают изменений. Итак, равновесие на рынке графически перемещается из точки Д в точку С, сопровождающееся спадом производства.

График 8.8¹

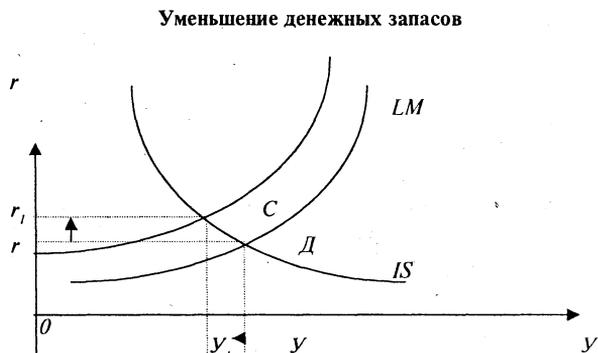


График 8.9



¹ Сакс Д., Ларрен Ф. Макроэкономика. Глобальный подход. М.: Дело. 1996. С. 404.

Основываясь на данных графика 8.8, можно вывести кривую совокупного спроса — AD , имеющую отрицательную зависимость между ценами с одной стороны, а с другой — количеством выпускаемой продукции (график 8.9).

Действительно, более высокий уровень цен вынуждает покупателей меньше приобретать товаров и услуг.

Представим, что произойдет на графике с кривой совокупного спроса, если государство будет влиять на наклон кривой IS . Допустим, государство планирует увеличить налоги ради сокращения бюджетного дефицита (график 8.10). Это приводит к смещению на графике влево кривой IS до IS_1 . При этом падает и процентная ставка с r до r_1 и объем производства с Y до Y_1 . Равновесие в модели $IS-LM$ переместилось из точки D в точку C .

График 8.10

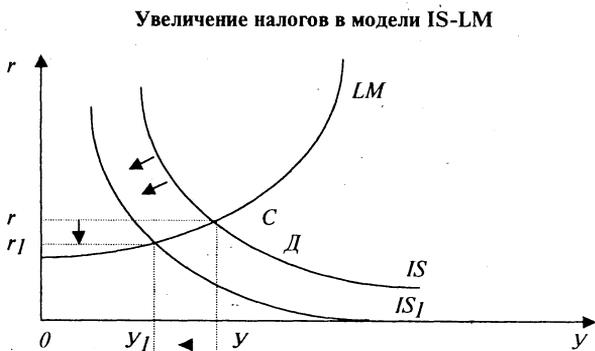
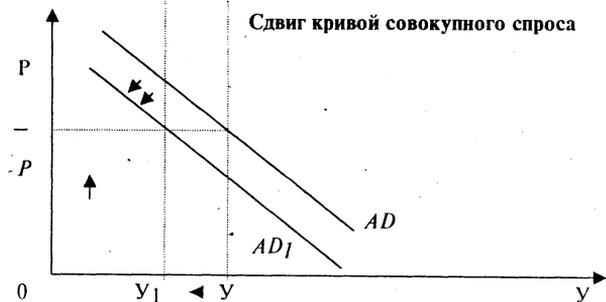


График 8.11



Вышеописанная ситуация — рост уровня налогов — приводит на графике к движению AD до AD_1 влево, т. е. происходит

падение покупательского спроса (график 8.11). Вспомним, что уравнение AD выглядит так:

$$AD = C(Y-T) + I(r) + G \quad (8.9).$$

Мы исследуем вопрос потребления, которое зависит от:

1) дохода; 2) налогов.

Так как налоги увеличились, то потребление снизилось: $\downarrow C = C(Y - T\uparrow)$;

соответственно кривая совокупного спроса сместилась левее при заданном уровне цен.

Конечно, можно рассматривать влияние и других показателей, определяющих модель IS-LM. Речь идет о том, как изменение этих показателей окажет воздействие на совокупный спрос.

Следовательно, модель IS-LM дает полезную информацию в определении потребительского спроса не только в краткосрочном, но и в долгосрочном периодах.

8.3. ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ МЕР ПО СТАБИЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Для проведения рыночных реформ в 1992 г. республика объявила либерализацию цен, что означает отпуск цен с учетом совокупного спроса и совокупного предложения. По прошествии 6-ти лет можно с уверенностью утверждать, что введение свободных цен не учитывало реальной ситуации, сложившейся в то время. Так, дефицит товаров народного потребления в Казахстане подстегнул рост цен и, соответственно, поднял планку инфляционных ожиданий населения. Бесконтрольность эмиссии денег со стороны Российской Федерации (вплоть до ноября 1993 г.) привела к гиперинфляции в Казахстане, составляющей более 1000 % в год.

Впоследствии, с введением собственной национальной валюты – тенге, Правительство Республики Казахстан с 1995 г. взяло курс на макроэкономическую стабилизацию. Сущность этой политики сводится к жесткому монетарному контролю со стороны государства. Данное положение удобно рассмотреть на основе модели IS-LM, позволяющей выявить взаимодействия денежного и товарного рынков.

Национальный банк (НБ) Казахстана с целью обуздания инфляции поддерживает предложение денежной массы на определенном постоянном уровне (конечно, небольшой прирост денежной массы будет иметь место с учетом инфляционных процессов для поддержания увеличивающихся сделок или операций). К примеру, золотовалютные резервы республики (ЗВР)

составляют около 2 млрд. тенге — сумма достаточная для обеспечения 3-месячного импорта страны (согласно мировым стандартам, объем ЗРВ должен быть не ниже объема экспорта страны за 3 месяца). Это означает, что " в случае чего" Национальный банк будет готов ответить по всем своим обязательствам в тенге.

В I-м полугодии 1998 г. ЗРВ Казахстана снизились приблизительно на 13%. Сокращения ЗРВ произошли в январе (что объяснялось сезонными факторами), а также в мае — под влиянием внешних "шоков". После майского падения резервы НБ начали пополняться за счет привлечения внешних займов. Но тенденция к сокращению ЗРВ сохраняется. Национальный банк надеялся преодолеть ее за счет того же внешнего заимствования.

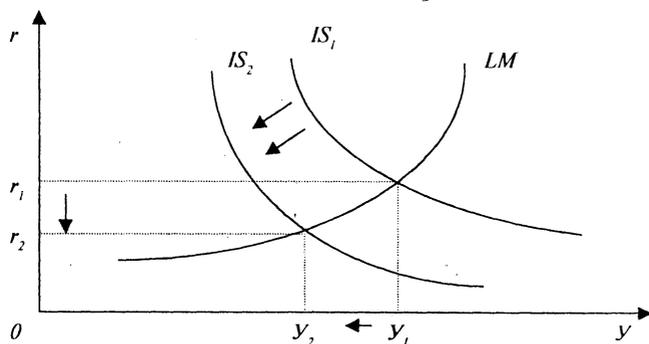
Не угрожает ЗРВ и состояние рынка ценных государственных бумаг. Если, скажем, в России объем вложений, сделанных нерезидентами в рынок ГКО-ОФЗ был сравним с размерами ЗРВ страны, то в Казахстане обращается всего около 40 млн. долл. при 2 млрд. ЗРВ.

Поэтому в случае оттока нерезидентских капиталов республика не испытает столь серьезных проблем с поддержанием национальной валюты, как это было в России (финансовый кризис 17 августа 1998 г.).

Графически такое состояние в экономике Казахстана выражается следующим образом (график 8.12):

График 8.12

Модель IS-LM и специфика экономики РК



На графике видно, что кривая IS-LM — фиксирована, так как главный государственный банк РК жестко контролирует денежные средства, с одной стороны. С другой стороны, в республике для обеспечения доходной части бюджета был выбран курс на увеличение фискальной части — налогов. Это находит отражение в сдвиге кривой IS_1 к кривой IS_2 , т. е. влево и вниз.

Результатом проведения этой меры в республике являются :

— снижение дохода и выпуска продукции (Y_2);

— падение процентной ставки (r_2).

Действительно, в стране наблюдается спад производства и рост безработицы. Как же выглядит уровень процентной ставки? Произошло снижение процентной ставки со с 150% в 1995 г. до 20% в 1998 г. (по данным Нацстатагентства).

Известно, что в течение 3-х лет усилия Правительства РК были направлены на достижение общей стабильности в макроэкономике. Авторы ставят под сомнение данные по уровню снижения инфляции с 60% в 1995 г. до 8-9% в 1998 г., так как все-таки это — не результат роста ВВП, а в большей мере усилия НБ РК (сдерживание объема денежной эмиссии) и привлечение иностранных инвестиций под государственные гарантии, поддерживающие курс тенге.

Предполагается, что такое **резкое** падение инфляции (даже вызванное искусственно) на практике не могло произойти на фоне кризиса экономики. Но можно согласиться с тем, что в принципе жесткий контроль денежно-кредитной политики дал положительные результаты по выравниванию общей экономической ситуации.

К сожалению, следует констатировать и другой факт — снижение инфляции произошло, но в то же время неблагоприятная социально-экономическая ситуация обострилась еще больше: растет безработица, падают доходы, увеличиваются задолженности государства по выплате пособий, пенсий, зарплаты и стипендий.

Поэтому уже сейчас, в 1999 г., необходимо переместиться на микроэкономический уровень и помочь встать на ноги казахстанским предприятиям. Важным шагом в этом направлении станет организация в республике Департамента поддержки малого предпринимательства, призванного обеспечить развитие среднего бизнеса, а также защищать его интересы. При этом в первую очередь следует обратить внимание на использование стимулирующей бюджетно-налоговой политики, позволяющей снизить налоговую базу.

Попытаемся спрогнозировать результаты такого ведения политики графически. Из данных графика 8.13 следует, что сокращение налогов сдвигает кривую IS_1 до IS_2 — вправо и вверх. То есть в экономике происходит увеличение ставки процента (кредиты и материальные средства становятся дороже), но зато увеличивается доход и выпуск. Можно сказать, происходит увеличение ВВП с Y_1 до Y_2 (график 8.13):

График 8.13

Модель IS-LM и предполагаемое сокращение налогов в РК

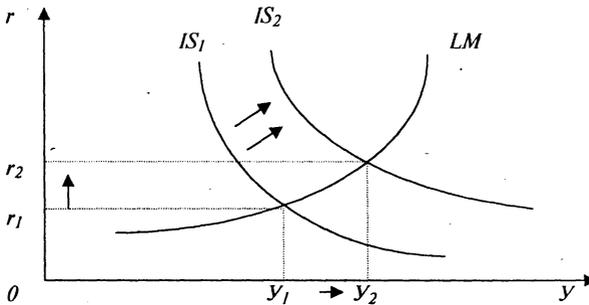
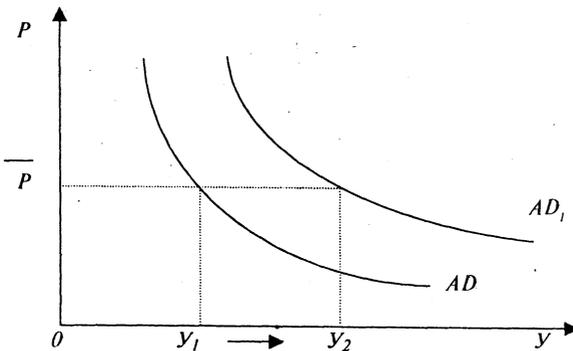


График 8.14

Изменения совокупного спроса



При этом Национальный банк РК должен поддерживать денежную массу на фиксированном уровне (т.е. кривая LM не изменяет своего направления). Тот же результат будет получен, если правительство пойдет на увеличение роста государственных расходов (G).

Определим эту ситуацию с позиции совокупного спроса (AD). Так, при увеличении дохода и выпуска (Y_2) и постоянстве денежной массы, кривая совокупного спроса сдвинется вправо — до AD_1 (график 8.14). Другими словами, произойдет всплеск потребительского спроса, вызванного ростом товарной массы. Это, в свою очередь, позитивно повлияет на совокупный спрос и дальнейшее стимулирование объема производства.*

Важно отметить такой факт: так как $LM = const.$, то и уровень цен \bar{P} — фиксирован, согласно одновременному увеличению ВВП с Y_1 до Y_2 . Можно спрогнозировать, что рост ВВП и умеренные цены будут стимулировать фирмы наращивать деловую активность, а это значит, что все больше работников будет иметь возможность трудоустроиться.

В свою очередь, постепенно, по мере роста количества занятых и фонда заработной платы, кривая совокупного спроса на графике сместится все больше вправо (увеличение покупаемых товаров), что, несомненно, приведет к возрождению и подъему казахстанской экономики.

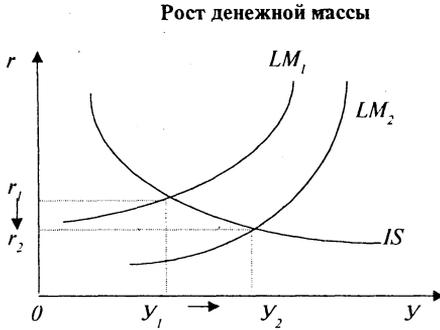
В дальнейшем для обеспечения объема все увеличивающегося количества сделок НБ РК обязан будет увеличивать денежное предложение, не боясь "раскрутить" инфляционный виток. Напомним, что рост выпуска товаров и услуг требует насыщения рынка денежными средствами с тем, чтобы обеспечить нормальный и естественный кругооборот ($M*V=P*Y$).

Что же произойдет с моделью IS-LM в этом варианте? Увеличение реальных денежных запасов сдвинет на графике кривую LM_1 до кривой LM_2 — вниз. Это значит, следует приостановить снижение налогов или зафиксировать их на отметке 35-45% (в мировой практике такой уровень налогообложения считается оптимальным и на практике оправдал себя).

Итоги использования наращивания денежной массы проиллюстрированы на графике 8.15: ставка процента снижается с r_1 до r_2 , а объем производства растет с Y_1 до Y_2 . Следует заметить, что спад процентной ставки свидетельствует о более дешевых кредитных ресурсах, которые все в большей степени будут поглощать фирмы, преследуя цель максимизации прибыли.

Правительство Казахстана вольно применять любые экономические меры, но главное — это достижение положительного результата. Манипулируя моделью IS-LM, можно получить такой итог, который с учетом специфической экономической обстановки требуется на данное время:

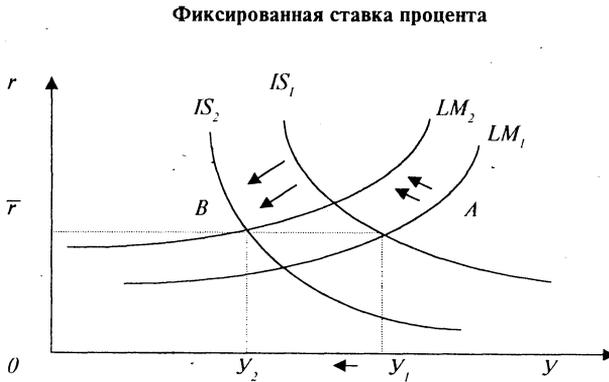
- изменение или постоянство денежного предложения;
- варьирование ставки процента;
- увеличение, снижение или стабилизация объема ВВП.



Нами допускаются и другие комбинации модели IS-LM для республики: например, поддержание фиксированной ставки процента или выпуска.

Рассмотрим первый случай. Допустим, государству необходима стабильная ставка процента для осуществления инвестиционной политики в течение 5-ти лет. Фиксированная ставка процента позволит оценить будущие капитальные вложения в отрасли национальной экономики на основе падения макроэкономического показателя — ВВП. С этой целью главный банк страны будет уменьшать денежное предложение (на графике — с LM_1 до LM_2 вверх), а в области налогообложения произойдет рост, т. е. IS_1 сдвинется до IS_2 вниз. Последствия подобного варианта приведут к снижению выпуска с Y_1 до Y_2 (график 8.16):

График 8.16



Необходимо обратить внимание, что в данном случае преследуется задача, например, — переоснащение отраслей экономики, требующих крупных инвестиционных вливаний. В перспективе после реструктуризации и модернизации фирмы перейдут на рост объемов производства (ВНП).

Второй случай. Предположим, в стране требуется поддерживать неизменный объем выпуска продукции. Национальный банк РК увеличивает предложение денег (на графике — с LM_1 до LM_2 — вниз), а ставка налогов поднимается, что приводит в движение IS_1 к IS_2 (график 8.17).

График 8.17



Подобная политика используется в целях не наращивания, а фиксации выпуска продукции, необходимого для сбалансирования бюджетного дефицита.

Нами были предложены возможные меры Правительства РК в манипулировании использованием бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики. Следует иметь в виду, их нужно использовать в сочетании.

Таким образом, комбинируя те или иные способы макроэкономического регулирования, Казахстан может использовать такие предпосылки, которые эффективно повлияют на выход страны из глубокого экономического кризиса. Вопрос заключается в том, каким образом государство способно воздействовать на экономическую стабилизацию; оценить и внедрить оптимальные варианты осуществления разумных мер, основываясь на достоверных статистических показателях, включенных в модель IS-LM.

Вопросы для самоконтроля

1. Выведите и постройте графики IS и LM.
2. Опишите связь IS-LM с закрытой экономикой, с совокупным спросом.
3. Раскройте теорию предпочтения ликвидности.
4. Условие, необходимое для равновесия в модели IS-LM.
5. Каким образом изменения процентной ставки влияет на модель IS-LM?

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

Последняя глава была посвящена описанию и способам использования модели IS-LM в краткосрочном и долгосрочном периодах. Отличительной особенностью здесь представляются возможности макроэкономического регулирования в закрытой экономике.

Модель IS-LM рассматривается во взаимодействии с совокупным спросом. Такие показатели, как доход, процентная ставка, налоги, деньги — важные факторы при объяснении этой модели. Такие данные, как потребление и государственные расходы, определяющие на графиках кривую AD, позволяют расширить границы экономического анализа и проводить его наиболее глубоко и полно.

К достоинствам модели IS-LM следует отнести научно-теоретические прогнозы относительно развития национальной экономики. Полученные прогнозы помогут осуществить рациональные меры в области денежно-кредитной и бюджетно-налоговой сферах, а также подробнее выявить существующие недостатки с тем, чтобы избежать их.

Достоверность научных результатов целиком зависит от предоставленных статистических данных. К сожалению, погрешности, которыми страдают экономические показатели, наносят ущерб при определении способа проведения макроэкономических мер. Так, разброс данных по Казахстану вырождается в большие погрешности при выведении итоговых результатов, что, соответственно, наносит огромный вред отраслям хозяйства.

Авторы выражают уверенность в том, что в ближайшем будущем эти негативные стороны не только в Казахстане, но и в других странах СНГ будут искоренены, что, несомненно, позволит существенно расширить полноту анализируемой информации.

Заключение

В учебном пособии по макроэкономике, содержащем 8 глав, авторы попытались описать теоретические аспекты изучения важных макроэкономических проблем. Кроме изложенного теоретического материала, в данном пособии была продемонстрирована экономическая ситуация в республике, сложившаяся к началу 90-х гг. 20 в. В отдельных главах изложена позиция авторов по формированию и анализу в Казахстане таких макроэкономических вопросов, как:

состояние инфляционных процессов;

уровень безработицы;

государственное регулирование и модель IS–LM;

организация совместного предпринимательства как эффективной формы международного сотрудничества;

целесообразность привлечения иностранных займов и кредитов.

Учебное пособие рассчитано на освещение вопросов промежуточного курса по макроэкономике, поэтому не содержит подробного и узкоспециализированного изложения материала по отдельным главам. Мы надеемся, что в перспективе данное пособие будет расширено за счет новых научных течений и разработок в области макроэкономического анализа.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

- Буглай В. Б., Ливенцев Н. Н.* Международные экономические отношения / Под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Финансы и статистика, 1996.
- Экономика* / Под ред. А. С. Булатова. М.: Бек. 1995.
- Бункина М. К., Семенов В. А.* Макроэкономика. Дис. М. 1997.
- Вольнский В. С.* Кредит в условиях современного капитализма. М.: Финансы и статистика. 1991.
- Гальперин В. М., Гребников П. И., Леусский А. И., Тарасевич Л. С.* Макроэкономика. Санкт-Петербургский гос. ун-т экономики и финансов. 1997.
- Дмитриев В.* Поддержка предпринимательства — не однодневная акция // Финансы Казахстана. 1998. № 7.
- Долан Э.* Макроэкономика. СПб. 1994.
- Дорнбуш Р., Фишер С.* Макроэкономика. Инфра — М. 1997.
- Есентугелов А. Е., Киреева К. А.* Инвестиционная политика в условиях рыночной экономики с учетом привлечения иностранных инвестиций. Алматы: НИИЭРО. 1993.
- Иманбаев Т. Т.* Инвестиционная политика и оценка эффективности инвестиционных решений. Алматы. 1995.
- Иностранный капитал в экономике Казахстана. Алматы: Центр стратегических исследований. 1993.
- Закон РК "О государственной поддержке малого предпринимательства" // Ведомости Парламента РК. 1997. 30 июня.
- Казахстан. Отчет по человеческому развитию. Алматы. 1998.
- Линвуд О., Гайгер Т.* Макроэкономическая теория и переходная экономика. Инфра - М. 1996.
- Липсиц И. В., Коссов В. В.* Инвестиционный проект. М.: Бек. 1996.
- Международные кредитно-валютные и финансовые отношения / Под ред. Л. Н. Красавиной. М.: Финансы и статистика. 1994.
- Мэнкью Г.* Макроэкономика. М.: МГУ. 1994.
- Нестерова С., Ткаченко Н.* Государственное регулирование инвестиционной деятельности // Экономика и жизнь. 1994. 10 окт.
- Оспанов М. Т., Мухамбетов Т. И.* Иностранный капитал и инвестиции: вопросы теории, практики, привлечения и использования. Алматы. 1997.
- Правила рынка: иностранные инвестиции; внешняя торговля; труд; миграция; конкурентоспособность; дипломатия. М.: Международные отношения. 1993.

Сакс Д., Ларрен Ф. Макроэкономика. Глобальный подход. М.: Дело. 1996.

Смагулова Ш. А. Совместные предприятия в РК. Проблемы формирования специальных экономических зон в Казахстане // Материалы научной конференции. Алматы. 1997.

Смагулова Ш. А., Баспакова А. Д. К вопросу об экономическом положении Казахстана // Вестник ИПК. № 4. Алматы.: Казак университеті. 1999.

Смагулова Ш. А., Омаров Б. Х. Состояние и совершенствование государственного регулирования инвестиционной деятельности в РК // Вестник КазГУ. № 8. Алматы. 1998.

Указ Президента РК "О мерах по усилению государственной поддержки и активизации развития малого предпринимательства" // Караван. 21 марта.

Умбетов А. Кредиты для малого бизнеса // Азия, Экономика и жизнь. М. 1998.

Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. М.: Дело. 1993. С. 830.